PGF 500

WHITE PAPER

WEB ico.pgf500.com
SUPPORT ico@pgf500.com
TELEGRAM PGF500 News, PGF500 ICO

Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati

SOMMARIO

Sommario Esecutivo 3

Visione e Missione 4
- Visione 4
- Missione 4
- Principali Obiettivi 4

Soluzioni per SUP e SMB 5
- Problema 5
- Soluzione 5

Audience di riferimento 7
- Startups (SUP) & Small Medium Business (SMB) 7
- Professionisti & Agenzie 7
- Coiners 7

Mercato di riferimento 8
- USA 8
- ASIA 9
- Europa 9

SWOT 10
- Forza 10
- Debolezza 10
- Opportunità 10
- Minacce 10

Partners e Comunicazione 11

Piattaforma e Metodologia 12
- Punto chiave: Piattaforma 12
- Punto chiave: Metodologia 12

Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati

La sfida: microICO Rockets Hub 14
Compliancy 14
Tecnologia 14
Operatività 14
Finanza 15

Modello di Business 16

Ecosistema basato su Utility Token 17

Offerta Utility Token 19
Compagnia 19
Distrubuzione Utility Token 19
Distribution Schema 20
Eleggibilità e Supporto 21

Roadmap 22
Q4 2018 22
Q1 - Q2 2019 22
Q3 - Q4 2019 22
Q1 2020 22

Informativa sul rischio 23
Rappresentanza e garanzie da parte dell'utente 24
Informazioni sul mercato e l'industria e consenso delle altre persone 25

Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati

SOMMARIO ESECUTIVO

PGF500 è una piattaforma il cui ecosistema di servizi, essendo fruibile tramite il token PGF7T, permette alle startup e alle piccole aziende di strutturare, definire e proporre il proprio business verso il mercato internazionale.

L'ecosistema di servizi fornisce gli strumenti attraverso i quali è possibile pianificare l'attività aziendale, validare il proprio modello di business e proporre lo stesso a coiners e partner in tutto il mondo con serietà, trasparenza ed interoperabilità.

Il mondo del business è in continua e veloce trasformazione, i modelli strutturati per l'analisi delle nuove proposizioni sono in continua evoluzione e coloro che vogliono iniziare una attività di impresa si trovano davanti un bacino enorme di conoscenze, metodi, forme e best-practice difficilmente organizzate ed organizzabili.

La principale difficoltà è l'ordine operativo con cui è necessario procedere ed uno startupper o un piccolo imprenditore, alle volte artigiano, non possiede una guida che gli permetta di poter ordinare le proprie idee, descriverle in modo che siano comprensibili a chi non è del loro settore, contattare un coiner e convincerlo a supportare economicamente e finanziariamente la propria attività.

Gli ostacoli che si manifestano all'inizio delle avventure imprenditoriali sono:

Mancanza di un processo definito: gli startupper o gli artigiani, nella quasi totalità dei casi, non hanno mai scritto un business plan, non ne conoscono la struttura e non posseggono una guida che li segua dalla prima stesura alla versione per un pitch.

Difficoltà di analisi dell'iniziativa: ad ogni coiner arrivano decine e decine di idee in forma di documenti, leggerli tutti in forme diverse e con linguaggi diversi, alle volte impropri, non è efficiente e spesso porta i coiners a scartare idee brillanti che, quindi, non sono state ben comunicate.

Carenza di focus economico/finanziario: chi propone una iniziativa, molto spesso, non possiede gli strumenti per la produzione e la presentazione dei dati di bilancio, di produzione o di mercato per i quali la stessa iniziativa potrebbe essere di successo.

Interazione con il mondo della finanza e delle ICO: in molti paesi è complicato e lungo accedere a venture capital e business angel, nonché proporre una ICO al mercato.

Uso degli strumenti finanziari: SUP o SMB non conoscono gli strumenti finanziari ne sono in grado di poter scegliere quello che più si confà alla loro attività o alla strategia di crescita che vorrebbe mettere in atto.

Difficoltà di accesso alle professionalità: per una startup o una SMB è difficile accedere a servizi di consulenza integrata business planning ed il web è pieno di professionisti preparati che hanno difficoltà ad ampliare il loro mercato consulenziale.

