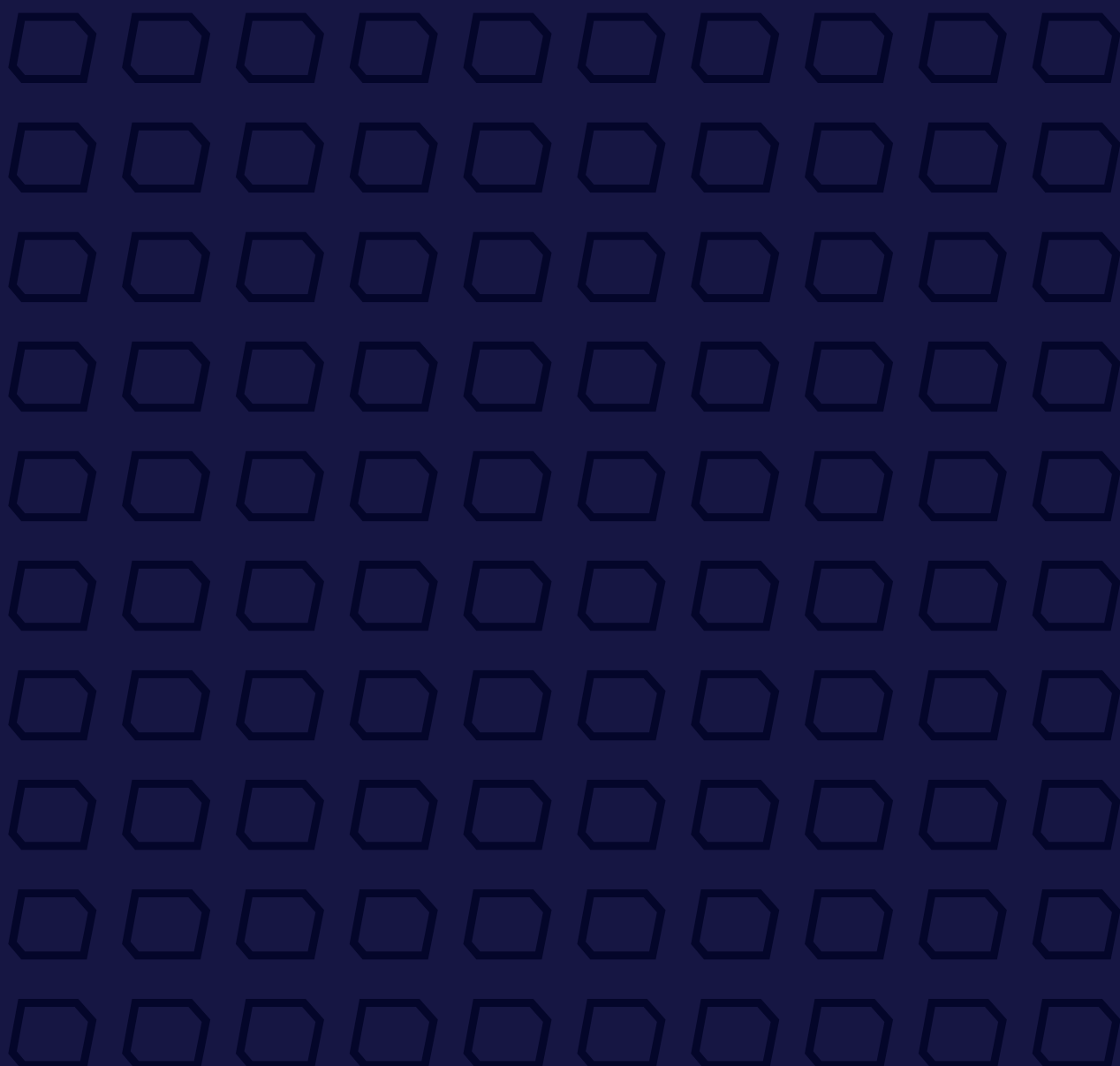




# Техническое описание



Веб-сайт [ico.pgf500.com](http://ico.pgf500.com)

Поддержка [ico@pgf500.com](mailto:ico@pgf500.com)

TELEGRAM PGF500 News, PGF500 ICO

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>Описание</b>	3
<b>Видение и миссия</b>	4
Видение	4
Миссия	4
Основные цели	4
<b>Решения для SUP и SMB</b>	5
Проблема	5
Решение	5
<b>Опорная аудитория</b>	7
Стартапы (SUP), малый и средний бизнес (SMB)	7
Профессионалы и агентства	7
Владельцы криптовалют	7
<b>Опорный рынок</b>	8
США	8
Азия	9
Европа	9
<b>SWOT</b>	10
Сильные стороны	10
Слабые стороны	10
Возможности	10
Угрозы	10
<b>Партнеры и коммуникации</b>	11
<b>Платформа и методология</b>	12
Ключевой момент: Платформа	12
Ключевой момент: Методология	12

<b>Вызов: MicroICO Rockets Hub</b>	14
Гибкость	14
Технология	14
Оперативность	14
Финансы	15
<b>Модель бизнеса</b>	16
<b>Экосистема, основанная на Utility Token</b>	17
<b>Предложение Utility Token</b>	19
Компания	19
Дистрибуция Utility Token	19
Схема дистрибуции	20
Соответствие предъявляемым требованиям и поддержка	21
<b>Дорожная карта</b>	22
Q4 2018	22
Q1 - Q2 2019	22
Q3 - Q4 2019	22
Q1 2020	22
Q1 2021	22
<b>Информация по рискам</b>	23
Представительство и гарантия со стороны пользователя	24
Информация о рынке и промышленности и согласие других лиц	25

# Описание

**PGF500 - это платформа, экосистема сервисов которой, благодаря возможности использования токена PGF7T, позволяет стартапам и малым предприятиям структурировать, определять ключевые характеристики и предлагать свой бизнес на международном рынке.**

Экосистема сервисов предоставляет инструменты, с помощью которых можно планировать деловую активность, оценивать свою бизнес-модель и предлагать ее коллегам и партнерам во всем мире с надлежащим уровнем серьезности, прозрачности и функциональной совместимости.

Деловой мир пребывает в непрекращающейся и ускоренной трансформации, непрерывно разрабатываются структурированные модели для анализа новых предложений, и те, кто хочет начать предпринимательскую деятельность, сталкиваются с огромным пулом знаний, методов, форм и передовых методов, слабо организованных и поддающихся организации.

Главная трудность - это порядок действий, а стартапер или владелец малого и среднего бизнеса, и иногда ремесленник, не имеет наставника, способного научить приведению в порядок идей, описанию их таким образом, чтобы они были понятны тем, кто задействован в других сферах, выходу на владельца криптовалют, чтобы убедить последнего в выгоды финансовой поддержки своего бизнеса.

Препятствиями, которые возникают в начале предпринимательской авантюры, являются:

**Отсутствие четко заданного процесса:** стартапы или ремесленники, почти во всех случаях, никогда не составляют бизнес-план, не имеют представления о структуре и не имеют наставника, который бы вел их от первого изложения в письменном виде до версии, с которой уже не стыдно обращаться к инвестору.

**Трудность при анализе инициативы:** каждому владельцу криптовалют поступают десятки идей в виде документов, и читать все их представленные формы, в т.ч. на разных языках, которые, к тому же, иногда представлены ненадлежащим образом, довольно непродуктивно, и часто заставляют владельцев криптовалют отказаться от блестящих идей, которые не были оформлены должным образом.

**Недостаточная экономическая/финансовая направленность:** человек, выступающий с инициативой, очень часто, не располагает инструментами для подготовки и представления балансовых, производственных или рыночных данных, от которых весьма зависит успех одной и той же инициативы.

