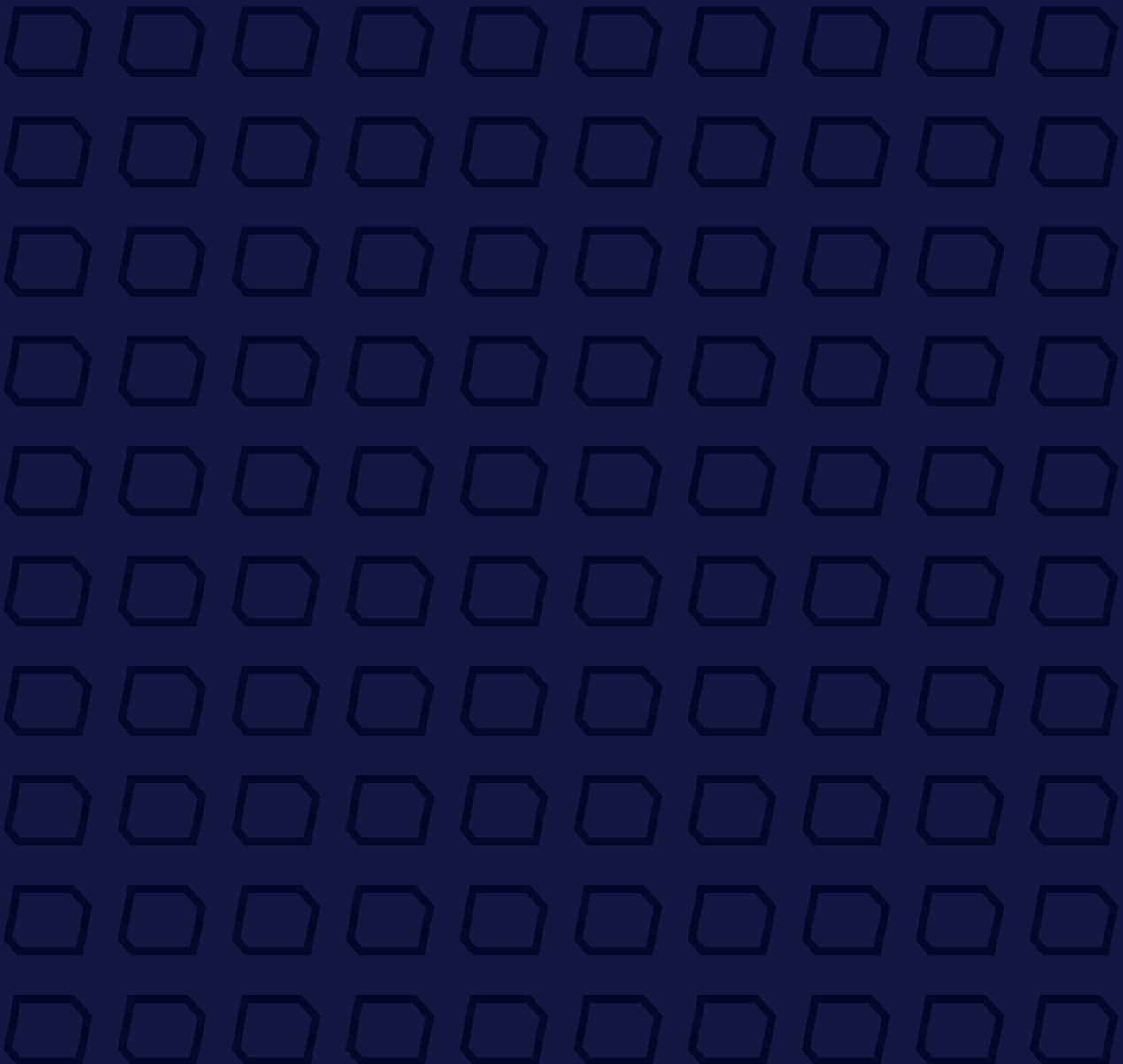




# 백서



웹 : [ico.pgf500.com](http://ico.pgf500.com)

지원 : [ico@pgf500.com](mailto:ico@pgf500.com)

텔레그램 : PGF500 News, PGF500 ICO

# 목차

<b>개요서</b>	3
<b>비전과 사명</b>	4
비전	4
미션	4
주요 목표	4
<b>SUP 및 SMB 를 위한 솔루션</b>	5
문제	5
솔루션	5
<b>참조 청중</b>	6
Startups(SUP) & Small Medium Business(SMB)	6
전문가 및 에이전시	6
코인 회사	6
<b>참조 시장</b>	7
미국	7
아시아	8
유럽	8
<b>SWOT</b>	9
강점	9
약점	9
기회	9
위협	9
<b>파트너 및 커뮤니케이션</b>	10
<b>플랫폼 및 방법론</b>	11
핵심 : 플랫폼	11
핵심 : 방법론	11

<b>도전 과제 : MicroCO Rockets Hub</b>	13
컴플라이언스	13
- 기술	13
운영	13
금융	13
<b>사업 모델</b>	14
<b>토큰 유틸리티를 기반으로 한 생태계</b>	15
<b>유틸리티 토큰 제공</b>	17
기업	17
유틸리티 토큰 배포	17
배포 방식	18
자격 및 지원	19
<b>로드맵</b>	20
2018 년 4 분기	20
2019년 1-2분기	20
Q3-Q4 2019	20
2020년 1 분기	20
2021년 1 분기	20
<b>위험에 대한 정보</b>	21
사용자의 진술 및 보증	21
시장 및 업계 정보 및 다른 사람들의 동의	22

# 개요서

**PGF500은 PGF7T 토큰으로 사용할 수 있는 서비스 생태계로서, 신생 기업 및 중소기업이 글로벌 시장을 상대로 자신의 사업을 체계화하고 정의하며 제안 할 수 있는 플랫폼입니다.**

서비스 생태계는 사업 활동을 계획하고 사업 모델을 검증하여 진정성, 투명성 및 상호 운용성을 갖추고 전세계의 코인 회사와 파트너들에게 동일한 사업 모델을 제안할 수 있는 수단을 제공합니다.

비즈니스 세계는 지속적이고 빠르게 변화하고 있으며 새로운 제안의 분석을 위한 구조화 된 모델은 끊임없이 진화하고 있습니다. 이에 따라 새로 사업을 하고 싶은 사람들은 체계화되거나 혹은 거의 체계화되지 않은 방대한 지식, 방법, 형식 및 모범 관행에 부딪히게 됩니다.

주요 어려움은 사업을 진행하기 위해 필요한 운영 순서를 정하는 것인데, 신생 기업이나 중소기업, 경우에 따라서 장인들은 자신의 아이디어를 실현할 가이드가 없으므로 업계 밖의 코인 회사에 문의하여 // 금융 지원을 요청하게 됩니다.

기업의 출발선상에서 발생하는 장애물은 다음과 같습니다:

**정의된 프로세스의 부족** : 거의 모든 경우 신생 기업이나 장인은 사업 계획서를 작성해 본 적이 없고 비즈니스 세계의 구조를 알지 못하며 사업 초안부터 홍보물에 이르기까지 그들을 도와줄 안내자가 없습니다.

**이니셔티브 분석의 어려움** : 각각의 코인 회사에는 문서로 수십 개의 아이디어가 도착하고 이 중에는 적절한 형식과 내용을 갖추지 못한 것도 있습니다. 다양한 형식과 언어로 제출된 아이디어를 모두 읽는다는 것은 효율적이지 않고 코인 회사는 커뮤니케이션의 부재로 인해 놀라운 아이디어를 놓칠 때가 종종 있습니다.

**경제적 / 재정적 포커스의 부족** : 이니셔티브를 제안하는 자는 정작 이니셔티브가 성공을 거두는데 필요한 대차 대조표, 생산 또는 시장 데이터를 만들고 프레젠테이션할 수 있는 수단이 없는 경우가 많습니다.

**금융 및 ICO 시장과의 상호 작용** : 많은 국가의 경우 시장에 ICO를 제안하거나 벤처 캐피탈과 엔젤 투자자에 접근하는 것은 복잡하고 많은 시간이 소요됩니다.

**금융 상품 사용** : SUP 또는 SMB는 금융 상품에 대한 지식이 부족하고 자신들의 사업이나 성장 전략에 가장 적합한 금융 상품을 선택하지 못합니다.

**전문 기술에 대한 접근의 어려움** : 신생 기업 또는 중소기업의 경우 통합된 비즈니스 계획 컨설팅 서비스에 접근하기 어려우며 웹은 컨설팅 시장을 확장하는 데 어려움을 겪는 숙련된 전문가로 가득합니다.

PGF500은 통합된 상호 운용성 및 커뮤니티 기반 서비스의 생태계가 비즈니스 이니셔티브에 더 집중하고 블록 체인을 통해 금융 시장 및 금융 상품과 상호 작용할 수 있도록 함으로써 스타트업 생태계가 이니셔티브를 보다 잘 검증할 수 있도록 지원하는 한편, 초보 기업가나 장인들이 차세대 혁신가의 필수적인 구성원이 되도록 추진하고자 합니다.

