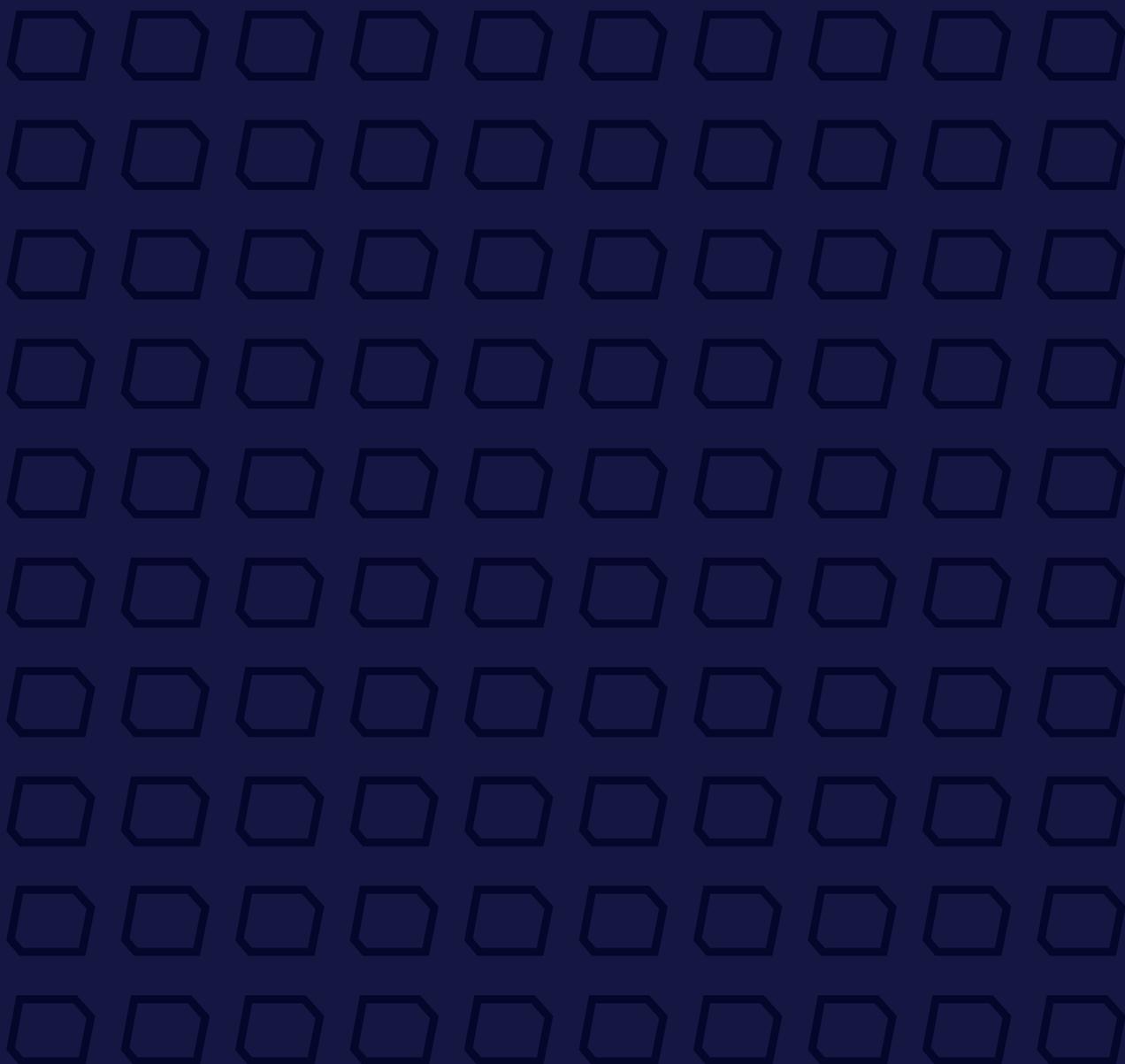


PGF **500**

ホワイトペーパー



WEB ico.pgf500.com

サポート ico@pgf500.com

テレグラム PGF500 News, PGF500 ICO

概説

エグゼクティブサマリー	3
ビジョンと使命	4
ビジョン	4
使命	4
主な目的	4
SUPおよびSMBのソリューション	5
課題	5
ソリューション	5
対象者のリファレンス	7
スタートアップ (SUP) と中小企業 (SMB)	7
プロフェッショナル&エージェンシー	7
コインナー	7
参照市場	8
アメリカ合衆国	8
アジア	9
ヨーロッパ	9
SWOT	10
力、(機能、主旨)	10
短所	10
機会	10
脅威	10
パートナーとコミュニケーション	11
プラットフォームと方法論	12
要点：プラットフォーム	12
要点：方法論	12

挑戦：MicroICO ロケットハブ	14
コンプライアンス	14
テクノロジー	14
操作性	14
金融	15
ビジネスモデル	16
トークンユーティリティに基づくエコシステム	17
トークンユーティリティの提供	19
企業:	19
トークンユーティリティの配布	19
配信方式	20
資格とサポート	21
ロードマップ	22
Q4 2018	22
Q1 – Q2 2019	22
Q3 – Q4 2019	22
2020年第1四半期	22
2021年第1四半期	22
リスクに関する情報	23
ユーザーからの表明と保証	24
市場や業界に関する情報、その他の人々の同意	25

エグゼクティブサマリー

PGF500は、PGF7T トークンを通じて利用可能なサービスエコシステムを提供するプラットフォームであり、スタートアップや中小企業が国際市場でビジネスを構築し、定義および提案することを可能にします。

サービスエコシステムは、ビジネス活動を計画し、自社の事業モデルを検証し、世界中のコイナーやパートナーに信頼性、透明性、相互運用性を備えたビジネスモデルを提案するツールを提供します。

ビジネスの世界は絶え間なく変化しており、新しい命題を分析するための構造化モデルは絶えず進化しており、事業活動を開始したい者は、膨大な知識、手法、形式、ほとんど組織化されていない成功事例などに直面しています。

主要な課題とは、スタートアップや小さな事業主、時に職人が、その運営を進化させる必要があり、自分のアイデアを発注したり、その業界以外の人達に理解できるように説明したり、コイナーに連絡したりするなどの財政的支援を得られるガイドを持っていません。

企業家の冒険で最初に生じる障害は次の通りです。

定義されたプロセスの欠如： スタートアップや職人は、たいていの場合、これまでに事業計画を書いたことは一度もなく、戦略を持たず、

最初のドラフトからピッチのバージョンまで、それに続くガイドを持っていません。

イニシアチブ分析の難しさ： コイナー達には、文書の形でそれぞれ数十のアイデアが届き、さまざまな形式で、あらゆる言語で文書を読むことができますが、時には不適切で効率的ではありません。ほとんどの場合、コイナーにはそれらがうまく伝えられておらず、秀逸なアイデアを破棄するという結果につながります。