In PGF500 crediamo che un ecosistema di servizi integrati, interoperabili e basati su community consentirà di focalizzare al meglio le iniziative imprenditoriali e, permettendo di interagire con il mondo della finanza e degli strumenti finanziari tramite blockchain, contribuirà a migliorare l'ecosistema delle startup a validare le iniziative ed a rendere i novizi imprenditori o i consolidati artigiani parte integrante della prossima generazione di innovatori.

Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati

VISIONE E MISSIONE

Visione

Creare e mantenere una piattaforma internazionale di servizi il cui ecosistema abiliti l'integrazione tra impresa e finanza.

Missione

PGF500 vuole sviluppare e mantenere una piattaforma basata su token che consenta ai novizi imprenditori o alle imprese SMB di costruire, o far crescere, il loro business attraverso un ecosistema di servizi professionali, finanziari e tecnologici.

Principali Obiettivi

- Consentire a SUP e SMB di richiedere capitale in crittovaluta tramite micro ICO automatizzate, validate da AI e basate sul token PGF7T
- Creare un Rockets Hub in cui sia possibile partecipare in totale sicurezza e tramite token PGF7T nelle MicroICO
- Fornire alle imprese servizi next-gen per la pianificazione e l'organizzazione aziendale tramite il processo 4 Pillar PGF500 ben delineato e orientato al risultato
- Creare una comunità che favorisca la cultura e l'adozione degli strumenti tecnologico/finanziari basati su blockchain
- Sviluppare un sistema AI che analizzi le iniziative d'impresa e ne permetta una analisi veloce ed accurata
- Sviluppare una piattaforma di scambio per servizi di integrazione tra SUP, SMB e professionisti specializzati basata sul token PGF7T
- Favorire la comunicazione diretta tra impresa e finanza tramite sistemi specializzati e verticali in funzione di mercato, obiettivi e fatturato
- Mantenere costantemente alti standard di etica professionale ed industriale per fortificare le relazioni tra tutti gli stakeholder del progetto PGF500

Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati

SOLUZIONI PER SUP E SMB

PGF500 cerca di risolvere, tramite il proprio ecosistema di servizi, le problematiche che devono essere affrontate da una startup o da una azienda SMB, rispettivamente, nel momento della nascita e nel momento della crescita.

Problema

Questi attori riscontrano molti problemi nel procedimento di strutturazione e/o capitalizzazione dell'iniziativa, sia essa in stato embrionale che in stato evoluto.

Per chi fonda una startup l'impatto con i meccanismi di pianificazione e strutturazione aziendale sono complessi; gli startupper, tipicamente, posseggono risorse limitate, tempo limitato ed una forte carenza organizzativa funzionale all'analisi aziendale ed ai passi necessari per poter presentare la loro-attività al mercato, al mondo della finanza o all'analisi dell'iniziativa stessa.

Quindi strumenti come il business plan, l'executive summary, il pitch o business model canvas, per poter essere profittevoli, necessitano di investimento in tempo per comprensione e definizione strategica.

Le startup hanno anche problemi di collegamento con il mercato della finanza; tale mercato, ed in relazione alla cultura aziendale del paese di riferimento, non sempre è chiaro, diretto ma soprattutto immediato; di fatto il contatto con un venture capital, un business angel o un incubatore richiede sempre molto tempo.

Per chi invece ha già una piccola realtà (SMB) artigianale, o industriale, in caso di volontà di crescita l'unico canale è, tipicamente, quello bancario o del finanziamento istituzionale; questo tipo di strumenti sono limitati per temporalità e per gestione infatti il mercato di accesso al credito è internazionale solo per le realtà che possono interagire con tale mercato per fatturato e/o per fondi già presenti o per competenze specifiche.

Tutto questo crea dei limiti alla crescita e allo sviluppo delle aziende SMB.

Molte aziende SMB sono pronte all'internazionalizzazione per la qualità dei loro prodotti o dei loro servizi ma anche se preparate da un punto di vista di produzione la crescita ha imposto dei modelli non compatibili con il mercato del credito o dello sviluppo su larga scala e quindi strumenti come Business Planning, Pitch, analisi finanziaria sono usati al minimo senza sfruttarne appieno la potenza che si otterrebbe se opportunamente sviluppati.