# 비전과 사명

---

## 비전

비즈니스와 재무의 통합을 가능하게 하는 경제 생태계의 국제 서비스 플랫폼을 만들고 유지합니다.

## 미션

PGF500은 기업가나 중소기업이 전문적, 금융 및 기술 서비스의 생태계를 통해 비즈니스를 구축하거나 성장시킬 수 있는 토큰 기반 플랫폼을 개발 및 유지하고자 합니다.

## 주요 목표

- SUP 및 SMB가 PGF7T 토큰을 기반으로 하고 AI로 인증된 마이크로 자동화 ICO를 통해 암호화 된 자본을 요청할 수 있게 합니다.
- MicroICO의 PGF7T 토큰을 통해 안전하게 참여할 수 있는 로켓 허브를 만듭니다.
- 체계적으로 정의되고 결과 지향적인 Pillar PGF500 프로세스를 통해 비즈니스 계획 및 조직을 위한 차세대 서비스를 기업에 제공합니다.
- 문화를 육성하고 블록 체인 기반 기술과 금융 수단을 수용하는 커뮤니티를 만들어갑니다.
- 비즈니스 이니셔티브를 분석하고 신속하고 정확하게 분석 할 수 있는 AI 시스템을 개발합니다.
- PGF7T 토큰을 기반으로 SUP, SMB 및 전문가 간의 통합 서비스를 위한 교류 플랫폼을 개발합니다.
- 시장, 목표 및 매출액을 기반으로 전문화된 수직형 시스템을 통해 비즈니스와 금융 간의 직접 소통을 촉진합니다.
- PGF500 프로젝트의 모든 이해 관계자 간의 관계를 강화하기 위해 높은 수준의 전문 및 산업 윤리를 지속적으로 유지합니다.

# SUP 및 SMB 를 위한 솔루션

PGF500은 서비스 생태계를 통해 스타트업이나 SMB 회사가 창업 및 성장 과정에서 각각 직면할 수 있는 문제들을 해결하고자 합니다.

## 문제

이들 주체는 초기 사업 구상 상태 및 뒤따른 성장 과정에서 체계화 및/또는 이니셔티브 구현 프로세스와 관련한 많은 문제에 부딪힙니다.

스타트업을 시작하는 사람들에게 회사의 계획 및 구조화 메커니즘이 미치는 영향은 복잡합니다. 창업자들은 일반적으로 기업을 분석하거나 자신의 아이디어를 금융회사에 홍보하거나 이니셔티브 자체를 분석할 자원과 시간에 한계가 있고 강력한 조직적 기능이 부족합니다.

따라서 수익성을 확보하려면, 전략적 이해와 설명이 가능할 수 있도록 사업 계획, 임원진 소개, 홍보 또는 비즈니스 모델 청사진과 같은 수단에 시간을 투자해야 합니다.

스타트업은 또한 금융 시장과 속도를 맞추는데 어려움을 겪습니다. 금융 시장은 해당 국가의 기업 문화와 비교하여 투명하거나 직접적이지 않고 무엇보다 즉각적으로 작용하지 않습니다. 사실, 벤처 캐피탈, 엔젤 투자가나 스타트업 투자회사와 연락하기까지는 오랜 시간이 걸립니다.

소규모 장인/스타트업이 성장 단계에서 이용할 수 있는 자금 조달 채널은 은행이나 기관 투자자 뿐입니다. 그마저도 그 때 그 때 다른 자금조달 상황의 영향을 받으며 신용 시장은 매출 및/또는 기존의 자금이나

특정한 기술을 갖추고 시장과 상호작용 할 수 있는 기업들에게만 글로벌하게 개방되어 있습니다.

이 모든 것이 중소기업의 성장과 발전에 한계를 가져옵니다.

많은 중소기업은 제품 또는 서비스의 품질을 국제화 할 준비가 되어 있지만 생산 관점에서 준비가 되었더라도, 성장 과정에서 대규모 신용 또는 개발 시장과 호환되지 않는 모델이 발생하므로 비즈니스 계획, 홍보, 재무 분석과 같은 수단은 제대로 개발되었을 경우에 얻을 수 있는 강력한 효과를 누리지 못하고 최소한도로만 사용되는 것이 현실입니다.

## 솔루션

신생 기업 (SUP) 및 중소기업 (SMB) 모두를 위해, 경험이 부족하더라도 빠르고 기민하게 분석할 수 있도록 지원하고 이끌어줄 모든 수단을 제공하는 간단하고 기술적으로 진보된 서비스가 필요합니다. 이러한 분석의 결과는 이니셔티브 가치의 요소를 높이고 강점과 약점을 식별하여 후자가 이니셔티브 자체의 성장을 위한 수단이 될 수 있도록 해야 합니다.

신생 기업이나 중소기업도 창립 멤버의 한정된 지식 이상의, 필요한 다양한 전문 능력을 접할 수 있는 시스템에 접근할 수 있어야 합니다. 이렇게 같고 닳은 전문성은 구체적인 컨설팅이나 활동을 지원할 수 있어, 시장 확대 및 다른 회사의 성장에 기여할 수 있습니다.

기업들은 이니셔티브를 적용해야 하는 시장 기반의 즉각적, 직접적 및 수직적 커뮤니케이션을 통해 신용시장의 메커니즘에 즉시 연결될 수 있어야 합니다. 신용시장, 나아가 코인에 대한 접근은 자유롭게, 그리고 보안을 담보하고 이니셔티브에 진정성이 있으며 투자 수익과 더 많은 부대 이익(marginality)을 갖춘 안전한 거래 시스템을 통해 글로벌 시장에서 제한이나 규제 없이 이루어져야 합니다.

# 참조 청중

**전 세계 모든 국가의 신생 기업과 중소기업이 PGF500의 주요 고객입니다. 전문가들로 이루어진 에이전시로, 컨설팅 및 운영 서비스의 제공을 전문으로 합니다. 신생 기업 또는 중소기업을 위한 Rockets Hub의 승인 기준값과 관련하여 PGF500은 모든 코인에 대해 최신 규정에 따라 인증을 실시합니다.**

## Startups(SUP) & Small Medium Business(SMB)

PGF 생태계는 상호 운영이 가능한 플랫폼과 분산형 팀 기반 도구를 통해 베스트 프랙티스, 주문형 문서화, 통합 비즈니스 계획 프로세스, 벤처 캐피탈과 엔젤 투자자들과의 직접 접촉 메커니즘, PGF7T 토큰을 통한 MicrolCO 인프라로의 직접 액세스 등을 가능하게 합니다.

신생 기업이 전문가와 커뮤니티가 지원하는 플랫폼에 비즈니스 모델 캔버스를 대입하면 사전에 입력되어 있는 개요서, 비즈니스 계획 및 홍보 내용을 자동으로 검색해 주는 것을 상상해 보십시오.

4 기둥의 편집이 끝나면 PGF500 플랫폼이 자동으로 코인 회사, 에이전시, 전문가 및 신생 회사에 전달되는 점수 보고서를 생성하고 코인 회사에 연락하여 MicrolCO를 통해 사업 내용에 대한 "견적"을 제시할 수 있습니다.

## 전문가 및 에이전시

전문가 및 에이전시는 PGF500 생태계의 부수적인 관객입니다. 이들은 생태계와 플랫폼 내 존재하는 카테고리별 시장을 통해 신생 기업과 중소기업에게 요청받은 분야에 대한 서비스를 제공하고 PGF7T 토큰으로 대가를 지급받습니다.

따라서 광고 대행사는 신생 기업/중소 기업에 4개의 기둥을 완성할 것을 자동으로 제안하거나 요청을 받을 경우 직접 기둥을 완성합니다. 생태계의 일부를 이루는 전문가는 다음과 같습니다: 비즈니스 계획 전문가, 비즈니스 컨설턴트, 마케팅 컨설턴트, 광고, 웹 및 소프트웨어 개발자 등.