**Взаимодействие с миром финансов и ICO (первоначального предложения монет):** во многих странах сложно и долго получить доступ к венчурному капиталу и бизнес-ангелам, а также выходить с ICO на рынок.

**Использование финансовых инструментов:** стартаперы или владельцы малого и среднего бизнеса не знакомы с финансовыми инструментами, которые они могут выбирать, и которые наилучшим образом соответствуют их бизнесу или стратегии роста, которую они хотели бы реализовать.

**Трудность доступа к профессиональным навыкам:** стартаперам или владельцам малого и среднего бизнеса трудно получить доступ к интегрированным консультационным услугам по бизнес-планированию, а в Интернете полно обученных специалистов, которым трудно расширить свой консалтинговый рынок.

В PGF500 мы считаем, что экосистема интегрированных, функционально совместимых и основанных на сообществе услуг позволит нам лучше сосредоточиться на бизнес-инициативах и, благодаря возможности взаимодействия с миром финансов и финансовых инструментов посредством блокчейна, также поможет улучшить экосистему стартапа для проверки инициатив и превратить начинающих предпринимателей или устоявшихся ремесленников в неотъемлемую часть нового поколения новаторов.

# Видение и миссия

---

## Видение

Создавать и поддерживать международную платформу услуг, экосистема которых позволяет интегрировать бизнес и финансы.

## Миссия

PGF500 планирует разрабатывать и поддерживать платформу, основанную на токенах, которая позволяет предпринимателям или компаниям малого и среднего бизнеса создавать или развивать свой бизнес посредством экосистемы профессиональных, финансовых и технологических услуг.

## Основные цели

- Разрешить стартаперам и владельцам малого и среднего бизнеса обращаться с запросом за капиталом в виде криптовалюты через автоматизированные микро ICO, подтвержденные через ИИ и основывающиеся на токене PGF7T
- Создать Rockets Hub, в котором вы можете участвовать в полной безопасности и через токен PGF7T в MicroICO.
- Предоставлять предприятиям услуги следующего поколения для бизнес-планирования и организации через процесс 4 столпов PGF500, четко определенный и ориентированный на результат
- Создать сообщество, которое содействует культуре и внедрению технологических и финансовых инструментов на основе блокчейна
- Разработать систему ИИ, которая анализирует бизнес-инициативы и позволяет выполнять быстрый и точный анализ
- Разработать платформу обмена для сервисов интеграции между стартаперами, владельцами малого и среднего бизнеса и специалистами-профессионалами, основанную на токене PGF7T
- Содействовать прямой связи между бизнесом и финансами через специализированные и вертикальные системы с учетом рынка, целей и оборота
- Непрерывно поддерживать высокие стандарты профессиональной и производственной этики в целях укрепления отношений между всеми заинтересованными сторонами проекта PGF500

# Решения для стартаперов, владельцев малого и среднего бизнеса

---

**PGF500 пытается решить через свою экосистему услуг проблемы, с которыми должен столкнуться стартап или малое предприятие, соответственно, в момент создания и во время роста.**

## Проблема

Эти участники сталкиваются со множеством проблем в процессе структурирования и/или капитализации инициативы, как в эмбриональном, так и в развитом состоянии.

Для тех, кто начинает стартап, взаимодействие с механизмами планирования и структурирования компании является сложным процессом; у стартапов, как правило, ограничены ресурсы, время и организационные возможности для анализа компании, а также возможности в плане шагов, необходимых для презентации своей деятельности на рынке, в мире финансов или для анализа самой инициативы.

При этом, такие инструменты, как бизнес-план, исполнительное резюме, предложение инвестору или бизнес-модели, свидетельствующие о потенциальной прибыльности, требуют своевременных инвестиций для стратегического понимания и определения.

У стартапов также имеются проблемы в плане связи с финансовым рынком; этот рынок, в особенности в отношении корпоративной культуры той или иной страны, не всегда является прозрачным, прямым, и непосредственным; в реальности, контакт с венчурным капиталом, бизнес-ангелом или инкубатором всегда занимает много времени.

Для тех, у кого уже есть небольшое ремесленное или промышленное предприятие, в случае роста единственным каналом обычно является банковское или институциональное финансирование; этот тип инструментов ограничен по времени и в плане управления. Фактически, рынок доступа к кредитам является международным только для тех компаний, которые могут взаимодействовать с этим рынком в виду объема продаж и/или имеющихся фондов или благодаря определенным навыкам.

**Все это создает ограничения на рост и развитие компаний малого и среднего бизнеса.**

Многие компании малого и среднего бизнеса готовы интернационализировать качество своих продуктов или услуг, но даже если они подготовлены с точки зрения производства, часто их развитие приводит к моделям, которые не совместимы с крупным рынком кредитования или развития, и поэтому такие инструменты, такие как бизнес-планирование, заявка на получение инвестиций, финансовый анализ, используются по минимуму, без полного раскрытия потенциала, что было бы возможно при правильной разработке.

## Решение

Как для стартапов (SUP), так и для малых и средних предприятий (SMB) требуется простой и технологически развитый сервис, способный предоставить все инструменты, готовые предоставить рекомендации и выполнить для неопытного пользователя анализ на быстрой и гибкой основе; результат подобных анализов имеет целью подчеркнуть наиболее ценные элементы инициативы, а также выявить

сильные и слабые стороны, с тем чтобы превратить их в инструмент для роста самой инициативы.

Компании, будь то SUP или SMB, должны иметь доступ к некой системе, которая связала бы их с различными необходимыми им профессионалами, которые в своем анализе способны выходить за рамки простой оценки имеющихся учредителей или сотрудников; такие специалисты, со своей стороны, смогут оказывать специальные консультации или проводить мероприятия, способствуя как увеличению своего рынка, так и содействию росту других компаний.

Компании должны немедленно подключаться к кредитным механизмам посредством немедленных, прямых и вертикальных коммуникационных решений в зависимости от рынка, на который должна быть выведена инициатива; должен иметься доступ к кредитам и, следовательно, у владельцев криптовалют, должна иметься возможность свободно на всем глобальном рынке, без каких-либо препятствий и ограничений использовать систему, обеспечивающую безопасность транзакций, серьезность инициатив, возврат капитала и маржинальность так, чтобы объединить все стартапы, а также малые и средние предприятия для доступа к глобальной системе кредитов без механизма посредничества, но при управлении с максимальной безопасностью и серьезностью.



# Опорная аудитория

---

**SUP и SMB любых стран мира являются основной аудиторией PGF500; основными участниками являются профессионалы и агентства, специализирующиеся на предоставлении консалтинговых и операционных услуг. PGF500 для каждого владельца биткоина, в отношении порогов одобрения в Rockets Hub для SUP или SMB, будет выполнять аккредитацию в соответствии с действующими правилами.**

## Стартапы (SUP), малые и средние предприятия (SMB)

Экосистема PGF500 через совместимую платформу позволяет воспользоваться, кроме децентрализованных и командных инструментов, передовыми методами, документацией по требованию, консолидированными процессами бизнес-планирования, механизмами прямого доступа с венчурным капиталом и бизнес-ангелами, прямым доступом через токен PGF7T к инфраструктуре для MicroICO.

Представьте себе стартап: стартапер подключает платформу, поддерживаемую профессионалами и сообществом, канву бизнес-модели, и автоматически получает рабочее резюме, бизнес-план и заявку

обращения к инвестору.

По окончании компиляции 4 столпов платформа PGF500 автоматически создает отчет с количеством набранных баллов, который отправляется владельцам криптовалют, агентствам и профессионалам, а стартапер может связаться с коллегами и зарегистрировать на бирже собственную деятельность через MicroICO.