Soluzione

Sia per le startup (SUP) che per le piccole e medie imprese (SMB) è necessario un servizio semplice e tecnologicamente all'avanguardia che fornisca tutti gli strumenti in grado di suggerire e condurre l'utente inesperto alla produzione di analisi agili e veloci; il risultato di queste analisi deve permettere di esaltare gli elementi del valore dell'iniziativa e di far emergere i punti di forza e debolezza cosi da rendere questi ultimi strumento per la crescita dell'iniziativa stessa.

Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati

Le compagnie, siano esse SUP o SMB, devono poter accedere ad un sistema che le metta in contatto con le diverse professionalità di cui necessitano e che vanno al di là delle conoscenze specifiche dei soci fondatori o dei dipendenti; tali professionalità, dalla loro parte, potranno essere di supporto tramite consulenze o attività specifiche contribuendo sia ad aumentare il loro mercato che contribuire alla crescita di altre realtà.

Le compagnie devono essere immediatamente collegate al meccanismo del credito tramite soluzioni comunicative immediate, dirette e verticali in funzione del mercato in cui l'iniziativa deve entrare; l'accesso al credito, e quindi i coiners, devono poter operare liberamente ed in tutto il mercato globale senza limiti e restrizioni per il tramite di un sistema che conferisca la sicurezza delle transazioni, la serietà delle iniziative, il ritorno del capitale e la marginalità così da interconnettere tutte le startup e le piccole e medie imprese ad un accesso al credito globale, disintermediato ma gestito nella sicurezza e nella serietà.

Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati

AUDIENCE DI RIFERIMENTO

SUP e SMB di ogni paese del mondo sono l'audience primaria per PGF500; fondamentali sono Professionisti e Agenzie specializzate nell'erogazione dei servizi consulenziali ed operativi. PGF500 per ogni coiner, in relazione alle soglie di gradimento nel Rockets Hub per SUP o SMB, effettuerà preventivamente un accreditamento secondo le norme vigenti.

Startups (SUP) & Small Medium Business (SMB)

L'ecosistema PGF500, tramite la piattaforma interoperabile, permette di poter beneficiare, oltre che di strumenti decentralizzati e basati su team, di best-practice, documentazione on-demand, processi di pianificazione aziendale consolidati, meccanismi di accesso diretto con Venture Capital e Business Angels, accesso diretto tramite token PGF7T all'infrastruttura per le MicroICO.

Si immagini una startup: lo startupper inserirebbe nella piattaforma, supportato dai professionisti e dalla comunità, il Business Model Canvas ed in automatico troverebbe Executive Summary, Business Plan e Pitch precompilati automaticamente.

A conclusione della compilazione dei 4 pillar la piattaforma PGF500 produce in automatico un report con un punteggio che arriva a coiners, agenzie e professionisti e la startup, può contattare i coiners e "quotare" la propria attività tramite le MicroICO.

Professionisti & Agenzie

I professionisti e le agenzie sono l'audience collaterale dell'ecosistema PGF500; questi attori tramite l'ecosistema e la categorizzazione di mercato presente nella piattaforma possono erogare servizi alle SUP e SMB funzionalmente all'area di attività richiesta con compenso diretto tramite token PGF7T.

Quindi un'agenzia di pubblicità viene proposta automaticamente alla SUP/SMB a completamento dei 4 Pillar oppure on-demand per la compilazione dei pillar stessi. Alcune figure professionali che fanno parte dell'ecosistema sono: esperti di pianificazione aziendale, business consultant, marketing consultant, advertising,web and software developers, etc...

Coiners

In PGF500 crediamo che la comunità dei coiners sia una categoria di utenza fondamentale che si iscrive al sito per scoprire la prossima SUP o SMB di successo e contribuire nella MicroICO tramite crittovaluta in totale sicurezza.

I coiners permetteranno alla piattaforma di crescere oltre a permettere una fortissima disseminazione indiretta della bontà, del metodo e dei processi PGF500.