## 코인 회사

PGF500은 코인회사 커뮤니티가 사이트 가입자 중 중요한 사용자 카테고리에 해당하며 이들이 성공적인 새 신생 기업과 중소기업을 발굴하고 암호 화폐를 통해 전반적인 보안 측면에서 MicrolCO에 기여할 것으로 믿고 있습니다.

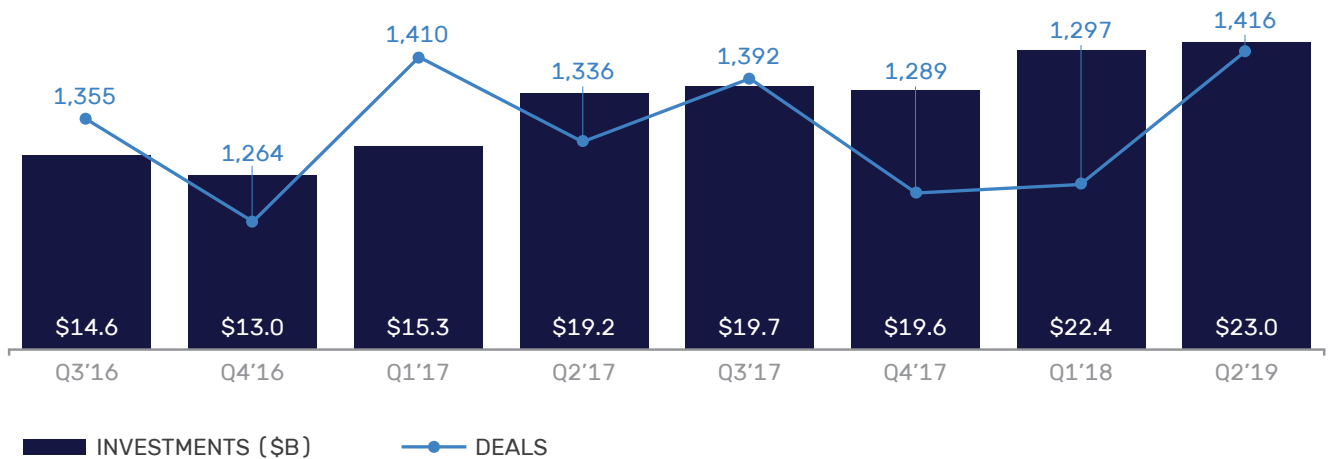
코인회사는 플랫폼의 성장을 도울 뿐 아니라, PFC500 프로세스의 우수성과 방식을 간접적인 방식으로 강력하게 확산시킵니다.

# 참조 시장

PGF500은 많은 서비스와 엄청난 개발 기회가 있는 복잡한 시장에 진입하고자 합니다. 이러한 진입은 기존과는 전혀 다른 제품과 서비스를 제공한다는 점에서 파괴적이며, 통합적이고 개방적인 속성을 갖춘 혁신에 해당합니다.

## 미국

"달러화는 2018년 2분기에 2% 상승하였으며, 기록적인 230억 달러가 1,416개의 사업체에 투자되었습니다. 1억 달러 이상의 45 메가 라운드는 분기별 자금 조달에 크게 기여하였습니다."

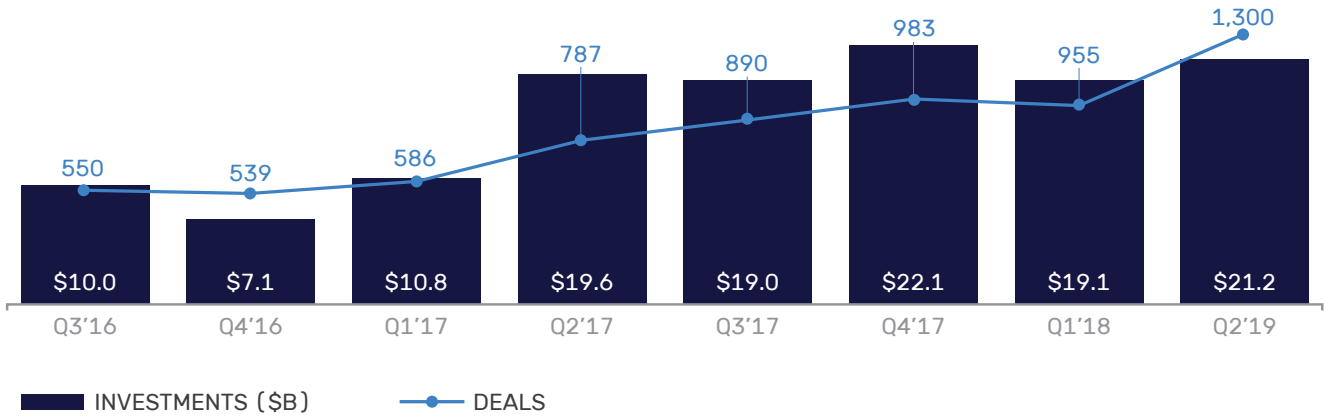


출처 : <https://www.cbinsights.com/research/report/venture-capital-q2-2018/>



## 아시아

"아시아에 위치한 회사에 대한 총 분기별 대출은 2018 년 2 분기에 10 % 증가하였으며 1,300 건의 거래에 212억 달러가 투자되었습니다."



출처 : <https://www.cbinsights.com/research/report/venture-capital-q2-2018/>

## 유럽

"총 투자 자본의 경우 유럽의 벤처 캐피탈은 2018 년 1분기에 571 라운드를 통해 44 억 유로를 투자하여 2017 년에 이미 경험한 추세를 따랐습니다. 진행중인 사업의 수가 전년 동기 대비 49 % 감소하여 체결된 사업 계약 수는 하락 추세를 보였습니다."



출처 : PitchBook 유럽 벤처 리포트 <https://pitchbook.com/news/reports/1q-2018-european-venture-report>

# SWOT

---

## 강점

- 신생 기업과 중소기업에 위한 혁신적이고 파괴적인 MicroICO Rockets Hub
- 플랫폼은 사용준비가 되어 있고 즉시 운용가능하며 신생 기업과 중소 기업을 대상으로 하는 시험을 마침 ([www.pgf500.com](http://www.pgf500.com))
- 완전 통합 생태계 : 로켓 허브 MicroICO를 통해 사업 계획 구상부터 상장까지
- 생태계에 참여하는 모든 주체는 직접 거래(원-원) 방식으로 자신의 시장을 확대해 나감

## 약점

- 이미 SUP 및 SMB를 위한 서비스 및 웹 기반 도구가 풍부한 시장; 다른 플랫폼에서 PGF500으로 마이그레이션하는 것이 까다로움
- MicroICO는 시장에 아직 존재하지 않는 새롭고 혁신적인 개념이며 (대출을 통한 경우는 제외) 심각하고 엄격하게 접근하지 않으면 PGF7T 토큰을 인플레이트 시킬 수 있음

## 기회

- SUP & SMB : PGF500은 기업 성장의 모든 단계, 즉 비즈니스 구축부터 상장에 이르기까지 이용 가능한 전문가와 에이전시와 접촉할 수 있도록 지원함
- 전문가 및 에이전시 : 타깃 시장을 넓히고, 새로운 아이디어와 전망을 창출하며 특히 유망한 SUP와 SMB가 최대한 역량을 발휘할 수 있도록 코인 회사의 역할을 수행함.
- 코인 회사 : 단일 로켓 허브에서 암호 화폐를 통해 기여하며 소액 대출 이론을 현실에서 실천에 옮길 수 있음. 사기나 스캠을 방지하기 위해 코인 기업들과 이니셔티브는 관련 인증 취득을 완료하였음.

## 위협

- 법적 측면 : PGF500의 생태계는 엄청나게 복잡하며, 입법적으로 적절히 체계를 구축하지 못하면 MicroICO의 Rockets Hub에서 SUP 및 SMB에 대해 불리한 반응을 일으킬 수 있음.
- 재정적 측면 : 암호 화폐에 기반한 MicroICO는 인플레이션이나 디플레이션에 영향을 미쳐 유동성 문제를 야기 할 수 있음.

# 파트너 및 커뮤니케이션

PGF500은 신생 기업의 세계에서 중요하고 근본적인 유대 관계 형성에 적극적으로 참여하고 있습니다. 이러한 활동은 플랫폼 서비스 확산에 전략적으로 중요하기 때문에 내부적으로 "핵심" 활동으로 정의됩니다.