## Профессионалы и агентства

Профессионалы и агентства являются коллатеральной аудиторией экосистемы PGF500; эти участники через экосистему и систему категоризации рынка, имеющиеся на платформе, могут оказывать услуги SUP и SMB функциональным образом в запрашиваемой сфере деятельности с прямой компенсацией через токен PGF7T.

Поэтому рекламное агентство автоматически предлагается SUP/ SMB после заполнения 4 столпов или по требованию для составления этих самих столпов. Некоторые профессиональные фигуры, которые являются частью экосистемы - это: эксперты в области бизнес-планирования, бизнес-консультанты, консультанты по маркетингу, рекламе, разработчики сетевых решений, программного обеспечения и т. д.

## Владельцы криптовалют

В PGF500 мы полагаем, что сообщество владельцев криптовалют является фундаментальной категорией пользователей, которая подписывается на сайт, чтобы найти ближайшего успешного SUP или SMB и внести свой вклад в MicroICO в виде криптовалюты в полной безопасности.

Владельцы криптовалют позволят платформе расти в дополнение к мощной косвенной рекламе всех преимуществ, метода и процессов PGF500.

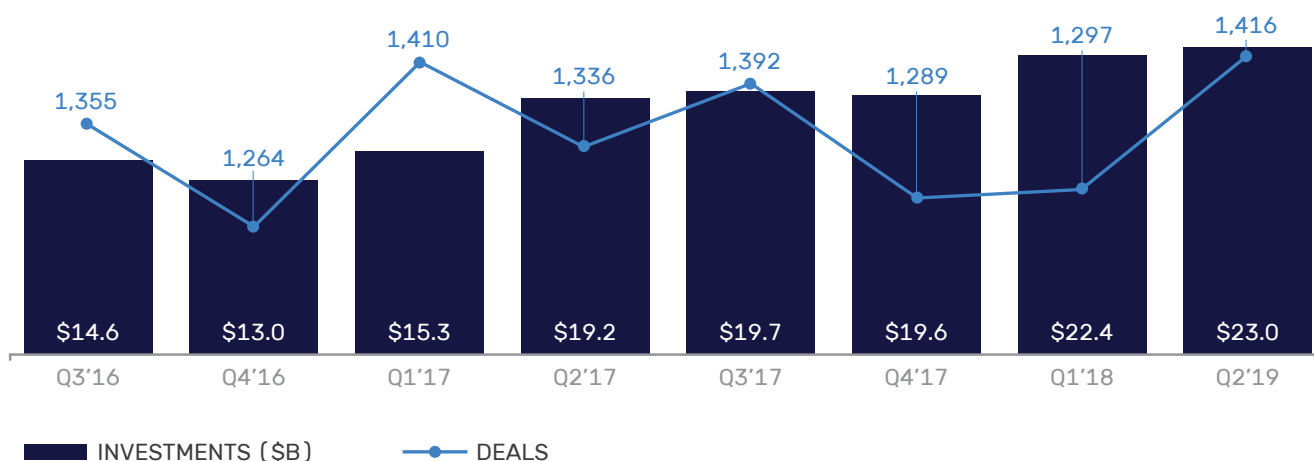


# Опорный рынок

PGF500 выходит на комплексный рынок не только со множеством услуг, но и с огромными возможностями для развития, поскольку сегмент, в котором такой вход будет наиболее эффективным, является консолидированным и открыт, по самой своей природе, инновациям.

## США

"Во втором квартале 2018 года доллар вырос на 2%, так как рекордная сумма в \$ 23 млрд долларов была инвестирована в 1 416 операций. 45 мега-раундов в размере 100 млн. долларов или более в значительной степени способствовали общему финансированию в течение квартала".



Источник: <https://www.cbinsights.com/research/report/venture-capital-q2-2018/>

## Азия

"Общая сумма финансирования за квартал в пользу компаний, находящихся в Азии, увеличились на 10% во втором квартале 2018 года, поскольку 21,2 млрд долларов было инвестировано в 1300 транзакций".



Fonte: <https://www.cbinsights.com/research/report/venture-capital-q2-2018/>

## Европа

"Что касается совокупного инвестированного капитала, европейские венчурные инвесторы вложили 4,4 млрд. евро через 571 раунд в первом квартале 2018 года, таким образом, стабилизировав тенденцию, уже наметившуюся в 2017 году. Количество действующих предприятий уменьшилось на 49% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, что свидетельствует о понижающейся тенденции в отношении подписанных бизнес-соглашений".

**€4.4B**

INVESTED ACROSS 571  
ROUNDS IN 1Q 2018

**18**

FUNDS CLOSED  
IN 1Q 2018

**€1.5B**

1Q 2018 EUROPEAN VC-BACKED  
EXITS CUMULATIVE VALUE

Источник: PitchBook European Venture Report <https://pitchbook.com/news/reports/1q-2018-european-venture-report>

# SWOT

---

## Сильные стороны

- Rockets Hub MicroICO - инновационный и невероятно успешный для SUP и SMB
- Платформа - уже готова, работает и протестирована на SUP и SMB ([www.pgf500.com](http://www.pgf500.com))
- Полностью интегрированная экосистема: от бизнес-планирования до регистрации на бирже через MicroICO Rocket Hub
- Все участники вовлечены в экосистему через прямой бизнес (беспроектный) для расширения своего собственного рынка

## Слабые стороны

- Рынок уже изобилует услугами и веб-инструментами для SUP и SMB; имеется сложность в переходе с других платформ на PGF500
- MicroICO - это новая и инновационная концепция, еще не представленная на рынке (если не через кредитование), и, если к ней не подходить со всей серьезностью и строгостью, она способна привести инфляции токена PGF7T

## Возможность

- SUP и SMB: PGF500 предоставляет им экосистему, которая в т.ч. через доступ к имеющимся профессионалам и агентствам охватывает все аспекты деятельности компании: от основания до регистрации на бирже
- Профессионалы и агентства: они расширяют свой опорный рынок, создают новые возможности и перспективы, а также могут играть роль владельцев криптовалют, чтобы полностью использовать свои компетенции для особенно перспективных SUP и SMB.
- Владельцы криптовалют: могут вносить свой вклад посредством криптовалюты в единый Rockets Hub, используя процессы микрокредитования, компании и инициативы которых сертифицированы во избежание любых форм мошенничества.

## Угрозы

- Юридические аспекты: экосистема PGF500 чрезвычайно сложна, а хаб Rockets Hub MicroICO, в случае неправильной контекстуализации в законодательстве, может вызвать побочные реакции в отношении SUP и SMB.
- Финансовые аспекты: MicroICO, будучи основанными на криптовалюте, способны влиять на ее соответствующую инфляцию или дефляцию и тем самым создавать проблемы с ликвидностью.

# Партнеры и коммуникации

---

**PGF500 активно участвует в создании важных и фундаментальных связей в мире стартапов; эти действия внутренне определяются как "основные", поскольку они являются стратегически важными для распространения услуг платформы.**

Связи, которые PGF500 намеревается создать благодаря сильным бизнес-отношениям, в основном сводятся к трем интеграционным действиям среди участников платформы:

## **Интеграция SUP/SMB, профессионалов и агентств**

будут установлены тесные оперативные связи с основными международно признанными и функциональными сайтами и объектами для распределения услуги PGF500; для осуществления такого рода действий PGF500 будет использовать методы, связанные с прямым и непрямым маркетингом, а также распределением доходов на условиях бизнеса.