経済的および財政的な資本不足： イニシアチブを提案する者は、非常に多くの場合、同じイニシアチブが成功し得る予算、生産、または市場データの生産とプレゼンテーションのためのツールを持っていません。

金融およびICOの世界との相互作用： 多くの国では、ベンチャーキャピタルやビジネスエンジェルに繋がるだけでなく、市場にICOを提案することは複雑で時間を相当要します。

金融商品の使用： SUPまたはSMBIは、導入したいビジネスまたは成長戦略に最も適したものを選択することができる金融商品を知りません。

プロのスキルへのアクセスの難しさ： スタートアップやSMBの場合、統合されたビジネスプランニングにおけるコンサルティングサービスに繋がることは困難です。しかしながら、コンサルティング市場の拡大により、ウェブ上には多くの熟練した専門家が存在します。

PGF500では、統合された相互運用可能なコミュニティベースのサービスによるエコシステムにより、より良い起業家の事業計画に焦点を当てることができ、ブロックチェーンを通じて金融や金融商品の世界との対話を可能にします。これにより、その事業計画を検証し、次世代のイノベーターの不可欠な部分を作るためにスタートアップや統合された職人のエコシステムを改善することに役立ちます。

ビジョンと使命

ビジョン

国際的なサービスのプラットフォームを構築し、それを維持します。そのエコシステムはビジネスと金融の統合を可能にします。

使命

PGF500は、起業家のビジネスや中小企業が、専門的、財務的、技術的サービスのエコシステムを通じてビジネスを構築し、成長するために、トークンベースのプラットフォームを開発し、それを維持したいと考えています。

主な目的

- AIとPGF7Tトークンに基づいて検証された自動化マイクロICOを通じて、SUPとSMBが暗号化された資本を要求できるようにします。
- MicroICOのPGF7Tトークンを使用して安全に参加できるRockets Hubを作成します。
- 明確で結果に優れた Pillar PGF500 プロセスを通じて、ビジネスプランニングや組織化のための次世代サービスを企業に提供します。
- 文化を育成し、ブロックチェーンベースのテクノロジーまたは金融ツールを導入するコミュニティを作成する
- ビジネスイニシアチブを分析し、迅速かつ正確な分析を可能にするAIシステムを開発する
- PGF7Tトークンに基づいて、SUP、SMB、および専門家間の統合サービスのための交換プラットフォームを開発する
- 市場、目的および売上高に基づいて、専門的および垂直的なシステムを通じてビジネスと金融との直接コミュニケーションを促進する
- PGF500プロジェクトのすべてのステークホルダーとの関係を強化するために、常に高いプロフェッショナルおよびインダストリーの倫理基準を維持する

SUPおよびSMBのソリューション

PGF500は、サービスエコシステムを通じて、出産時および成長時に、それぞれスタートアップや中小企業が直面しなければならない問題を解決しようとしています。

課題

これらの俳優は、胚の状態と進化した状態の両方で、イニシアチブの構造化および/または資本化のプロセスにおいて多くの問題を見いだす。

スタートアップを開始する者には、会社の計画と構造化の仕組みへの影響は複雑です。スタートアップには、限られた資源、限られた時間、強力な組織的欠如による企業分析、市場および金融の世界、イニシアチブ自体を分析する活動に必要なステップが欠如しています。

したがって、事業計画、エグゼクティブサマリー、ピッチやビジネスモデルのキャンバスのようなツールは、利益を上げるために戦略的な理解と定義に投資する必要があります。

またスタートアップは、金融市場へのアクセスに問題があります。この市場は、参照国の企業文化に関連して、常に明確で直接的なものではなく、とりわけ即時性あるものです。実際、ベンチャーキャピタル、ビジネスエンジェル、インキュベーターとコンタクトをとるには、常に相当時間を要します。

成長の場合には、実際に小規模で工芸品（SMB）を持つ者や製造業者にとっては、唯一のチャンネルは通常の銀行または制度的な融資です。このタイプの商品は一時性と管理面で制限されています。実際、信用アクセス市場は、売上高や既存のファンドや特定のスペックによって市場と相互作用することができる企業に対してのみ国際的です。

これらの全てがSMB企業の成長と発展に限界を作り出しています。

多くの中小企業は製品やサービスの品質を国際化する準備が整っていますが、生産上の観点から準備しても、大規模な信用や開発市場との互換性がないため、ビジネスプランニング、ピッチ、財務分析などのツールは、適切に開発された場合に得られる力を十分に活用することなく、最小限に抑えられます。

ソリューション

スタートアップ（SUP）と中小企業（SMB）の両方にとって、経験の浅いユーザーに迅速かつ機敏な分析を提案して導くツールを提供できる、シンプルで技術的に高度なサービスが必要になります。これらの分析の結果は、イニシアチブの価値の要素を高め、強みと弱みを掘り下げて、イニシアチブ自体の成長のため後者の手段を作ることができるにしなければなりません。

SUPまたはSMBである企業は、創立メンバーや従業員の特定の知識を超えて、それに必要な専門スキルに触れ、システムにアクセスする必要があります。これらの専門家は、特定のコンサルタントや活動を支援し、市場の拡大と他の企業の成長に貢献することができます。

企業は、イニシアチブが参入しなければならない市場に基づいて、即時の直接的かつ垂直的なコミュニケーションソリューションを通じて、信用メカニズムに直ちに接続しなければなりません。信用度へのアクセス、したがってコイナへのアクセスは、取引の安全性、イニシアチブの重大性、資本の帰還および限界性を与えるシステムを通じて、制限および制限なしに、自由にそして世界市場全体で操作することができます。

なければならぬすべてのスタートアップと中小企業とを結びつけ、グローバルな信用にアクセスし、中断することなく安全かつ真剣に管理するようになっています。



対象者の リファレンス

世界中のあらゆる国のSUPとSMBがPGF500の主要なオーディエンスです。基本的には、コンサルティングおよび運用サービスの提供を専門とする専門家および代理店です。各コーナーのPGF500は、SUPまたはSMBのロケッツハブの承認閾値と比較して、現在の規制に従って認定を行います。

スタートアップ (SUP) と中小企業 (SMB)

PGF500エコシステムでは、相互運用可能なプラットフォームを通じて、分散型およびチームベースのツール、ベストプラクティス、オンデマンドのドキュメント、統合されたビジネスプランニングプロセス、ベンチャーキャピタルやビジネスエンジェルによる直接アクセスメカニズム、PGF7Tトークンを通じてMicroICOインフラストラクチャに直接アクセスすることができます。