PGF500이 강력한 비즈니스 기반 관계를 통해 구축하고자하는 유대관계는 SUP/SMB 통합, 전문가 및 에이전시와 같은 및 플랫폼 주체들 간의

## 3가지 통합 작업에 유용합니다.

PGF500 서비스의 유통을 지원할 수 있고 국제적으로 인정 받는 주요 사이트나 시설과 긴밀한 사업적 관계를 형성할 것입니다. 이러한 유형의 활동을 수행하기 위해 PGF500은 직접 마케팅, 간접 마케팅 및 비즈니스 측면에서의 수익 공유와 관련된 방법을 사용할 것입니다.

## 자본 시장과의 통합

벤처 캐피탈과 엔젤 투자자들이 참여할 것입니다. PGF500은 국제 행사에 적극적으로 참여하고, 기존 비즈니스 제안 시스템에서 현재 활용할 수 있는 데이터를 강력히 활용하며, 플랫폼의 수익 흐름을 확인할 권한이 있는 PGF500 플랫폼의 전도사를 임명할 것입니다.

## 기술적 통합

PGF500 플랫폼은 전적으로 클라우드 기반이며 지리적으로 분산되어 있습니다. 이러한 패러다임을 바탕으로 탄생한 PGF500 플랫폼은 주요 클라우드 컴퓨팅 플레이어와 직접 관계를 구축하여, Rockets Hub를 기반으로 한 MicroCO 서비스와 관련된 직접 활동을 위한 "Blockchain-As-A-Service" 서비스를 제공할 것입니다.

# 플랫폼 및 방법론

PGF500은 토큰 PGF7T의 보안 및 확장성을 기반으로 하는 보안 생태계가 성공적인 분석을 원하는 모든 기업가에게 적절한 수단을 제공한다고 믿습니다.

PGF500 방법론은 Web x.0, 무엇보다도 토큰 경제의 힘을 이용하는 대단히 강력하면서도 간단한 차세대 수단을 고안하여, 기업과 시장 간 커뮤니케이션의 형식적인 장벽을 제거합니다.

## 핵심 : 플랫폼

PGF500은 공급과 수요를 연결하는 멀티 플랫폼 웹으로 의도되고 설계되었습니다.

이 플랫폼은 비즈니스 벤처의 모든 측면을 관리하는 많은 서비스를 제공합니다. 그 외에도 플랫폼을 통해 회계, 재무, 법률, 광고, 마케팅, 소프트웨어 개발과 같은 비즈니스 측면을 심도있게 관리 할 수있는 전문 서비스를 광고하고 요청할 수 있으므로 가치를 유지하고 증가시키는 전문적인 수요와 공급의 흐름을 창출 할 수 있습니다. 이 가치는 높은 수준의 서비스를 통해 플랫폼의 탄생 이유인 신생 기업과 중소기업에게 전달됩니다.

PGF500 플랫폼 내에서 모든 데이터는 우선적으로 개인정보 보호정책에 따라, 그 다음은 GDPR에 따라 보관됩니다.

생태계는 웹 플랫폼을 통해 세 개의 영역으로 나뉩니다:

**정의 :** 이니셔티브, 실행 및 성장 전략의 계획, 구조화 및 성문화를 위한 기업의 모든 코딩 서비스를 포함. 이 플랫폼의 섹션에서 데이터는 통합 분야에서 요구되는 팀과 함께 또는 서비스를 통해 독립적으로 입력됩니다.

**통합 :** 조언을 제공하고 요청할 수있는 교류 시스템에 관한 것입니다. 이 통합분야에서 전문가 및 에이전시는 PGF7T 토큰을 통해 각자의 서비스를 제공합니다. PGF7T 토큰을 통해 얻은 서비스로서의 VC 및 BA와의 직접적인 관계를 위한 PGF500 서비스 역시 통합 내에서 작동합니다.

**성장 :** 이 섹션에는 MicroICO를 위한 Rockets Hub PGF500이 있습니다. SUP 또는 SMB는 PGF7T 토큰을 사용하여 이니셔티브를 제안하고 자본을 회수 할 수 있습니다.

## 핵심 : 방법론

SUP와 SMB는 수단을 필요로 할 때가 많습니다. PGF500은 기본적으로, 초보 기업가를 지원하는 데이터 입력 및 처리와 관련한 구속력 없는 프로세스를 제안합니다.

PGF500 방법은 4 개의 기둥으로 구성되어 있으며 4

개의 기둥에 따라 사업 모델 캔버스, 개요서, 사업 계획, 피치 등의 회사의 공식 문서를 얻을 수 있습니다.

기둥의 편집은 팀별로 또는 독립적으로 진행될 수 있으며 이 편집은 게임화 규칙에 따라 사용자에게 점수를 획득할 수 있는 도전 과제를 부여하여, 다양한 목표를 실현하면서 재미를 느낄 수 있도록 설계되었습니다.

4 기둥에 입력 된 데이터는 AI 시스템에 의해 처리되며 요청 시 Rockets Hub에서 사용되는 PGF7T 인덱스의 가중치/판단 중 하나를 나타내는 점수를 제공합니다.



# 도전 과제 : MicroICO Rockets Hub

PGF500은 코인 회사와 기업이 서로 완전히 신뢰할 수 있고 중재자는 조용히 양 당사자들과 그들의 비즈니스를 보호하는 일에 전념하는 환경에서 MicroICO Rockets Hub을 자동화하고자 합니다.

PGF500은 Rockets Hub에 대한 4가지 도전 과제를 컴플라이언스, 기술, 운용 및 재정으로 선정했습니다.

## 컴플라이언스

**문제 :** 코인 회사는 수백만달러의 자금을 총당하는 ICO가 정말로 건실한지, 얼마나 능력이 있는지, 적절한 자격을 갖추었는지, 그리고 무엇보다도 혹시 사기가 아닌지 파악하기 어렵습니다. 회사가 자신의 목표를 달성하기 위해 진정성과 통합된 의지를 전달하는 것은 어렵습니다.

**솔루션 :** 실사 과정에서 PGF500은 현행 규정에 따라 통합 절차를 통해 미리 SUP와 SMB를 진단합니다. 플랫폼에 포함된 예상 또는 통합 재무 제표를 분석합니다. GANTT 시스템은 각 주체를 보호하기 위해 가능한 경우 접근이 제한된 토큰을 생성합니다.

## - 기술

**문제 :** 암호 화폐를 통해 자금을 조달하고자 하는 모든 기업은 스마트 계약, 지갑, 암호화, PoW, PoS, DPos 및

그 밖에도 기업이 경험할 수 있는 다른 수십 가지 기술, 특히 정보 기술을 기반으로 하지 않는 기술을 숙지해야 하며 이는 매우 강력한 진입 장벽으로 작용합니다.

**해결 방법 :** PGF500은 통합 및 주문형 Blockchain-As-A-Service \* 서비스, SmartContract 양식 및 해당하는 감사, 지갑 관리 등을 제공합니다. 이러한 서비스는 현행법에 따라 검증 단계를 완료한 후에 만 활성화되며 개발 및 / 또는 플래닝과 관련한 기술적 지식을 필요로 하지 않습니다.

## 운영

**문제 :** MicroICO를 계획한 후에는 백서, 광고, 커뮤니티 관리 및 커뮤니케이션에 대해 생각해야 합니다. PGF500은 많은 기업들이 자본 증식을 위한 이니셔티브를 기획하고 전달할 의지가 있지만 안타깝게도 모든 회사가 필요한 커뮤니케이션을 할 수 있도록 구조화되어 있지는 않다고 판단합니다.

**솔루션 :** PGF500은 멀티 플랫폼을 통해 제공되는 서비스의 생태계 특성상 기업이 전문 서비스를 요청할 수 있습니다. 이러한 방식으로 SUP와 SMB는 주문형 컨설팅 서비스를 통해 투자를 최소화하고 운영 결과를 극대화 할 수 있습니다.