## **Интеграция с рынком капитала**

Будут задействованы венчурный капитал и бизнес-ангелы; PGF500 будет активно участвовать в международных мероприятиях, создаст, где это возможно, прочную связь с данными, доступными в настоящее время в имеющихся системах бизнес-предложений, и, фактически, назначит доверенных лиц платформы PGF500, которые получат доступ к потоку доходов самой платформы.

## **Технологическая интеграция**

Платформа PGF500 полностью облачная и географически распределена; родившись в рамках подобной парадигмы, она установит прямые отношения с основным игроком в облачных вычислениях для предоставления услуг "Blockchain-As-A-Service" для прямых действий, связанных с услугами MicroICO на базе Rockets Hub.

# Платформа и методология

**PGF500 полагает, что экосистема услуг, основанная на безопасности и масштабируемости токена PGF7T, предоставляет инструменты каждому предпринимателю, который хочет добиться успеха благодаря анализу.**

Методология PGF500 устраняет формальный барьер между предпринимательской коммуникацией и рынком, создавая простые и чрезвычайно мощные инструменты следующего поколения, которые используют мощь Web x.0, прежде всего токена Token Economy.

## **Ключевой момент: платформа**

PGF500 была разработана и спроектирована как сетевая мультиплатформа, система которой связывает спрос и предложение.

Платформа предоставляет множество услуг, которые охватывают каждый аспект бизнеса; помимо этого, через платформу можно рекламировать и запрашивать профессиональные услуги, с помощью которых можно детально управлять такими бизнес-асpekтами, как бухгалтерский учет, финансовые, юридические, рекламные вопросы, маркетинг, разработка программного обеспечения, создавая тем самым поток профессионального спроса и предложения, который поддерживает и увеличивает ценность

самой платформы, предоставляя услуги высокого уровня тем, для кого и была создана эта платформа: SUP и SMB.

В рамках платформы PGF500 все данные хранятся в соответствии с действующими правилами конфиденциальности и, в первую очередь, в соответствии с аспектами Общего регламента по защите данных.

Экосистема с помощью веб-платформы делится на три области:

**Определение:** эта область включает в себя все услуги кодификации деятельности компании, которые позволяют планировать, структурировать и кодифицировать статус инициативы, стратегии реализации и роста. В этом разделе платформы данные вводятся независимо, с помощью команды или услуги, запрошенной в области интеграции.

**Интеграция:** относится к системе обмена, которая позволяет предлагать и запрашивать консультации; в этом подразделении работают профессионалы и агентства, предлагая свои услуги через токен PGF7T; сервисы PGF500 для прямой связи с венчурным капиталом и бизнес-ангелами в качестве услуги, получаемой через токен PGF7T, также действуют в рамках интеграции.

**Рост:** в этом разделе находится Rockets Hub PGF500 для MicroICO; SUP или SMB могут предлагать свою инициативу и собирать капитал через токен PGF7T

## **Ключевой момент: методология**

SUP и SMB часто нуждаются в методе, PGF500 предлагает по умолчанию необязательный процесс ввода и обработки данных, который также поддерживает начинающего предпринимателя.

Метод PGF500 базируется на 4 столпах, и после выполнения требований этих 4 столпов вы получаете официальные документы для компании: канва бизнес-модели, исполнительное резюме, бизнес-план, заявка на обращение к инвестору.

Компиляция столпа может проводиться в

командах или самостоятельно, и эта компиляция предлагается пользователю в качестве вызова получения максимальной отметки в баллах, все построено на игровых принципах, что дает возможность превратить тяжелую работу по публикации в приятный процесс, с помощью которого реализуются различные цели. Данные, введенные в 4 столпа, обрабатываются системами ИИ, которые ставят оценку, величина которой представляет собой одно из значений/суждений индекса PGF7T, которые будут использоваться в Rockets Hub во время запроса.



# Вызов: MicroICO Rockets Hub

**PGF500 ставит своей целью стать автоматическим хабом MicroICO Rockets Hub, на который владельцы криптовалют и компании могут полагаться в полной уверенности и в спокойствии как на посредника, задачей которого является исключительно защита сторон и их бизнеса.**

PGF500 объединяет в себе 4 вызова Rockets Hub: гибкость, технологии, операции, финансы

## Гибкость

**Проблема:** для владельца криптовалют часто трудно понять, является ли ICO, которое собирает миллионы долларов, солидарной или консолидированной реальностью, насколько команда способна выполнить необходимые действия и/или обладает необходимым опытом, прежде всего, в ситуациях, когда та или иная деятельность является потенциальной мишенью для мошенничества. Самой компании часто сложно передать серьезность и консолидированную волю для достижения своей цели.

**Решение:** PGF500 в процессе due diligence заранее проверяет SUP и SMB посредством консолидированных процедур в соответствии с действующими нормами; анализируются предполагаемая или консолидированная

финансовая отчетность, представленная на платформе. Система GANTT создаст, где это возможно, ограничение доступа, токен для защиты каждого участника.

## Технология

**Проблема:** каждая компания, которая хочет привлечь капитал посредством криптовалюты, должна быть знакома с такими понятиями как смарт-контракт, кошелек, криптография, PoW, PoS, DPos и десятками других технологий, которые представляют для компаний, особенно не основанных на информационных технологиях, серьезный барьер для входа.

**Решение:** PGF500 предоставляет интегрированные сервисы "Blockchain-As-A-Service" по требованию, шаблоны SmartContract и соответствующий аудит, управление кошельком и т.д.; эти услуги активируются только после этапа проверки в соответствии с действующим законодательством и не требуют технических знаний о разработке и/или планировании

## Оперативность

**Проблема:** После планирования собственного MicroICO следует подумать о написании технического документа, рекламе, управлении сообществами, аспектах коммуникации. PGF500 полагает, что у многих компаний имеется желание планировать и сообщать об инициативах по привлечению капитала, но не все компании, к несчастью, являются настолько структурированными, чтобы осуществлять соответствующие коммуникации

**Решение:** PGF500 по своей природе экосистемы сервисов, предоставляемых через мультиплатформу, позволяет компаниям запрашивать профессиональные услуги; таким образом SUP и SMB могут минимизировать инвестиции и максимизировать операционный результат благодаря консультационным услугам по требованию.

## Финансы

**Проблема:** SUP и SMB часто не имеют познавательных и операционных инструментов, чтобы наилучшим образом использовать финансы, и в связи с этим они не всегда способны пользоваться преимуществами криптовалют, платформами обмена, чтобы получить доступные им средства

**Решение:** хаб MicroICO Rockets Hub предоставит все аналитические инструменты через панель управления, способные объяснить, как выполнять операции и монетизировать средства, необходимые для роста, в лучший и наиболее подходящий момент.





# Модель бизнеса

PGF500 предлагает себя как экосистему сервисов, которая позволяет стартапам и малым предприятиям пользоваться криптовалютами в качестве финансового инструмента, функционального для развития бизнеса.

PGF500 хочет создать многопользовательскую платформу, которая обслуживает различные сегменты клиентов с различными ценностными предложениями. PGF500 помогает заинтересованным сторонам создавать связи, открывать новые возможности и исследовать новые границы бизнеса, предоставляя своим пользователям ряд продуктов и функциональных возможностей, на бесплатной (или пробной) основе.