スタートアップを想像してみましょう。スタートアップでは、プロフェッショナルとコミュニティがサポートするプラットフォーム上にビジネスモデルキャンバスを挿入し、自動的にエグゼクティブサマリー、ビジネスプラン、ピッチが事前に検索されます。

4つの柱の編集の終わりに、PGF500 プラット

フォームは、コイナー、代理店および専門家とスタートアップに到達するスコアを含むレポートを自動的に生成し、コニーカーに連絡してMicroICOを通じてその活動を「引用」することができます。

プロフェッショナル&エージェンシー

専門家と代理店は、PGF500のエコシステムの担い手です。エコシステムを通じてこれらのアクターおよびプラットフォームに存在する市場の分類は、PGF7Tトークンを通じて直接的に補償されてSUPおよびSMBに機能的にサービスを提供することができます。

したがって、SUPER / SMBに4つの柱、あるいは柱自体のコンパイルのためにオンデマンドを完成させるために代理店が自動的に提案されます。エコシステムの一部であるプロフェッショナルな人物には、ビジネスプランニング、ビジネスコンサルタント、マーケティングコンサルタント、広告、Webおよびソフトウェア開発者などの専門家がいます。

コイナー

PGF500では、コイナーのコミュニティは、次の成功したSUPまたはSMBを発見し、トータルセキュリティの暗号化によってMicroICOに貢献するためにサイトに加入する基本的なユーザーカテゴリであると考えています。

コイナーはプラットフォームの成長を可能にするだけでなく、優良性、方法、およびPGF500プロセスの非常に強力な間接的な普及を可能にします。

参照市場

PGF500は、多くのサービスを持つ複雑な市場に参入しますが、この参入により破壊的なセグメントが本質的に統合されて変革につながるため、開発機会は大きく広がります。

アメリカ合衆国

「1,416ドルの運用に230億ドルの記録が投資されたため、ドルは2%上昇した」 1億ドル以上の45メガラウンドは、四半期の資金調達総額に大きく貢献しました。



ソース：<https://www.cbinsights.com/research/report/venture-capital-q2-2018/>

アジア

「アジアに拠点を置く企業への四半期貸付の総額は、1300件の取引に212億ドルが投資されたため、2018年の第2四半期に10%増加した」



ソース：<https://www.cbinsights.com/research/report/venture-capital-q2-2018/>

ヨーロッパ

「投資総額の限りでは、欧州のVCは2018年の第1四半期に571巡回で44億ユーロを投資し、2017年に既に経験した傾向を調整している」 進行中の事業の数は前年同期比で49%減少し、事業契約に関する下落傾向を示した。

€4.4B

INVESTED ACROSS 571
ROUNDS IN 1Q 2018

18

FUNDS CLOSED
IN 1Q 2018

€1.5B

1Q 2018 EUROPEAN VC-BACKED
EXITS CUMULATIVE VALUE

出典：PitchBook欧州ベンチャーレポート <https://pitchbook.com/news/reports/1q-2018-european-venture-report>

SWOT

力、（機能、主旨）

- MicrolCOロケットは、SUPとSMBにとって画期的で破壊的なハブです。
- プラットフォームの準備、運用、SUPおよびSMBでのテスト (www.pgf500.com)
- 完全に統合されたエコシステム：MicrolCOのロケットハブを通じて事業計画から見積まで
- すべてのアクターは、企業が自社の市場を拡大するために直接事業（ウィンウィン）を通じてエコシステムに関与しています。

短所

- SUPとSMBのためのサービスとWebベースのツールがすでに豊富な市場; そこ で他のプラットフォームからPGF500に移行する複雑さ
- MicrolCOは市場にまだ存在していない新しい（革新的でない場合）革新的なコンセプトであり、PGF7Tトークンを膨らませることができます。

機会

- SUP&SMB：PGF500は、利用可能な専門家や代理店へのアクセスを通じて、企業全体であらゆる面をカバーするエコシステムを提供します。
- 専門家と代理店：ターゲット市場を拡大し、新たなリードと見通しを生み出し、特に有望なSUPやSMBの能力を存分に発揮させるためにコイナーの役割を果たします。
- コイナー：単一のロケットハブで暗号化によって貢献することができます。マイクロクレジットの理論を利用しています。企業やイニシアチブが不正または詐欺行為を回避することが証明されています。

脅威

- 法的側面：PGF500のエコシステムは非常に複雑であり、MicrolCOのロケットハブは、法律で正しく文脈化されていないと、SUPおよびSMBの有害反応を引き起こす可能性があります。
- 財務面：暗号化に基づいたMicrolCOは、それぞれのインフレやデフレに影響を与え、流動性の問題を引き起こす可能性があります。

パートナー とコミュニケーション

PGF500は、スタートアップの世界で重要かつ基本的な関係の創造に積極的に従事しています。これらの活動は、プラットフォームサービスの分散において戦略的に基本となる「中核」として内部的に定義されます。

PGF500が強力なビジネスベースの関係を構築しようとしているリンクは、基本的にはプラットフォームのアクター間の3つの統合アクションにとって機能的です。

SUP / SMB統合、専門家および代理店

PGF500サービスの配備に対して国際的に認知され、機能的な主要な施設および施設との緊密な連携が確立される。このような行動をとるために、PGF500は直接的なマーケティング、間接的なマーケティング、およびビジネス面での収益分配に関する方法を利用します。

資本市場との統合

ベンチャーキャピタルとビジネスエンジェルが関与します。PGF500は国際的なイベントに積極的に参加し、既存のビジネス命題システムから現在入手可能なデータとの強力な結び付きを確立し、効果的にPGF500プラットフォームのエバンジェリストを任命します。

技術的統合

PGF500プラットフォームは完全にクラウドベースであり、地理的に分散しています。このパラダイムから生まれた主要なクラウドコンピューティングプレイヤーとの直接の関係を確立して、Rockets Hubに基づくMicroCOサービスに関連する直接活動のための

「Blockchain-As-A-Service」サービスを提供します。

プラットフォームと方法論

PGF500では、トークンPGF7Tのセキュリティとスケーラビリティに基づくセキュリティエコシステムは分析から成功したいと考えるあらゆる起業家にツールを提供することが考慮されています。

PGF500の方法論は、Web x.0 のパワーを利用するシンプルで非常に強力な Next-Gen ツールを作成することで、ビジネスのコミュニケーションと市場との間の正式な障壁を排除します。