## 금융

**문제 :** SUP와 SMB는 금융을 가장 잘 활용할 수 있는 인지적, 운용상 수단이 부족한 경우가 많고 자금을 조달받을 수 있는 암호 화폐나 교류 플랫폼의 장점을 충분히 활용하지 못합니다.

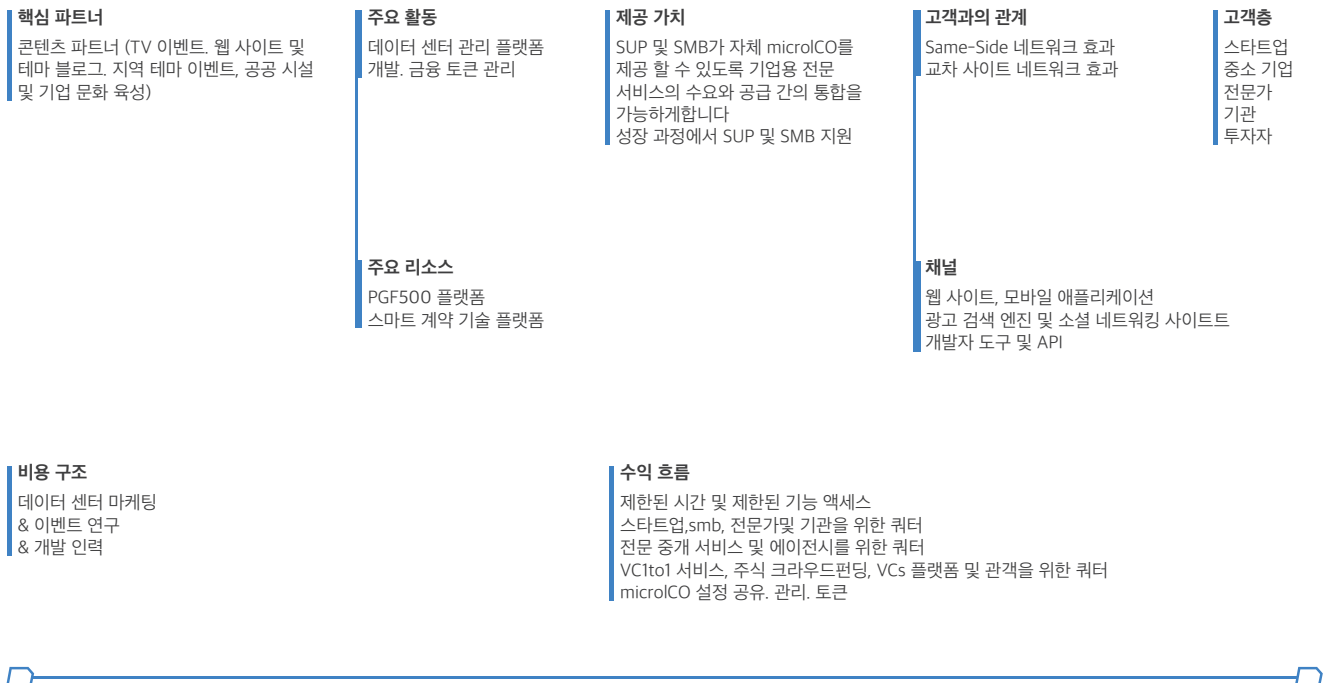
**솔루션 :** MicroICO Rockets Hub는 대시 보드에서 모든 분석 도구를 제공하고 사용방법 및 가장 적절한 최고의 타이밍에 화폐화하는 방법을 설명합니다.

# 사업 모델

PGF500은 신생 기업 및 중소기업이 비즈니스 개발을 위해 유용한 금융 상품으로 암호 화폐를 사용할 수 있게 해도와 주는 서비스 생태계로 기능합니다.

PGF500은 다양한 가치 제안을 통해 다양한 고객층에 서비스를 제공하는 다측면 플랫폼을 구축하고자 합니다. PGF500은 이해 관계자가 다양한 제품과 기능을 무료(또는 평가판)로 사용자에게 제공함으로써 사업 관계를 구축하고 새로운 가능성을 탐색하며 비즈니스의 새로운 영역을 개척할 수 있도록 지원합니다.

## PGF500 비즈니스 모델



# 토큰 유틸리티를 기반으로 한 생태계

**PGF500 생태계는 응용 프로그램에서 비전과 전략을 실현하는 선순환을 통해 플랫폼에서 작동하는 4 명의 행위자들로 구성됩니다. 각각의 행위자는 기능을 수행하거나 목표를 달성하기 위해 다른 행위자를 필요로 합니다.**

PGF500은 모든 내외부 이해 관계자가 생태계의 중심이라고 강력히 믿습니다. 저희는 이해 관계자간 사업 관계를 더욱 끈끈하게 유지하고 생태계 자체를 보다 강화하기 위한 목적으로 플랫폼을 구축했습니다.

이미 정의된 바와 같이, 생태계에 참여하는 행위자인 SUP / SMB, 전문가 / 에이전시, 코인 회사 및 WinWin 접근 방식과 토큰 경제의 결합을 통해 관계를 강화하고 PGF500 서비스 제공 업체로서의 지위를 통합합니다.

각 행위자는 PGF7T 토큰을 사용함으로써 공통의 이익을 얻습니다:

**SUP / SMB** 는 MicroICO의 서비스에 접근하고 전문가/에이전시의 컨설팅을 받으며 VC 및 BA에 부가가치 서비스를 제공받기 위해 토큰을 요청, 사용 및 채택합니다.

이들은 제품 / 서비스의 새로운 제안 패턴에 액세스하고 SmartContract, 분산식, 유동성, 스테이킹, 마스터 노드 등과 같은 인공 지능 기술 및 블록 체인을 사용하여 자신들의 문화에 새로운 개념을 통합 할 수 있습니다.

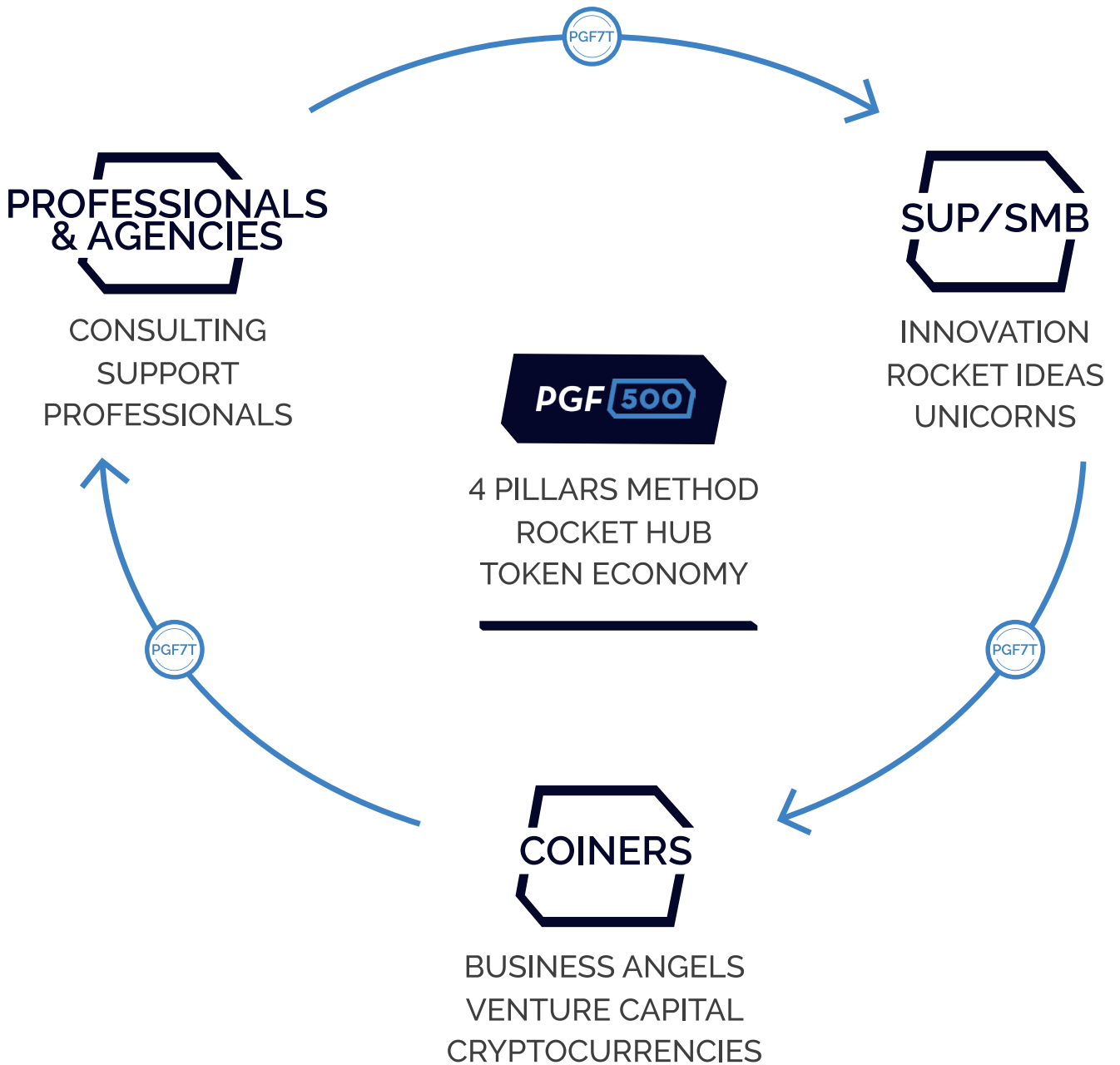
이들 행위자들은 Rockets Hub에서 이니셔티브를 공유하고 그들의 경험과 이니셔티브는 PGF500 생태계의 선순환을 활성화하는 데 도움이 될 것입니다.