## Модель PGF500Business

### Ключевые партнеры

Контент-партнеры (телевизионные мероприятия, веб-сайты и тематические блоги, местные тематические мероприятия, общественные и частные структуры для корпоративной культуры)

### Основная деятельность

Разработка платформы управления центрами обработки данных.  
Управление финансовыми маркерами

### Предложение

Позволяет стартаперам, малым и средним предприятиям предлагать собственное microICO. Интеграция между спросом и предложением профессиональных услуг для компаний.  
Поддержка стартаперов, малых и средних предприятий в процессе роста

### Отношения с клиентами

Сетевой эффект Same-Side  
Сетевой эффект Cross-Site

### Сегменты клиентов

Стартапер  
Компания малого бизнеса  
Профессионалы  
Агентства  
Инвесторы

### Ключевые ресурсы

Платформа PGF500  
Технологическая платформа для смарт-контрактов

### Каналы

Веб-сайт, мобильные приложения на родном языке  
Реклама в поисковых системах и социальных сетях  
Инструменты разработчика и API

### Структура затрат

Центр обработки данных  
Маркетинг и мероприятия  
Исследования и разработки  
Человеческие ресурсы

### Потоки доходов

Бесплатный доступ, ограниченный по времени и возможностям  
Регистрационный взнос для стартаперов, малых и средних предприятий, профессионалов и агентств  
Доля для услуг профессиональных посредников и агентств  
Доля для услуг VC1to1, краудфандинга, платформа VCs и аудитории  
Доля для настройки microICO, управления. Токен

# Экосистема, основанная на токене Utility Token

**Экосистема PGF500 состоит из четырех основных участников, действующих на платформе благодаря высокотехническому сообществу, которое реализует видение и стратегию для своих задач; каждый элемент нуждается в другом, чтобы иметь возможность выполнять свою функцию или достигать своей цели.**

В PGF500 мы твердо убеждены в том, что все внутренние и внешние заинтересованные стороны являются сердцем экосистемы, и мы создаем платформу, чтобы оперативные отношения между ними стали более тесными в целях дальнейшего улучшения самой экосистемы.

Как уже было определено, действующими лицами, участвующими в экосистеме, являются: SUP/SMB, профессионалы/агентства, владельцы криптовалют и комбинация подхода WinWin и использования Token Economy, улучшающие отношения и консолидирующие позиции поставщика услуг PGF500.

Каждый участник получает общую выгоду от использования токена PGF7T:

**SUP/SMB** - это те, кто управляет запросом, использованием и внедрением токена, чтобы

получить доступ к услугам для MicroICO, для консультаций, предоставляемых профессионалами/агентствами, и для услуг с добавленной стоимостью для венчурного капитала и бизнес-ангелов.

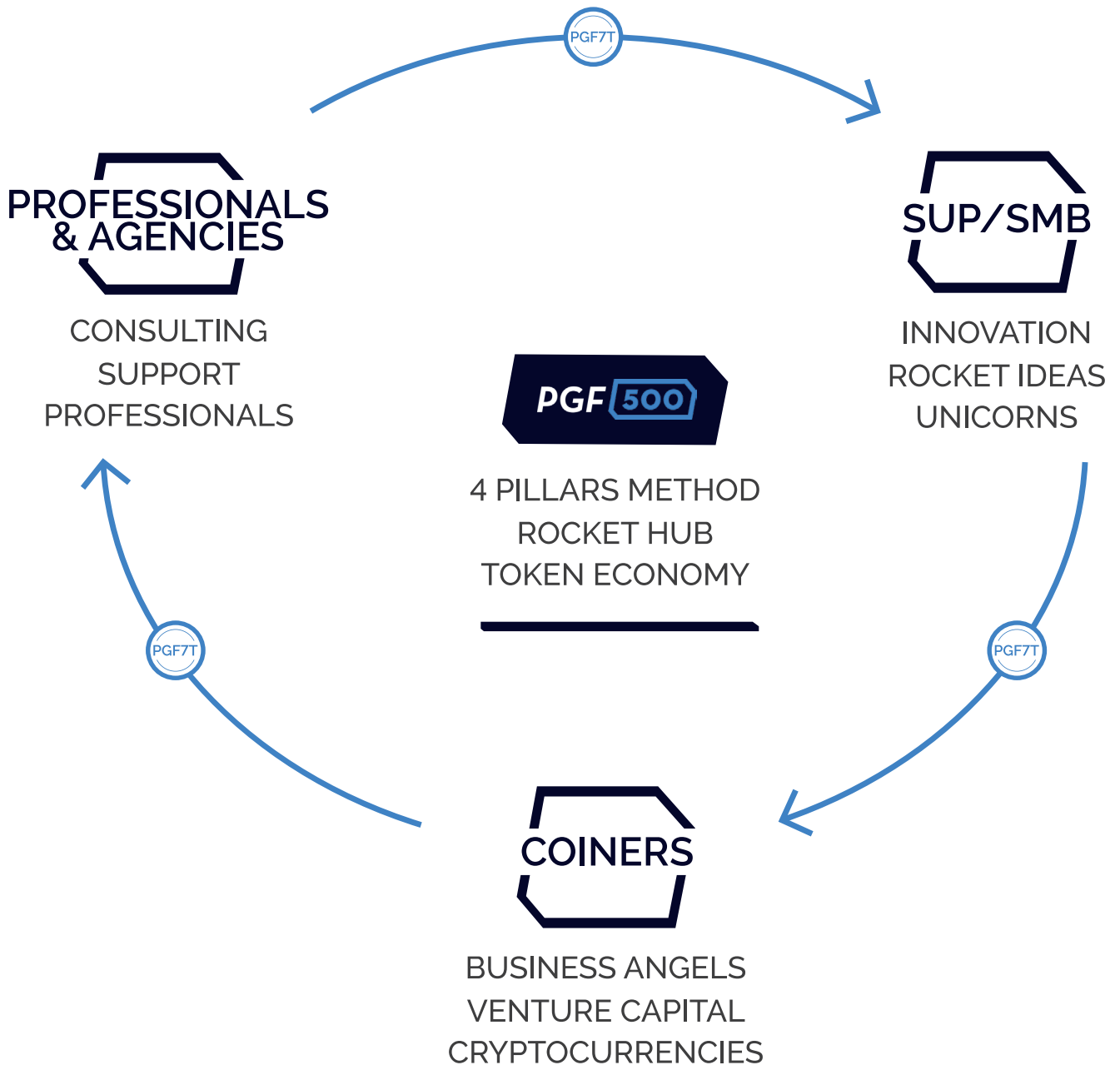
Они получают доступ к новым шаблонам предложения своего продукта/услуги и могут интегрировать в свою культуру новые концепции, перепрограммированные технологиями искусственного интеллекта и блокчейна, такими как SmartContract, децентрализация, ликвидность, стейкинг, master-node и т.д.

Эти участники поделятся своими инициативами в Rockets Hub, и благодаря их опыту и инициативам помогут активировать добродетельный круг экосистемы PGF500.

**Профессионалы/агентства** в экосистеме являются залогом богатства, поскольку они повышают ценность SUP и SMB для поддержки деятельности по планированию и развитию бизнеса посредством своей прямой компетентности; использование в качестве инструмента, позволяющего использовать токен PGF7T или через FIAT с избытком цен, позволяет обмениваться в полной безопасности вознаграждениями, способствуя увеличению объемов обмена токенов и возможности направления средств для самых разнообразных бизнес-потребностей.

**Владельцы криптовалют** вносят вклад в экосистему PGF500, принося капитал в криптовалюту; фактически они могут найти инвестиционные возможности, которые идентифицированы для в SUP или SMB и представляют новые идеи с потенциалами и высокими множителями, позволяя расширять возможности инвестиций в плане получения прибыли.