要点：プラットフォーム

PGF500は、システムが需要と供給を結ぶマルチプラットフォームのウェブになるように設計されています。

このプラットフォームは、イニシアチブベンチャーのあらゆる側面を制御する多くのサービスを提供します。これを越えてプラットフォームを通じて、会計、財務、法律、広告、マーケティング、ソフトウェア開発などのビジネス面を深く管理するプロフェッショナルなサービスを宣伝して要求することが可能となり、価値を維持し、プラットフォーム自体は、プラットフォームが生まれた人たちに高いレベルのサービスを提供します。SUP と SMB は以下の通りです。

PGF500 プラットフォーム内では、すべてのデータは、GDPRに関する側面に応じて、プライバシーに関する現在の規制に従って、そして最初に維持されます。

エコシステムは、ウェブプラットフォームを通じて3つの領域に分かれています。

定義： この領域には、イニシアチブの状況の計画、構造化およびコーディング、実装および成長のための戦略を可能にする、企業における全てのコーディングサービスが含まれます。プラットフォームでの当セクションでは、データは、統合の分野で必要とされるチームまたはサービスにより独立して入力されます。

統合： それはアドバイスを提供し、要求することを可能にする交換システムに関係します。専門家および代理店は、PGF7Tトークンを使用してサービスを提供するため、この部門で運営されています。PGF7Tトークンを通して得られたサービスとしてのVCおよびBAとの直接関係するPGF500サービスも統合内で動作します。

成長： このセクションではMicroICO用のRockets Hub PGF500があります。SUPまたはSMBは、そのイニシアチブを提案し、PGF7Tトークンを通して資本を収集することができます。

要点：方法論

SUPとSMBは方法をよく必要としますが、PGF500は、初心者起業家をサポートするデータ入力と処理に拘束力を持たないプロセスをデフォルトで提案します。

PGF500の方法は4つの柱に設定されており、4つの柱の後には、ビジネスモデルキャンバス、エグゼクティブサマリー、事業計画、ピッチなど、企業の正式な文書を取得します。

柱の編集は、チームや独立して行うことができます。この編集はゲームのルールに従って出版の大変な作業を様々な目的が実現する楽しいプロセスにしています。

4柱に入力されたデータは、AIシステムによって処理され、その値は、要求時にロケットハブで使用されるPGF7Tインデックスの重みと判断の1つを表すスコアを提供します。



挑戦： MicroICO ロケットハブ

PIC500は、コイナーと企業が完全な信頼と、当事者とその事業の唯一の保護である仲介業者の安心に関わるMicroICO ロケットハブを目指しています。

PGF500は、ロケットハブの4つの課題、すなわちコンプライアンス、テクノロジー、オペレーション、ファイナンスを収集します。

コンプライアンス

問題： コイナーにとって、数百万ドルを集めているICOは、チームが能力を備えているか、または適切な経験があるか、とりわけアクティビティが詐欺の可能性がある場合には、堅牢で統合された現実であることを理解することは困難です。企業が信頼性を伝えるのは難しく、その目的を達成するために意志を統合することは困難です。

ソリューション： PGF500は、デューデリジェンスプロセスにおいて、現行の規制に準拠した統合手続きにより、SUPおよびSMBを事前にチェックしています。プラットフォームに含まれる将来または連結された財務諸表が分析されず。ガントシステムは、可能であれば、すべてのアクターを保護するのに、アクセスの制約、トークンを作成します。

テクノロジー

問題： 暗号化を使用して資本を調達したい企業はすべて、スマートコントラクト、財布、暗号化、PoW、PoS、DPosなど、企業を代表する数多くの技術を知っている必要があります。特に情報に基づいていない技術は、非常に大きな参入障壁です。

ソリューション： PGF500は、統合されたオンデマンドによる「ブロックチェーン-As-A-サービス」、スマートコントラクトのテンプレートとそれぞれの監査、ウォレット管理などを提供します。これらのサービスは、現行の法律に従って検証段階の後でのみ有効であり、開発および計画に関する技術的知識を必要としません。

操作性

問題： MicroICOを計画した後、ホワイトペーパー、広告、コミュニティ管理、コミュニケーションの側面について考える必要があります。PGF500は、多くの企業が資本調達の取り組みを計画し、伝達する意思を持っていると信じていますが、残念ながら、すべての企業がそれぞれのコミュニケーションを行うように構成されていると考えていません。

ソリューション： PGF500は、マルチプラットフォームを通じて提供されるサービスのエコシステムの性質上、企業がプロフェッショナルサービスを要求することを可能にします。このようにSUPとSMBは、オンデマンドコンサルティングサービスを通じて投資を最小化し、経営成績を最大化することができます。

金融

問題： SUPとSMBは、資金を最大限に活用するための認知的および運用上のツールを持っていないことが多く、暗号化の利点を活用することはできませんが、プラットフォームを交換して利用可能な資金を調達します。

ソリューション： MicroICO Rockets Hubはダッシュボードを通じて分析ツールを提供し、オペレーションを実行する方法を説明し、必要な成長資金をベストで最適な瞬間に収益化します。



ビジネスモデル

PGF500は、スタートアップや小規模企業がビジネス開発に適した金融商品として暗号化通貨を使用できるようにするサービスのエコシステムとして提案しています。

PGF500は、異なる価値提案を持つ異なる顧客セグメントにサービスを提供するマルチサイド・プラットフォームを構築したいと考えています。PGF500は、利害関係者が多数の製品や機能を無料で提供することにより、接続を作成し、新しい可能性を発見し、ビジネスの新しいフロンティアを探索するのを支援します。

PGF500ビジネスモデル

主要パートナー

コンテンツパートナー（テレビのイベント。ウェブサイトやテーマプログラム。地域のテーマイベント、企業文化のための公的および私的な構造）

主要な事業活動

データセンター管理
プラットフォームトール
クン財務管理の開発

提供価値

UPとSMBに独自のmicroICOを提供する
企業向けプロフェッショナルサービス
ピスの需要と供給の統合を可能にする
成長の過程でSUPとSMBをサポート

顧客関係

同じ側のネットワーク効果
クロスサイトネットワーク効果

顧客セグメント

スタートアップ
中小企業
プロフェッショナル
エージェンシー
投資家

主要なリソース

PGF500プラットフォーム
スマートコントラクト技術
プラットフォーム

チャンネル

ウェブサイト、ネイティブモバイルアプリケーション
広告検索エンジンと社会
デベロッパーツールとAPI

コスト構造

データセンターマーケティング&イベント
ト研究開発人事部

収益フロー

時間と機能の制限付きの無料アクセス
スタートアップ登録料。smb、プロフェッショナルそして代理店
仲介サービス、専門家および代理店に対する料金
VC1to1サービスの料金。株式クラウドファンディング、VCプラットフォーム、視聴者
microICOセットアップ料金。管理。トークン