**전문가/에이전시** 생태계 내 부(富)의 부수물로, 그들의 역량을 직접적으로 활용하여 SUP와 SMB가 비즈니스를 계획하고 개발할 수 있도록 지원합니다. PGF7T 토큰 또는 잉여 가격이 있을 경우경 FIAT을 사용할 수 있고 완벽히 안전한 상태에서 보수를 교환할 수 있어, 토큰 교환량의 증가에 기여하고 가장 이질적인 비즈니스 요구를 충족합니다.

**코인 회사** 암호 화폐 자본을 만들어 PGF500의 생태계에 기여합니다. 실제로 이들은 잠재력과 높은 발전 가능성을 가진 새로운 아이디어를 특징으로 하는, SUP나 SMB가 식별한 투자 기회를 발견 할 수 있어, 투자자의 부를 광범위하게 분배 할 수 있습니다.



토큰 유틸리티를  
기반으로 한 생태계



# 유틸리티 토큰 제공

PGF500은 블록 체인 및 토큰 경제를 사용하여 2018 년에 수십만 개의 신생 기업이 존재하는 1500억 달러의 가치를 지닌 시장에 서비스를 제공합니다. 차세대 혁신가가 스스로를 변화시키는 데 사용할 플랫폼입니다.

## 기업

PGF500 Sagl은 이 문서에 제시된 대로 암호 화폐를 통한 서비스의 확산을 활성화할 구체적인 목적 하에 스위스에서 설립된 회사입니다.

PGF500은 2016 년 이탈리아 이니셔티브로 탄생했으며 플랫폼을 공개하고 시장에 제공한 후, [www.pgf500.com](http://www.pgf500.com)는 전 세계를 대상으로 서비스와 방법론을 전달하기 위해 활동을 계획하고 체계를 정립해 왔습니다.

PGF500 Sagl은 2016 년까지 생산된 기술 현황을 국제적인 범위에 맞춰 조화시키고 관리 할 수 있도록 이탈리아 회사 PGF500 S.r.l.의 지분을 인수할 것입니다.

## 유틸리티 토큰 배포

PGF500이 이미 부분적으로 제공하고 있으며 일부는 빠른 출시를 위해 설계된 모든 서비스를 성장시키기 위해 저희는 미래의 신용 메커니즘이라고 확신하는 토큰 판매를 결정했습니다.

참가자는 PGF500.com 플랫폼에서 서비스를 사용하는데 사용되며 신생 기업과 중소기업의 거래

통화이기도 한 PGF7을 받게 됩니다.

PGF7T 토큰의 총 공급량은 284,000,000 ("2 억 8 천 4 백만")입니다. 공급량의 80 %는 미래의 생태계와 플랫폼을 신뢰하는 모든 사람들을 위해 다양한 출시 및 배포 단계에서 사용할 수 있습니다. 배포가 완료되면 추가 토큰이 발행되지 않습니다.

PGF7T는 ERC20 토큰입니다. 토큰의 발행, 판매 및 배포는 물론 Ethereum 블록 체인에 배포된 SmartContract를 통해 관리됩니다.

PGF500 팀은 중요한 창업 경험, 실제 기업 경험 및 참조 시장에서의 뛰어난 애플리케이션 개발을 담당했던 전문 경력을 보유하고 있습니다. 온라인 플랫폼 개발에 대한 팀의 다운스트림 경험은 서비스 개발 및 온라인 커미셔닝과 관련된 비용에 대한 심층적인 분석을 가능하게 하였고 이를 바탕으로 전체 플랫폼에 대한 분석 및 개발 문서가 이미 작성되었습니다.

개발 계획에는 약 € 6,000,000.00 (6 백만 유로) 상당의 기술 투자와 프로세스가 포함되며, PGF500은 이 금액을 사용하여 전 세계에 서비스를 제공하고 모든 기능이 활성화되고 운용 가능하도록 할 것입니다. 사실 PGF500이 목표로 하는 것은 글로벌 생태계 구축입니다.

저희는 이 수치에 도달 할 것이라고 확신합니다. 만약 실패하고 계약 사항을 실현하지 못한다면 물론 PGF500 Sagl은 제안에 참여한 모든 코인 회사에게 가액을 반환 할 것입니다.

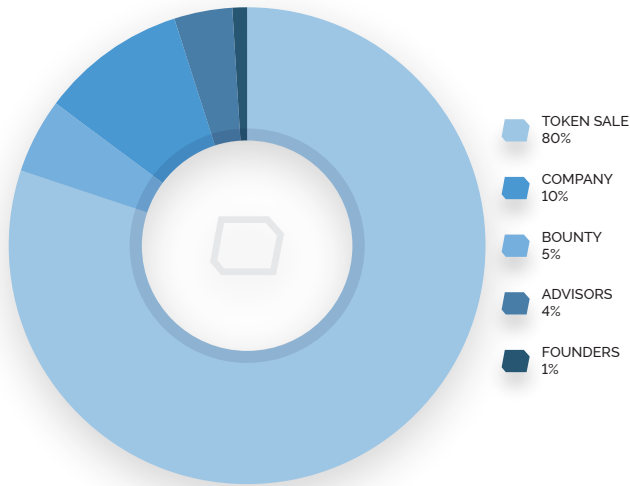
PGF7T 토큰의 총 공급량은 284,000,000이며 80 %는 UTO(Utility Token Offering)를 통해 시장에서 판매 될 예정입니다. 20 %는 PGF500 Sagl의 관리와 운영을 컴플라이언스, 기술 및 법적 지원 방침을 준수하는데 사용되며 이 경우 가액은 다음과 같이 분할됩니다:

- ICO(공개 및 비공개 판매) 80%
- 서비스 운영을 위한 회사 유보금 5%
- 회사 및 설립자 5%
- 기술 및 법률 고문 5%
- 프로젝트의 미래 발전을 위한 기금 5%

ICO 프로세스가 종료되면 기존 플랫폼에서 토큰을 사용할 수 있습니다. [www.pgf500.com](http://www.pgf500.com) 및 ICO 참가자는 플랫폼의 잠재력을 최대한 활용할 수 있습니다.

## 배포 방식

PGF7T 토큰 분배 체계는 아래와 같습니다



**PGF7T 토큰 총 발행**  
**284.000.000**

**SOFTCAP**  
**€ 6.000.000**

**HARDCAP**  
**€ 22.000.000**

**토큰 전달**  
**2018 년 11 월 30 일, 23:59까지(CEST)**

**비공개 사전 판매 종료**  
**2018 년 11 월 2 일 23시 59 분(CEST)**

**공개 판매 개시**  
**2018 년 11 월 3 일**  
PGF7T 토큰 가격 € 0.10

**공개 판매 종료**  
**11 월 8 일 23:59 (CEST)**

**일반 대중 판매 시작**  
**2018 년 11 월 9 일**  
PGF7T 토큰 가격 € 0.30

**일반 대중 판매 끝**  
**2018 년 11 월 23 일 23시 59 분(CEST)**

Ether와 Euro 간의 교환은 공개 ICO (Public Pre-Sale 및 Crowd-Sale)의 시작 시점에 정해지므로, 입력된 각 유로에 대해 ICO 참가자가 받는 토큰의 수는 그 시점에서 정해질 것입니다.