Экосистема,  
основанная на  
токене Utility Token



# Предложение Utility Token

**PGF500 использует блокчейн и жетонную систему вознаграждения для предоставления услуг рынку, который в 2018 обладает объемом +150 миллиардов долларов с сотнями тысяч стартапов. Мы являемся платформой, которую будущие стартапы, оценка рыночной стоимости которых превышает 1 млрд долларов, будут использовать для трансформации самих себя.**

## Компания

PGF500 Sagl - это компания, зарегистрированная в Швейцарии с конкретной целью, на серьезной и пунктуальной основе, распространения сервиса, который будет активироваться посредством криптовалюты, цель которого заключается в создании экосистемы, предлагаемой в настоящем документе.

PGF500 появилась как итальянская инициатива в 2016 году и после публикации и предоставления в распоряжение своей платформы, [www.pgf500.com](http://www.pgf500.com) запланировала и структурировала деятельность в целях распространения услуг и методологии по всему миру.

PGF500 Sagl приобретет долю в итальянской компании PGF500 Srl, чтобы иметь возможность

согласовывать и управлять технологической деятельностью, осуществляемой с 2016 года до настоящего времени с международным охватом.

## Дистрибуция Utility Token

Чтобы гарантировать рост всех услуг, которые PGF500 уже частично предоставила в распоряжение, и частично подготовила для быстрого выпуска, мы решили использовать то, что, по нашему мнению, является механизмом для будущего сбора: продажа токенов.

Участники получают токены PGF7T, валюту стартапов, малого и среднего бизнеса, адаптированные под пользование услугами на платформе PGF500.com.

Общий объем поставок токенов PGF7T составляет 284 000 000 ("Двести восемьдесят четыре миллиона"). 80% предложения будут доступны на различных этапах выпуска и дистрибуции для всех тех, кто доверяет экосистеме и платформе будущего. После завершения дистрибуции дополнительные токены выпускаться не будут.

PGF7T - токен ERC20. Разумеется, продажа и дистрибуция токенов будет осуществляться через SmartContract, дистрибуция которого осуществляется по блокчейну Ethereum.

Работа команды PGF500 основывается на специальном предпринимательском опыте, опыте работы с предприятиями и разработке "убойных приложений" на опорном рынке; опыт команды после разработки онлайн-платформы привел к необходимости углубленного анализа затрат, связанных с разработкой и онлайн-вводом услуги, в связи с этим документ для анализа и разработки уже подготовлен для всей платформы.

План разработки включает в себя инвестиции в технологии и процессы на сумму около 6 000 000,00 € (шесть миллионов евро), и в таком масштабе PGF500 будет предоставлять услуги по всей планете, а все функциональные возможности будут активными и работоспособными; фактически PGF500 нацелена на создание международной экосистемы.

Мы уверены, что достигнем заявленного уровня, и, если мы потерпим неудачу и не сможем реализовать наши цели, вне всякого сомнения, PGF500 Sagl вернет затраты всем владельцам криптовалют, участвовавшим в предложении.

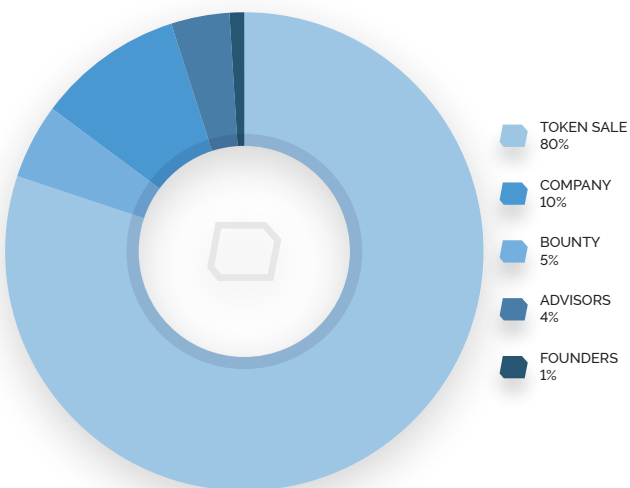
Общий объем поставок токенов PGF7T составит 284 000 000, а 80% будет доступно на рынке через предложение токенов UTO-Utility Token Offering. 20% будет выделено на управление и администрирование со стороны PGF500 Sagl согласно правилам технической и правовой поддержки; в этом случае величины будут разделены следующим образом:

- 80% между ICO (публичная и частная продажа)
- 5% резерв компании для работы сервиса
- 5% компания и учредители
- 5% технические и юридические консультанты
- 5% фонд для будущего развития проекта

В конце процесса ICO токены могут уже быть доступны на имеющейся платформе [www.pgf500.com](http://www.pgf500.com), а участники ICO смогут в полной мере использовать потенциал платформы.

### Схема дистрибуции

Схема дистрибуции токенов PGF7T показана ниже



**Общая эмиссия токенов PGF7T**  
**284.000.000**

**Софткап**  
**6.000.000 €**

**Хардкап**  
**22.000.000 €**

**Доставка токенов**  
**До 30 ноября 2018 года, 23:59 (CEST)**

**Частная предпродажная компания завершается**  
**02 ноября 2018 года, 23:59 (CEST)**

**Публичная предпродажная компания начинается**  
**03 ноября 2018 года**  
Цена токена PGF7T 0,10 €

**Публичная предпродажная компания завершается**  
**08 ноября, 23:59 (CEST)**

**Публичный краудсейл начинается**  
**09 ноября 2018 года**  
Цена токена PGF7T 0,30 €

**Публичный краудсейл заканчивается**  
**23 ноября 2018 года, 23:59 (CEST)**

*Курса обмена между Ether и евро будет установлен в начале публичного ICO (публичная предпродажная компания и краудсейл), поэтому количество токенов, полученных участником ICO для каждого вложенного евро, будет зафиксировано в этот момент.*

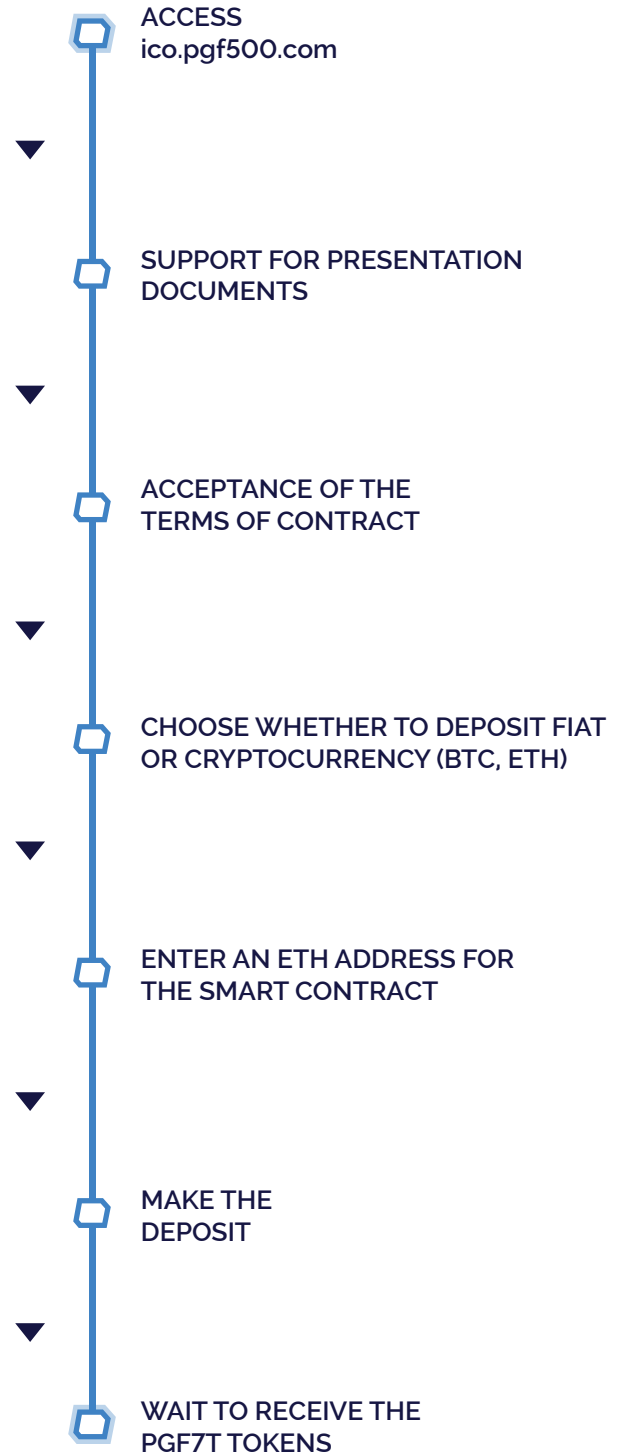
*По любым вопросам поддержки или за разъяснениями просьба обращаться в службу ICO [ico@pgf500.com](mailto:ico@pgf500.com)*