トークンユーティリティ に基づくエコシステム

PGF500エコシステムは、アプリケーションでビジョンと戦略を実現する好循環を通じてプラットフォームで動作する4人の主要アクターから構成されています。各要素は、その機能を果たすことができるか、もしくはその目標に達することができるようにもう一方の要素を必要とします。

PGF500では、すべての社内外のステークホルダーがエコシステムの鼓動する心臓であると固く信じており、エコシステムそのものをさらに向上させるのに、それらの運用関係を強化する目的でプラットフォームを構築しています。

SUP / SMB、プロフェッショナル / エージェンシー、コイナーなど、WinWinのアプローチとトークンエコノミーの組み合わせにより、その関係が強化され、PGF500サービスプロバイダーの地位が強化されます。

各アクターは、PGF7Tトークンを使用することで共通の利点を得ます。

SUP / SMB は、MicroCOのサービスへのアクセスから利益を得るために、トークンの要求、使用、および採用を推進する者であり、専門家や機関によって提供されるアドバイス、VC と

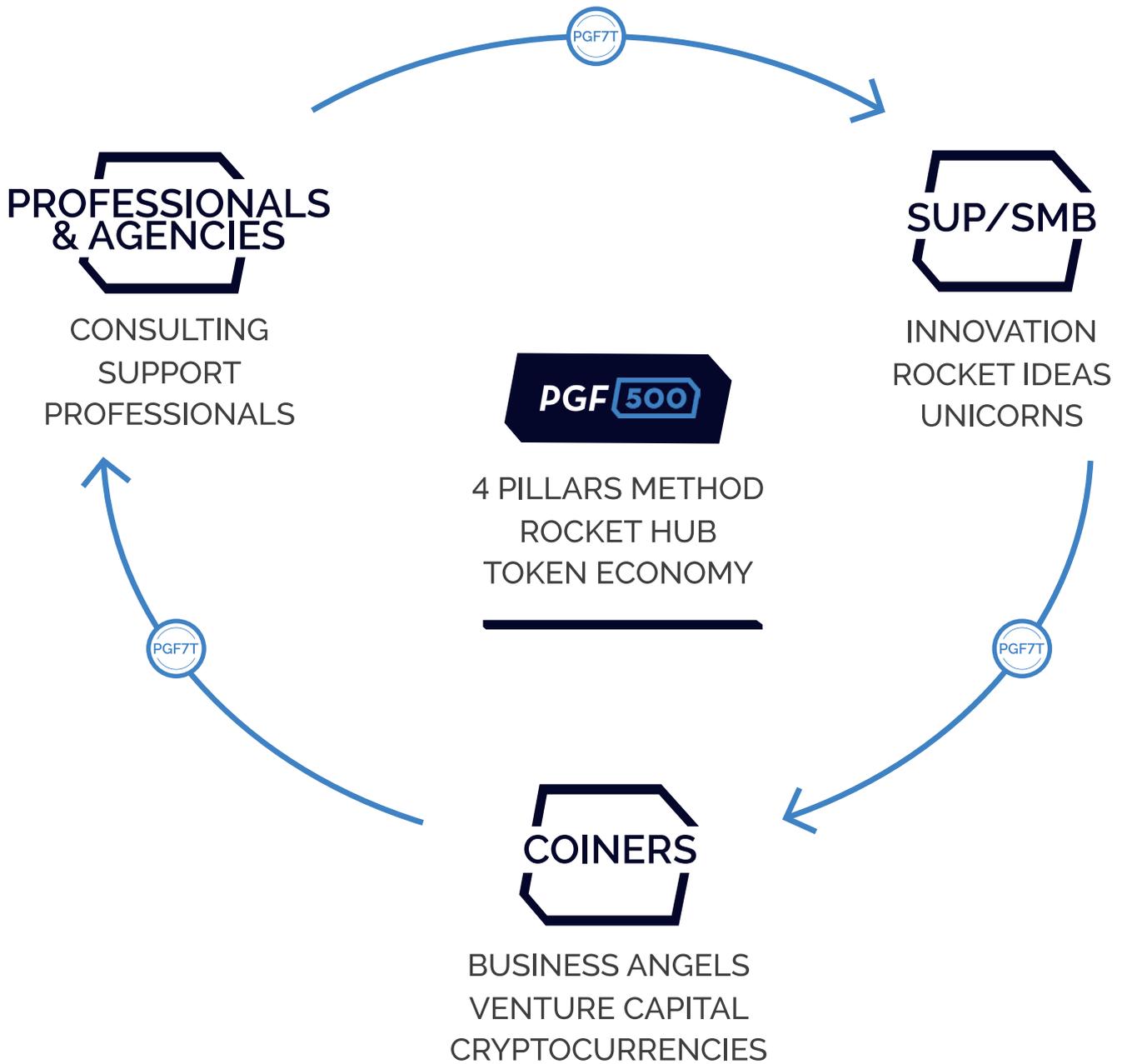
BA への付加価値サービスのためのものです。彼らは、製品/サービスの新しい提案パターンにアクセスし、スマートコントラクト、地方分権、流動性、ステーキング、マスターノードなどのような人工知能技術とブロックチェーンによって運ばれた新しい概念を自分たちの文化に統合することができます。

これらの俳優たちは、ロケットハブでのイニシアチブを共有し、その経験とイニシアチブを通じてPGF500エコシステムの好循環を活性化させるのに役立ちます。

プロフェッショナル/機関エコシステムでは、彼らは直接的なスキルを駆使して計画や事業開発の支援活動のためにSUPとSMBに価値を付加することで富を担保します。PGF7Tトークンの使用を可能にするツールとして、または価格余剰を伴うFIATを通して使用するツールは、完全な安全性のもとで報酬の交換を可能にし、トークンの交換量を増やし、最も異種のビジネスニーズに対する資金の移転可能性を高めます。

コイナー 暗号化に資本をかけることによってPGF500の生態系に貢献します。実際、これらはSUPまたはSMBで特定される投資機会を見つけることができ、潜在的かつ高い乗数で新しいアイデアを提示し、投資の富を広範囲に配分することができます。

トークンユーティリティ
に基づくエコシステム



トークンユーティリティの提供

PGF500は、ブロックチェーンとトークンエコノミーを使用して、2018年に数十万ドルのスタートアップを伴う1兆5,000億ドルの価値を持つ市場にサービスを提供します。私たちは次世代のユニコーンが変身するために使うプラットフォームです。

企業:

PGF500 Saglはスイスで設立された会社であり、適時に業務を遂行することを目的としています。暗号化によって起動されるサービスの拡散この文書で提案されているエコノミストの開発を目的としています。

PGF500は2016年にイタリアのイニシアチブとして生まれ、そのプラットフォームを公開して利用可能にした後、www.pgf500.com世界のサービスと方法論を配布するために活動を計画し、構築しました。