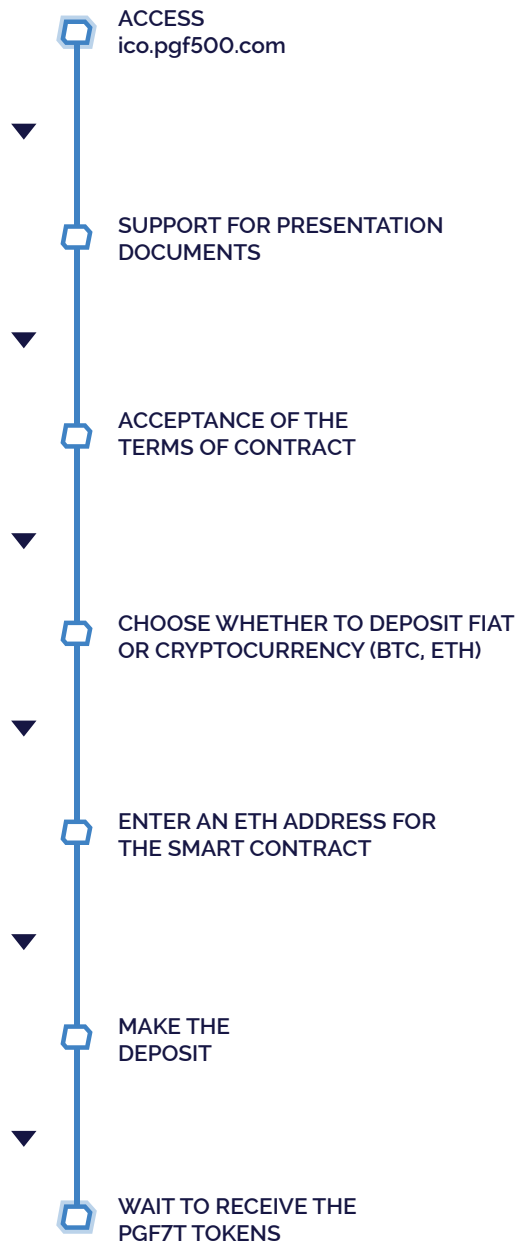
지원 요청이나 설명을 원하시면 ICO 서비스에 연락하십시오: [ico@pgf500.com](mailto:ico@pgf500.com)

## 자격 및 지원

PGF7T 토큰을 구매하고 배포하는 과정에서 참가자는 현행법에 의해 의무화된 절차를 준수해야 합니다.

PGF500은 지원 가능한 모든 활성화 된 채널에서 항상 사용할 수 있습니다. 저희 팀은 적극적이고 문제 지향적이며, 필요한 경우 이 문서에서 설명되어 있지 않은 장래 개발 활동에 대해 설명합니다.

참가자를 지원하기 위해 프로세스는 간단하고 직관적으로 설계되었습니다.



# 로드맵

---

2018년 4분기

## 기능적 릴리스

- PGF7T 토큰 발행
- 벤처 캐피탈 연계 준비 완료
- www.pgf500.com에서 PGF7T 운용
- SUP / SMB에서 VC 로의 액세스
- 개발자에게 액세스 할 수 있는 안전하고 배포 가능한 API

2019년 1-2분기

## 안정적인 릴리스 1.0

- Pgf500.com 다개국어
- SUP / SMB 전문 서비스, 전문가, 대행사를 위한 Rockets Hub
- IOS 앱, 안드로이드

Q3-Q4 2019

## 안정적인 릴리스 2.0

- 비즈니스 분석을 위한 AI 시스템
- MicroICO Rockets Hub
- IOS 앱, 안드로이드

2020년 1분기

## 안정적인 릴리스 3.0

- 비즈니스 분석을 위한 AI 시스템
- MicroICO Rockets Hub
- IOS 앱, 안드로이드

2021년 1분기

## IPO

- 유럽 증권 거래소 (취리히 또는 런던) 상장

# 위험에 대한 정보

토큰 판매 단계에서 Ethereum 네트워크 (PGF500 토큰)에 284,000,000 개의 ERC-20 PGF7T 토큰이 생성됩니다. 이 토큰은 암호 화폐, 주로 Ether (ETH)와 교환하여 대중에게 판매되지만 PGF500 Sagl은 BTC 및 기타 암호 화폐를 수락할 권리를 보유하고 있습니다. PGF500 Sagl은 또한 PGF7T 토큰 구입 시 FIAT 통화로 결제하는 것을 허용합니다.

구매자는 PGF7T 토큰 판매에 참여하거나 다른 곳에서 PGF7T 토큰을 구매함으로써, PGF500 토큰과 관련된 위험 및 이점과 관련하여 PGF500 Sagl이 발행 한 다른 모든 문서를 주의 깊게 읽었다고 간주됩니다.

PGF500 토큰의 판매에 참여하는 사람은 블록 체인과 관련된 암호 화폐 및 서비스 분야에서 충분한 경험을 가지고 있으며 암호 화폐 및 ERC20 토큰의 전송, 수집 및 관리와 관련된 것을 포함하여 토큰 판매와 관련된 모든 위험을 이해한다고 간주됩니다. 또한 Ethereum 기술 및 개인 키와 하드웨어 포트폴리오의 분실 또는 도난과 관련된 위험을 이해한다고 간주됩니다.

PGF500 Sagl은 Ethereum 블록 체인 네트워크에서 발행될 토큰을 직접 관리하지 않기 때문에 PGF7T 토큰의 분실이나 도난에 대해서도 책임을 부담하지 않습니다.

이 문서에 포함된 정보는 사전 고지없이 변경되거나 업데이트 될 수 있으며 PGF500 Sagl의 약속으로 해석되어서는 안됩니다. 이 문서의 어떤 내용도 투자 권유, 법률 자문 또는 기타 조언을 구성하지 않으며 투자 결정에 사용되어서는 안됩니다.

귀하는 귀하의 개인 재정에 대한 책임이 있습니다. PGF500은 정확한 정보를 제공하려고 노력하지만 어떠한 경우에도 콘텐츠의 완전성이나 정확성 또는 특정 목적에 대한 적합성을 보장하지 않습니다. 따라서 PGF500, 협업자, 저자 및 파트너는 본 문서에서

제공하는 정보의 사용으로 인해 발생할 수있는 어떠한 손해에 대해서도 약속이나 보증을 하지 않으며 책임을 부담하지 않습니다.

이 문서에 제공된 모든 정보와 콘텐츠는 "있는 그대로"사용해야 합니다.

이 백서에 제공된 모든 정보를 웹 및 기타 출처로부터 얻은 기타 정보와 함께 신중하게 조사하고 특정 상황을 고려한 후 평가하여 적절하게 적용하는 것이 좋습니다.

이 문서에 제공된 어떠한 정보도 전문적인 조언 대신 사용할 수 없으며, 사용자는 결정을 내리기 전에 관련 조언을 구하는 것이 좋습니다.

PGF500은 이 백서에 포함된 정보, 시장 조사의 결과가 정확하고 진실됨을 보장하지 않습니다. 이 문서에 포함된 정보는 PGF500으로부터 문서를 제공받은 사람만 사용할 것을 의도하고 있습니다.

PGF500은 투자 고문, 은행, 중개인 또는 재판대인이 아니므로 증권, 제공, 판매 또는 유통에 참여하지 않거나 투자 자문을 제공하지 않습니다. 본 문서에서 발행, 배포 또는 다른 방식으로 제공되는 모든 정보와 자료는 정보용이며, 개인 용도 및 비상업적 용도로만 사용해야 합니다.

이 문서에 게시된 정보나 자료는 거래에 영향을 미치거나 어떤 법적 행위를 종결하기 위해 투자 상품의 구매나 판매를 권유, 제안 또는 권고하는 것이 아닙니다.

이 문서의 내용은 어떠한 경우에도 재정 조언으로 간주되어서는 안됩니다. 귀하는 귀하의 개인 재정에 대한 책임이 있습니다. 당사는 정확한 정보를 제공하기 위해 노력하지만 PGF500.com의 소유자, 기여자, 저자 및 파트너는 사이트에 나와 있는 콘텐츠의 정확성 또는 특정 목적에 대한 적합성을 보장하지 않습니다. 또한 당사는 당사의 콘텐츠나 서비스가 중단되지 않고 적시에 안전하고 오류없이 제공 될 것이라고 약속 할 수 없습니다.

## 사용자의 진술 및 보증

이 백서 또는 그 일부(해당하는 경우)에 포함된 정보의 소유권에 접근하거나 이를 수락함으로써 사용자는 PGF500에 다음을 선언하고 보증합니다:

PGF500이 어느 법적 관할권에서든 어떤 형태의 증권도 아니라는 점을 인정하고 수락합니다;

미국 시민 및 / 또는 거주자는 PGF7T 토큰의 판매에 참여하는 것이 금지됩니다;

법률 또는 규정에 따라 암호 화폐와 토큰의 구입 및 사용을 금지하는 국가의 국민은 PGF7T 토큰의 판매에 참여하는 것이 금지됩니다.