## Соответствие предъявляемым требованиям и поддержка

В процессе сбора и последующего распространения токенов PGF7T участники подпадают под действие процедур, установленных действующим законодательством

PGF500 всегда доступна во всех активированных каналах для поддержки; наша команда является инициативной и ориентирована на решение проблем или там, где это может быть необходимо, на описание будущей деятельности по разработке, которую невозможно описать в настоящем документе по причинам большого объема.

Для поддержки участников процесс изначально создавался как простой и интуитивно понятный;



# Дорожная карта

---

Q4 2018

## Функциональный выпуск

- Эмиссия токена PGF7T
- Готовность подключения к венчурному капиталу
- Оперативность PGF7T на [www.pgf500.com](http://www.pgf500.com)
- Доступ для SUP/SMB к венчурному капиталу
- Защищенные и дающие возможность дистрибуции API с доступом к разработчикам

Q1-Q2 2019

## Стабильная версия 1.0

- Pgf500.com многоязычная
- Rockets Hub для профессиональных услуг SUP/SMB, профессионалов, агентств
- Приложения iOS, Android

Q3-Q4 2019

## Стабильная версия 2.0

- Система ИИ для анализа предприятий
- MicroICO Rockets Hub
- Приложения iOS, Android

Q1 2020

## Стабильная версия 3.0

- Развертывание MicroICO Rockets Hub
- Платформа PGF500
- Приложения iOS, Android

Q1 2021

## IPO

- Регистрация на европейской фондовой бирже (Цюрих или Лондон)

# Информация о рисках

---

На этапах продажи токенов в сети Ethereum (токен PGF500) будет создано 284 000 000 токенов ERC-20 PGF7T; эти токены продаются публике в обмен на криптовалюты, в основном Ether (ETH), но PGF500 Sagl также оставляет за собой право принимать BTC и другие криптовалюты. PGF500 Sagl также принимает платежи в валюте FIAT в обмен на токены PGF7T.

Участвуя в продаже токенов PGF7T или приобретая токены PGF7T в другом месте, покупатель заявляет, что внимательно прочитал настоящий технический документ, любой другой документ, выпущенный PGF500 Sagl, связанный с рисками и преимуществами, относящимися к токенам PGF7T.

Любое лицо, которое участвует в продаже токенов PGF500, заявляет о наличии солидного опыта в области криптовалют и услуг, связанных с блокчейном; такое лицо заявляет о понимании всех рисков, связанных с продажей токенов, в том числе связанных с отправкой, сбором и управлением криптовалютами и токенами ERC20. Такие лица также заявляют, что понимают технологию Ethereum и риски, связанные с потерей или кражей частных ключей и аппаратных портфелей.

PGF500 Sagl не несет ответственности за потерю или кражу токенов PGF7T, так как не имеет прямого контроля над токенами, которые будут выпущены в сети блокчейна Ethereum.

Информация, содержащаяся в настоящем документе, может быть изменена или обновлена без предварительного уведомления и не должна толковаться как обязательство со стороны PGF500 Sagl. Ничто в этом документе не является предложением по осуществлению

инвестиций, юридических консультаций или иных рекомендаций, а также не должно использоваться при принятии инвестиционного решения.

Вы сами несете ответственность за свои личные финансы. Хотя мы делаем все возможное, чтобы предоставить точную информацию, ни при каких условиях PGF500 не гарантирует полноту или точность контента, или его полезность для какой-либо конкретной цели. Поэтому PGF500, соавторы, авторы и партнеры не дают каких-либо обещаний или гарантий и не несут ответственности за какой-либо ущерб, который может быть нанесен при использовании информации, представленной в этом документе.

Вся информация и данные, представленные в этом документе, должны использоваться как "как есть".

Мы рекомендуем внимательно изучить всю информацию, представленную в настоящем техническом документе, наряду с другой информацией в Интернете и других источниках, и оценить их в соответствии с конкретными обстоятельствами для адекватного применения.

Ни один из фрагментов информации, представленной в этом документе, не предназначен для использования вместо профессиональных рекомендаций, и пользователям рекомендуется запрашивать такие рекомендации, прежде чем принимать какое-либо решение.

PGF500 не гарантирует правильность и правдивость информации, содержащейся в настоящем документе, являющейся результатом исследования рынка. Информация, содержащаяся в настоящем документе, предназначена исключительно для использования лицом, которому PGF500 предоставил данный материал.

PGF500 не является консультантом по инвестициям, банком, брокером или реселлером и поэтому не участвует в предложении, продаже или распределении ценных бумаг и не предоставляет какие-либо рекомендации по инвестициям. Вся информация и материалы, опубликованные,



распространяемые или иным образом предоставленные в настоящем документе, предоставляются в информационных целях только для личного и некоммерческого использования.

Никакая информация или материалы, опубликованные в настоящем документе, не представляют собой побуждение, предложение или рекомендацию по покупке или продаже инвестиционных инструментов, не имеют цели влиять на какие-либо транзакции или заключение каких-либо правовых актов любого рода.

Содержание настоящего документа не должно рассматриваться в качестве финансовых рекомендаций ни при каких обстоятельствах. Вы сами несете ответственность за свои личные финансы. Хотя мы стараемся предоставлять максимально точную информацию, ни при каких обстоятельствах владельцы, участники, авторы и партнеры PGF500.com не гарантируют полноту или точность информации на нашем сайте или ее полезность для конкретных целей. Кроме того, мы не можем обещать, что наш контент или услуга будут доставлены вам без перебоев, своевременно, безопасно или без ошибок.