PGF500 Saglは、2016年までに国際的な範囲で作成された技術活動を調和させて管理するために、イタリア企業PGF500 Srlの株式を取得する予定です。

トークンユーティリティの配布

PGF500がすでに利用可能にし、クイックリリースのために部分的に設計されたすべてのサービスを拡大するために、我々は未来を収集するためのメカニズムであると信じているものを使用することに決めました。

参加者は、参加者はPGF7Tトークンを受信し、スタートアップと中小企業の通貨、プラットフォーム PGF500.comでサービスを使用するための機能的な通貨が表示されます。

☒PGF7Tトークンの総供給量は284,000,000（「2億8400万」）。供給の80% 将来のエコシステムとプラットフォームを信じるすべての人に対して、さまざまなリリースおよび配布段階で利用可能になります。配布が完了すると、追加のトークンは発行されません。

PGF7TはERC20トークンである トークンの発行、販売、配布はもちろん、イーサリアムブロックチェーンに分散されたスマートコントラクトを通して管理されます。

PGF500チームは、重要なビジネス経験、エンタープライズ、リファレンス市場におけるクライアントアプリケーションの開発から来ています。オンライン・プラットフォームの開発の下流にあるチームの経験により、サービスの開発とオンライン・コミッシングに関連するコストの詳細な分析が可能になりました。したがって、分析と開発のドキュメントはすでにプラットフォーム全体で作成されています。

開発計画には、技術への投資とプロセスが含まれています。€6.000.000,00（6百万ユーロ）であり、この数字でPGF500は惑星全体にサービスを提供し、すべての機能がアクティブで運用されます。実際、PGF500は国際的なエコシステムを目指しています。

私たちはこの数字に達することを確信しています。もし失敗し、何が合意されたのか分からなければ、もちろんPGF500 Saglはオファーに参加したすべてのコイナーにその価値を返します。

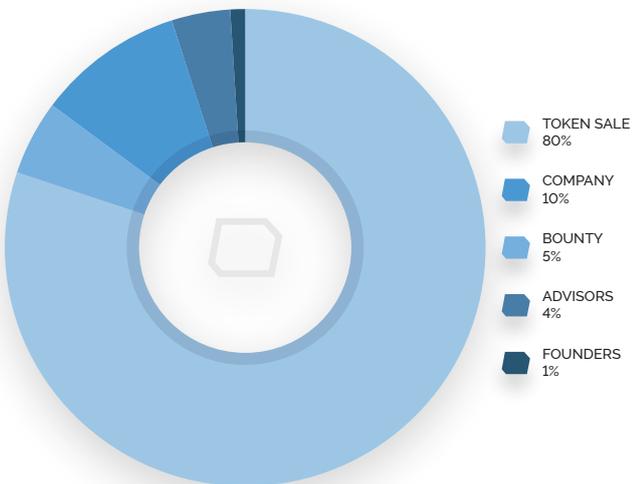
PGF7Tトークンの総供給は284,000,000になり、80%はUTO ユーティリティトークンの提供を通して市場で入手可能になります。PGF500 Saglによる管理と管理は、コンプライアンス、技術および法律サポートポリシーに20%が割り当てられます。この場合、値は次のように分割されます。

ICO（公開販売と相対売買）間で80%
5%サービス運営の事業準備金
5%会社と創業者
5%技術および法律顧問
5%プロジェクトにおいて将来の発展のための
基金

ICOプロセスの終わりに、トークンは既に既存のプラットフォーム内で利用可能になる可能性があります www.pgf500.com ICO参加者はプラットフォームの可能性を最大限に活用することができます。

配信方式

PGF7Tトークン配布方式を以下に示します



PGF7Tトークンの全発行
284000000

SOFTCAP
€6000000

HARDCAP
€2200万

トークンの配信
2018年11月30日までに23:59 (CEST)

プライベートプレセールの終了
2018年11月2日23:59 (CEST)

パブリックプレセール開始
2018年11月3日
PGF7Tトークン価格€0.10

パブリックプレセール終了
11月8日23:59 (CEST)

パブリッククラウドセール開始
2018年11月9日
PGF7Tトークン価格€0.30

パブリッククラウドセール終了
2018年11月2日23:59 (CEST)

イーサとユーロの交換は、公開ICO（パブリックプレセールとクラウドセール）の開始時に固定されるため、ICO参加者が入力した各ユーロのトークンの数はその時点で固定されます。

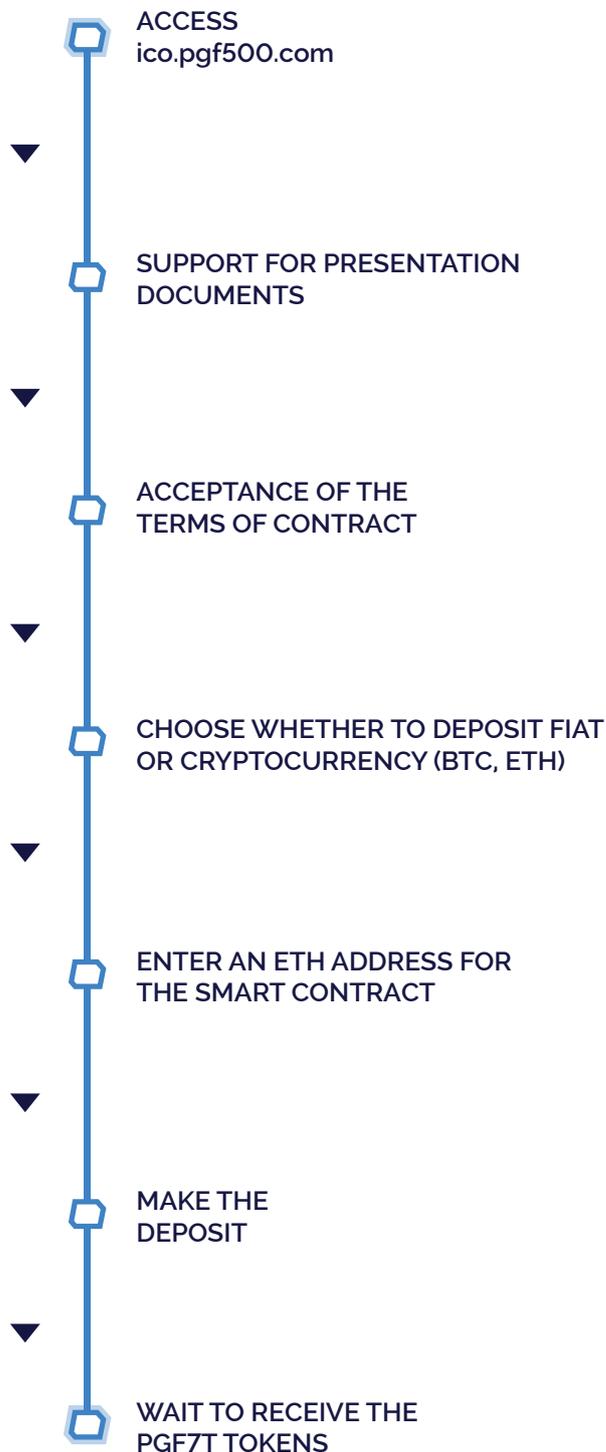
サポートリクエストまたは説明のために、ICOサービスに連絡してください。
ico@pgf500.com