귀하는 어떠한 법적 관할권에서도 본 백서가 안내서 또는 제안 문서, 유가 증권 제안을 구성하지 않고 유가 증권 투자 권유도 아니며 계약이나 법적 구속력 있는 약속을 할 의무가 없음을 인정하고 동의합니다.

귀하는 이 백서에 포함된 정보를 규제 당국이 검토하거나 승인하지 않았고 어떠한 관할권의 법률, 규제 요구 사항 또는 표준에 의해서도 조치가 취해지거나 취해질 수 없으며 본 백서의 출판, 배포 또는 보급이 관련 법률, 규제 요건이나 규칙을 준수한다는 것을 의미하지 않음을 인정하고 동의합니다.

사용자는 이 백서 또는 암호 화폐 교환에 따른 PGF7T 토큰의 향후 협상은 PGF500 주식 취득에 해당하지 않는다는 것을 인정하고 동의합니다.

사용자는 PGF7T 토큰을 구입하려는 경우 PGF500, PGF7T 토큰이 다음과 같이 해석, 분류 또는 취급되어서는 안된다는 것을 수락하고 이해합니다:

- 암호 화폐 이외의 모든 종류의 통화;
- 자연인 또는 법인이 발행한 채권 또는 주식;
- 그러한 채권이나 주식과 관련된 권리, 옵션 또는 파생 상품;
- 집단 투자 계획의 주식;
- 신탁;
- 신탁 파생 상품;
- 또는 기타 다른 유가증권 또는 집단 유가증권.

귀하는 암호 화폐, 블록 체인 기반 소프트웨어 시스템, 암호 화폐 포트폴리오 또는 기타 관련 토큰 저장 메커니즘, 블록 체인 기술 및 스마트 계약 기술의 작동, 기능, 사용, 저장, 전송 메커니즘 및 기타 중요한 기능에

대한 기본적인 지식을 보유하고 있습니다 ;

PGF7T 토큰을 구입하고자 할 경우 PGF500 및 그 활동 및 운영과 관련된 위험이 있음을 충분히 인지하고 있습니다;

암호 화폐가 부가가치세 및 양도 소득세를 포함한 귀하의 관할지에서의 세금에 영향을 미칠 수 있다는 사실을 충분히 알고 있습니다. 귀하는 PGF7T 토큰이 세금에 미치는 영향으로부터 발생하는 결과에 대해 PGF500 Sagl이 책임이 없음을 동의하고 인정합니다;

귀하는 PGF500 토큰과 관련된 거래가 교환 및 물물 교환에 관한 귀하의 관할 지역의 규제를 받을 수 있다는 것을 잘 알고 있습니다;

사용자의 백서 또는 그 일부의 수락이나 신뢰와 관련하여 불법행위, 계약 또는 다른 상황에서 발생한 어떠한 종류의 간접적, 특별, 우발적, 결과적 또는 기타의 손실 (수입, 소득 또는 수익의 손실과 데이터 사용 불가를 포함하되 이에 국한되지 않음)에 PGF500 이 어떠한 책임도 부담하지 않다는 것에 동의하고 인정합니다;

위의 모든 고지 및 보증은 귀하의 접속 및/또는 이 백서 또는 그 일부(경우에 따라)를 수락하는 때로부터 사실이고 완전하고 정확하며 오해의 소지가 없습니다.

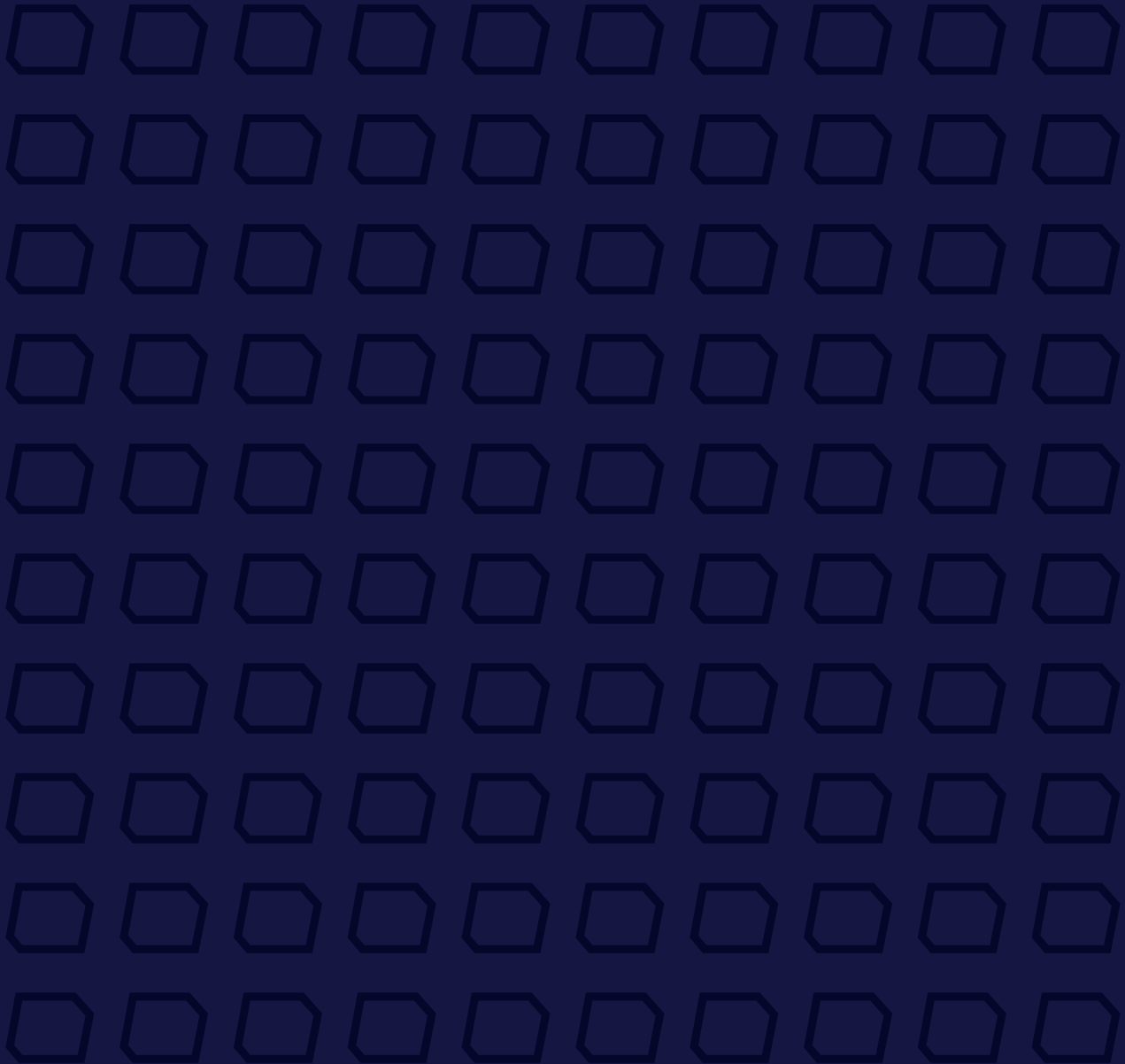
### 시장 및 업계 정보 및 다른 사람들의 동의

이 백서는 당사의 내부 조사, 보고서 및 연구 뿐 아니라 제 3자의 시장 조사, 공개된 정보 및 업계 간행물을 바탕으로 얻은 시장 및 업계 정보와 예측 정보를 포함하고 있습니다.

이러한 조사, 보고서, 연구, 시장 조사, 공개된 정보 및 출판물은 일반적으로 포함되어 있는 정보가 신뢰할 만하다고 생각되는 출처에서 얻어졌음을 나타내지만 그 정보가 정확하거나 완전하다는 보장은 없습니다.

PGF500은 정보가 정확하게 추출되고 관련 있는 맥락에서의 정보일 것을 보장하기 위해 합리적인 조치를 취했으나 PGF500은 제 3 자 출처에서 추출한 정보에 대해 독립적인 검토를 실시하지 않았으며 그러한 정보의 정확성, 완전성 또는 아래에 나온 나경제적 가정에 대해 확인하지 않았습니다.

따라서 PGF500은 이 정보의 정확성이나 완전성에 대해 어떠한 진술이나 보증도 하지 않으며 이에 대한 최신 정보도 제공 할 의무가 없습니다.



**PGF** **500**