## **Представительство и гарантии со стороны пользователя**

Получая доступ и/или принимая во владение какую-либо информацию, содержащуюся в настоящем техническом документе или в его части (в зависимости от ситуации), пользователь заявляет и гарантирует в пользу PGF500 следующее:

он принимает и признает, что PGF500 не является ценной бумагой в какой-либо форме и в какой-либо юрисдикции;

гражданам Соединенных Штатов Америки и/или резидентам запрещено участвовать в продаже токенов PGF7T;

гражданам стран, законы или регламенты которых запрещают покупку и использование криптовалют и токенов, запрещено участвовать в продаже токенов PGF7T;

пользователь соглашается и признает, что настоящий Технический документ не является рекламным проспектом или предложением какого-либо типа, не предполагает какого-либо предложения ценных бумаг в какой-либо юрисдикции или побуждения инвестирования в ценные бумаги, он не обязан заключать какой-либо договор или юридическое обязательство;

пользователь соглашается и признает, что ни один регулирующий орган не рассматривал и не одобрял информацию, содержащуюся в настоящем документе, никакие действия не были или не должны будут предприняты в соответствии с законами, нормативными требованиями или стандартами какой-либо юрисдикции, при этом, публикация, дистрибуция или распространение этого технического документа не означает, что соблюдены действующие законы, нормативные требования или правила;

пользователь принимает и подтверждает, что настоящий технический документ или будущие переговоры по токenu PGF7T при любом возможном обмене криптовалютами не предполагают какого-либо участия, вины или обязательств со стороны PGF500;

пользователь принимает и признает, что в случае, если он желает приобрести токен PGF7T, токен PGF500, PGF7T не должен интерпретироваться или классифицироваться как:

- любой тип валюты, кроме криптовалюты;
- облигации, акции или акции, выпущенные любым физическим или юридическим лицом;
- права, опционы или производные инструменты в отношении таких обязательств или акций;
- доля в схеме коллективных инвестиций;
- единица в корпоративном трасте;
- производные от единицы в корпоративном трасте;
- или любая другая ценная бумага или класс ценных бумаг.

у вас имеется базовое представление об операциях, функциях, использовании, хранении, механизмах передачи и других важнейших функциях криптовалют, программных систем на основе блокчейна, портфелях криптовалют или иных адекватных механизмах хранения токенов, технологии блокчейн и технологии smart contract;

вы полностью осознаете и понимаете, что в случае вашего желания приобрести токен PGF7T, вы подвергаете себя рискам, связанным с PGF500 и их деятельностью и операциями;

вы полностью осознаете и понимаете, что торговля и обладание криптовалютами могут иметь налоговые последствия в вашей юрисдикции, включая налог на добавленную стоимость и налоги на прирост капитала; и вы соглашаетесь и признаете, что PGF500 Sagl не несет ответственности за последствия, связанные с применением налогов в отношении токена PGF7T;

вы полностью осознаете и понимаете, что транзакции, связанные с токеном PGF500, могут регулироваться в вашей юрисдикции в отношении разных видов обмена;

вы соглашаетесь и признаете, что PGF500 не несет ответственности за какие-либо непрямые, особые, случайные, косвенные или иные убытки какого-либо рода из-за незаконного документа, контракта или иного (включая, но не ограничиваясь, потерю дохода, дохода или прибыли и потери пригодности к эксплуатации или данных), возникшие в связи с каким-либо принятием информации или заверением в настоящем Техническом документе или любой его части пользователем;

все вышеуказанные декларации и гарантии являются достоверными, полными, точными и не вводят в заблуждение с момента вашего доступа и/или принятия во владение настоящего Технического документа или его части (в зависимости от ситуации).

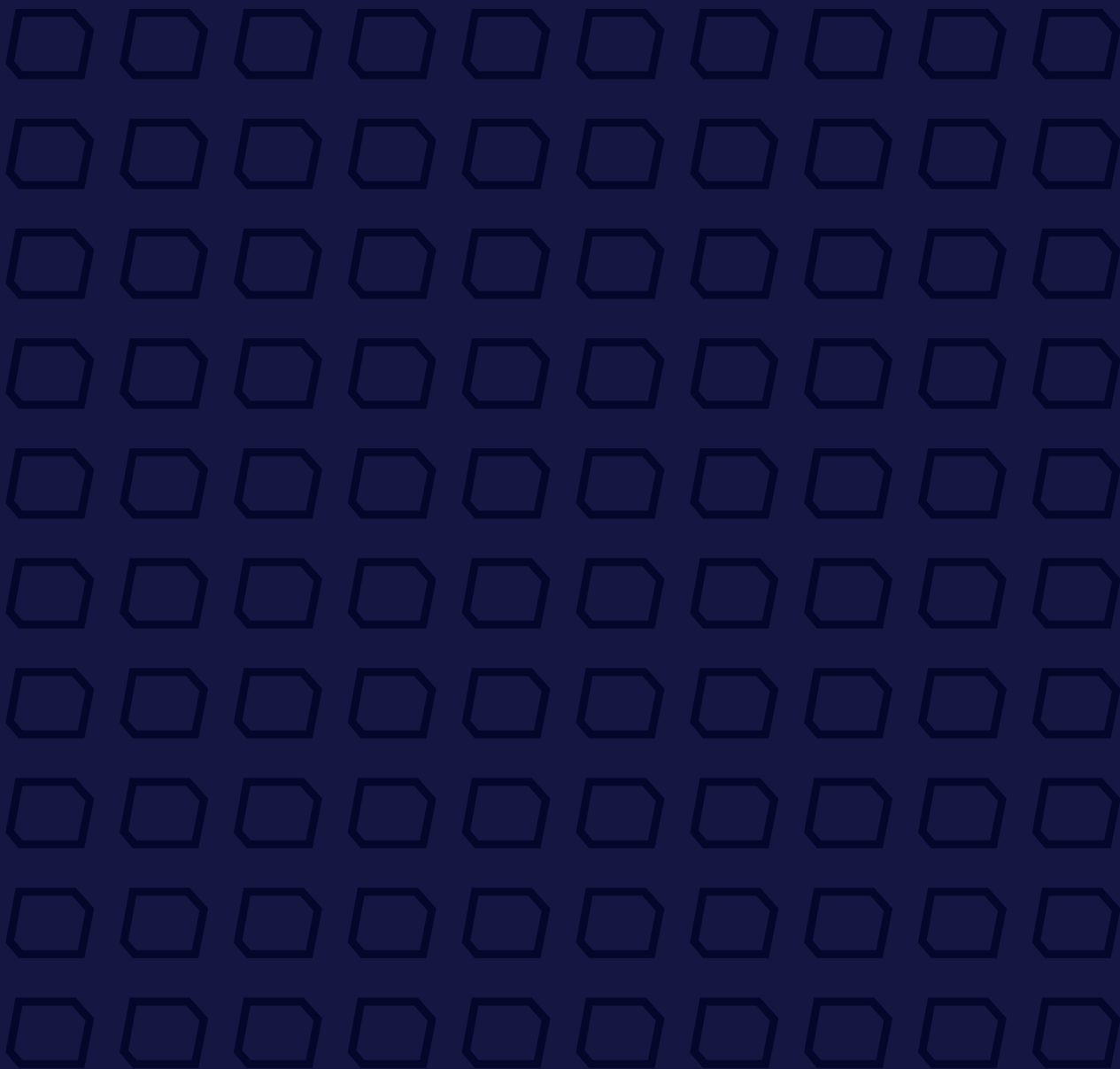
## Информация о рынке и промышленности и согласие других лиц

Настоящий технический документ включает информацию о рынке и промышленности, а также прогнозы, полученные на основании внутренних исследований, отчетов и исследований, а также исследований сторонних рынков, общедоступных информационных и отраслевых публикаций.

Такие обзоры, отчеты, исследования, исследования рынка, общедоступная информация и публикации обычно указывают на то, что содержащаяся в них информация была получена из источников, которые считаются надежными, однако, при этом отсутствует какая-либо гарантия того, что информация будет точной или полной.

Несмотря на то, что PGF500 предприняла разумные шаги, чтобы гарантировать, что содержащаяся здесь информация является точной и взята из надлежащего контекста, PGF500 заявляет, что не проводила какого-либо независимого анализа информации, извлеченной из сторонних источников, не проверяла точность или полноту такой информации и не подтверждала приведенные экономические предположения.

Следовательно, PGF500 не заявляет о каких-либо гарантиях относительно точности или полноты этой информации и не обязана предоставлять ее обновления.



**PGF** **500**