資格とサポート

PGF7Tトークンを収集し、引き続き配布する過程で、参加は現行の法律によって確立された手続を遵守する必要があります。

PGF500は、サポートされているすべてのアクティブなチャンネルで常に利用できます。私たちのチームは積極的で問題を指向しているか、必要であれば長さの理由からこの文書では説明できない将来の開発活動の説明をしています。

参加者をサポートするために、プロセスはシンプルで直観的になるように設計されました。



ロードマップ

Q4 2018

機能リリース

- PGF7Tトークン出力
- ベンチャーキャピタルの接続準備
- www.pgf500.comでのPGF7T操作
- SUP / SMBからVCへのアクセス
- 開発者がアクセスできる安全で配布可能なAPI

Q1-Q2 2019

安定版1.0

- Pgf500.com 多言語
- SUP / SMBプロフェッショナルサービス、プロフェッショナル、代理店向けのロケットハブ
- IOSアプリ、Android

Q3-Q4 2019

安定リリース2.0

- ビジネス分析のAIシステム
- MicroICOロケットハブ
- IOSアプリ、Android

2020年第1四半期

安定リリース3.0

- MicroICOロケットハブ配置
- PGF500プラットフォーム
- IOSアプリ、Android

2021年第1四半期

IPO

- 欧州証券取引所（チューリッヒまたはロンドン）に上場

リスクに関する情報

トークンの販売段階では、Ethereumネットワーク（PGF500トークン）に284,000,000個のERC-20 PGF7Tトークンが作成されます。これらのトークンは、主にEther（ETH）のようなクリプトカルトと引き換えに一般に販売されますが、PGF500 SaglはBTCおよび他の暗号化通信を受け入れる権利も保有しています。PGF500 Saglはまた、PGF7Tトークンと引き換えにFIAT通貨支払いを受け入れます。

購入者は、PGF7Tトークンの販売やPGF7Tトークンの購入に参加することで、PGF500トークンに関連するリスクと利益に関するPGF500 Saglの他の文書を注意深く読んでいと宣言します。

PGF500トークンの販売に参加した人は、ブロックチェーンに関連する暗号化通信とサービスの分野での実績があると宣言します。cryptocurrenciesとERC20トークンの送信、収集、管理に関連するものを含む、トークンの販売に関連するすべてのリスクを理解していると宣言します。また、彼らはEthereumの技術と、秘密鍵とハードウェアのポートフォリオの紛失または盗難に関連するリスクを理解していることを宣言しています。

PGF500 Saglは、Ethereumブロックチェーンネットワーク上で発行されるトークンの直接的な制御を有していないため、PGF7Tトークンの紛失または盗難の責任を負いません。

この文書に記載されている情報は、予告なく変更または更新される可能性があり、PGF500 Saglのコミットメントと解釈されるべきではありません。この文書のいかなる内容も、投資、法的助言その他の助言の勧誘を構成するもので

はなく、投資決定に使用すべきでもありません。

あなたは個人的な財政を担当しています。正確な情報を提供しようとするかもしれませんが、PGF500はコンテンツの完全性または正確性、または特定目的へのその有用性を保証するものではありません。したがって、PGF500、共同編集者、著者およびパートナーは、本書で提供される情報の使用に起因する可能性のあるいかなる損害についても、約束や保証をし、責任を負いません。

このドキュメントで提供されるすべての情報およびコンテンツは、「現状のまま」使用する必要があります。

このホワイトペーパーに記載されているすべての情報をWebや他の情報源から慎重に研究し、具体的な状況に応じてそれらを評価して適切に適用することをお勧めします。

この文書で提供される情報は、専門的助言の代わりに使用することを意図したものではなく、ユーザは決定を下す前にそのようなアドバイスを要求することが推奨されます。

PGF500は、市場調査の結果であるこのホワイトペーパーに記載されている情報が正確かつ真実であることを保証するものではありません。この文書に記載されている情報は、PGF500が資料を提供した者の使用を目的としたものです。

PGF500は投資アドバイザー、銀行、仲介業者または再販業者ではないため、有価証券の提供、売却または頒布に参加していないか、投資勧奨を提供していません。

本書で公表、配布、またはその他の方法で入手可能なすべての情報および資料は、個人的および非営利目的でのみ情報提供を目的として提供されています。

本書に掲載されている情報や資料は、投資商品の購入または売却、取引に影響を与えること、またはあらゆる種類の法的行為を締結する勧誘、オファーまたは勧告を構成するものではありません。

この文書の内容は、いかなる状況下でも財政的助言とみなすべきではありません。あなたは個人的な財政を担当しています。当社は正確な情報を提供しようとはしますが、PGF500.comの所有者、寄稿者、著者およびパートナーは、当サイト上のコンテンツの完全性または正確性、または特定目的への有用性を保証するものではありません。さらに、私たちのコンテンツやサービスが途切れることなく、タイムリーに、安全に、またはエラーフリーに提供されることを保証することはできません。

ユーザーからの表明と保証

このホワイトペーパーまたはその一部（必要に応じて）に含まれている情報の所持にアクセスし、あるいは受領することにより、ユーザーはPGF500に次のことを宣言し、保証します。

あなたは、PGF500がいかなる形式およびいかなる管轄においても有価証券を構成するものではないことを容認し、認めます。

米国市民および住民は、PGF7Tトークンの販売に参加することを禁じられています。

法律や規制によって暗号化された通貨やトークンの購入や使用が禁止されている国の市民は、PGF7Tトークンの販売に参加することは禁じられています。

あなたは、本ホワイトペーパーがいかなる種類の目録見書またはオフリング書類を構成するものではなく、いかなる管轄区域においても有価証券の勧誘を構成するものではありません。また、投資を勧誘するものではなく、契約または拘束力のある法的約束ありません。

規制当局がこのホワイトペーパーに記載されている情報を確認または承認していないことに同意し、法律、規制要件、管轄の基準、ならびに出版および配布または配布このホワイトペーパーは、適用される法律、規制要件または規則が遵守されたことを意味するものではありません。

このホワイトペーパー、または暗号化の交換に関するPGF7Tトークンの将来のネゴシエーショ

ンは、PGF500の株式に課金してはならないことを受け入れ、承認します。

ユーザーは、PGF7Tトークンを購入する場合、PGF500、PGF7Tのトークンを解釈、分類、または次のように扱うべきではないことを認め、認識します。

- 暗号通貨以外のあらゆるタイプの通貨
- 任意の所得税または法人によって発行された債券、株式および発行済株式
- そのような義務または株式に関連する権利、オプションまたはデリバティブ
- 集団投資機関の株式
- 企業の信頼できる単位
- 企業の信頼における単位デリバティブ、あるいは
- その他の証券または有価証券のクラス

あなたには、機能、使用方法、ストレージメカニズム、暗号メカニズム、ブロックチェーンベースのソフトウェアシステム、暗号化ポートフォリオやその他の関連するトークンストレージメカニズム、ブロックチェーンテクノロジー、スマートコントラクトテクノロジーの基本的な理解があります。

PGF7Tトークンを購入する場合、PGF500、その活動および運営に伴うリスクがあることを十分に認識し理解しています。

暗号化が付加価値税やキャピタルゲイン税を含む、あなたの管轄区域に税の影響を与えるかもしれないことを完全に認識し理解しています。あなたは、PGF500 SaglがPGF7Tトークンの税の影響から生じる結果に責任を負わないことに同意するものとします。

あなたは、PGF500トークンに関連する取引は、あなたの管轄区域で交換および差し替えの規制を受ける可能性があることを完全に認識し理

解しています。

あなたは、PGF500が、間接的、特別、偶発的、結果的、またはその他のあらゆる種類の損失、不法行為、契約またはその他の損害（収入、収入または利益の損失本ホワイトペーパーまたはその一部が使用者が承諾または委託したことにより起因する、またはそれに関連して生じた損害、使用またはデータの損失に責任を負わないことに同意するものとします。

上記の宣言および保証はすべて、あなたのアクセスおよび本ホワイトペーパーまたはその一部（事件に応じて）の所有を承諾した時点から、真実で完全に正確であり、誤解を招くものではありません。

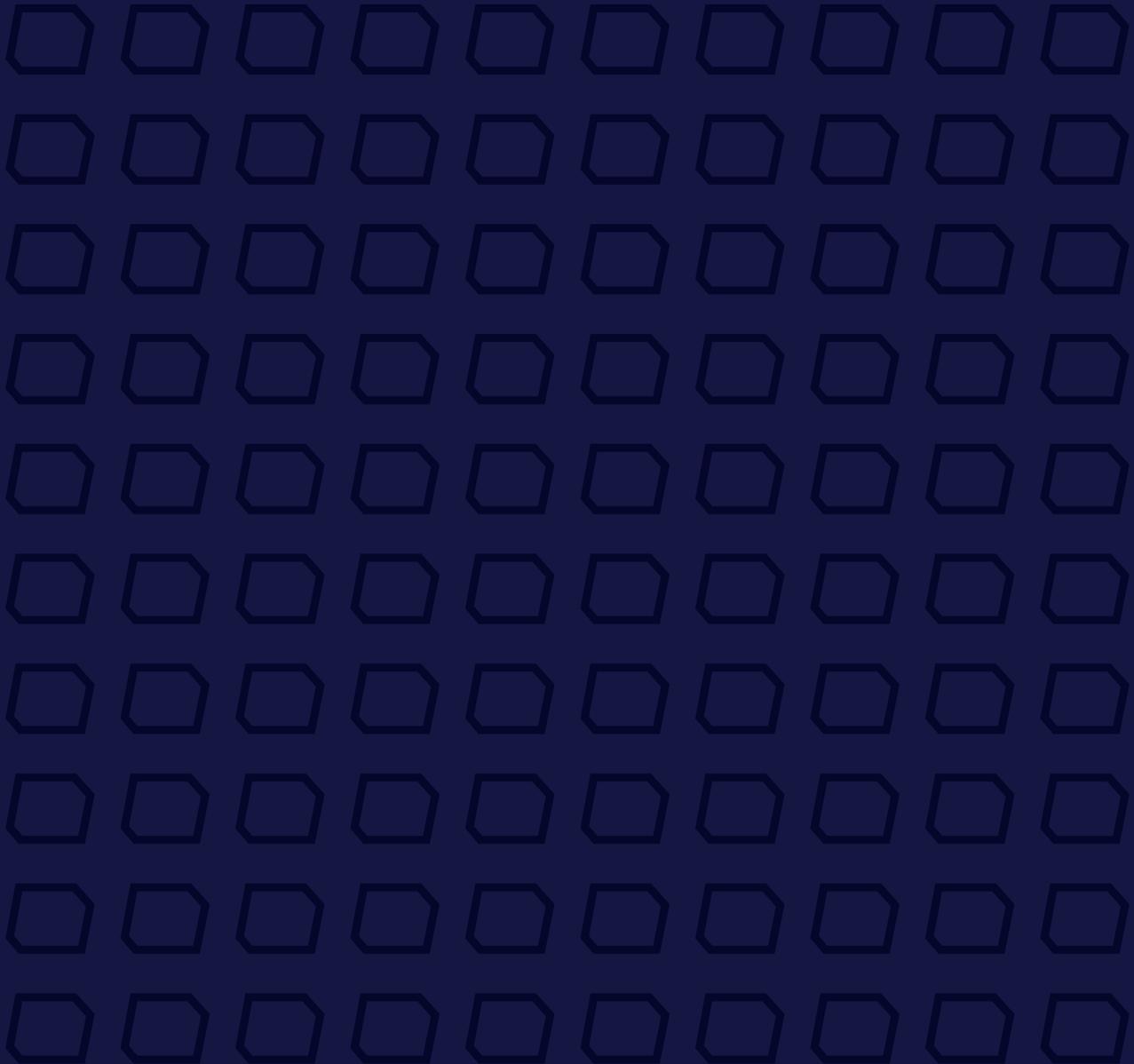
市場や業界に関する情報、その他の人々の同意

このホワイトペーパーには、市場および業界の情報、内部調査、レポートおよび調査、第三者市場調査、公開されている情報および業界の出版物から得られた予測が含まれています。

そのような調査、報告書、研究、市場調査、一般に公開されている情報および出版物は、一般に、その情報に含まれる情報が信頼できると判断された情報源から得られたものであることを示しています。

PGF500は、情報が正確に抽出されることを確実にするための適切な措置を講じており、PGF500は、第三者の情報源から抽出された情報の独立したレビューを行わず、以下のような情報の正確性または完全性を確認していません。

その結果、PGF500はこの情報の正確さまたは完全性についての表明または保証を行わず、また、情報の更新を義務付けられていません。



PGF **500**