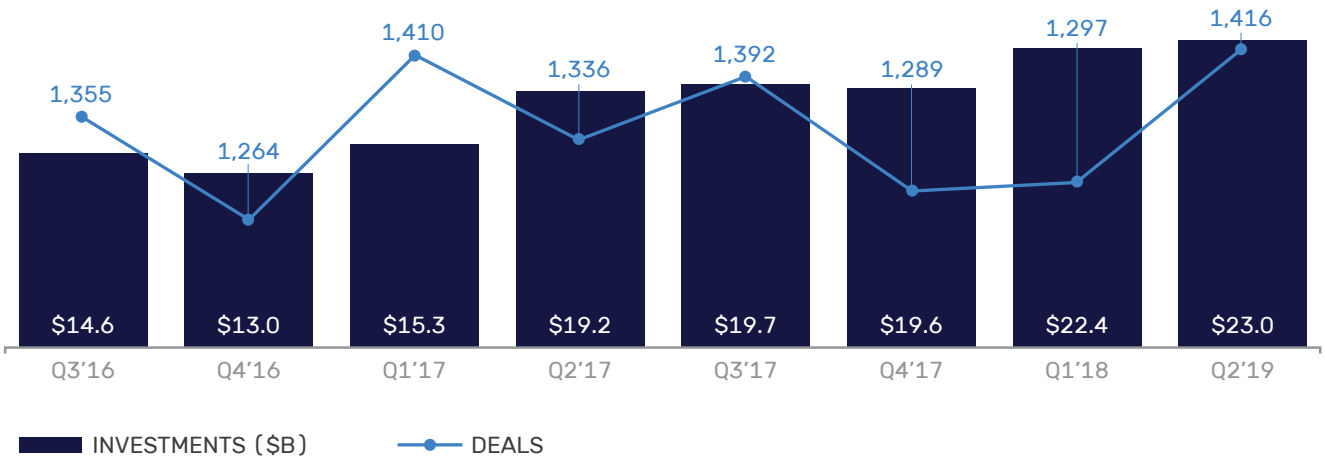
Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati

MERCATO DI RIFERIMENTO

PGF500 entra in un mercato complesso e con molti servizi ma con immense opportunità di sviluppo poiché il segmento in cui l'entrata sarà dirompente è consolidato ed aperto, per propria natura, alle innovazioni.

USA

"I dollari sono aumentati del 2% nel Q2'18, poiché un record di $ 23 miliardi è stato investito su 1.416 operazioni. 45 mega-round di $ 100 milioni o più hanno contribuito fortemente al totale del finanziamento trimestrale."

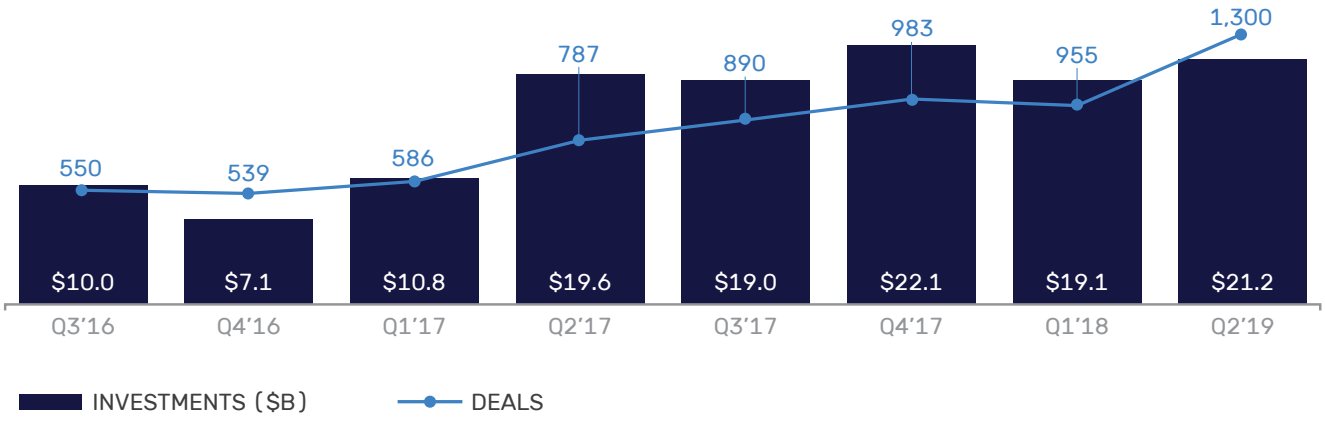


Fonte: https://www.cbinsights.com/research/report/venture-capital-q2-2018/

Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati

ASIA

"Il totale dei finanziamenti trimestrali alle società con sede in Asia è aumentato del 10% nel 2° trimestre 18, in quanto 21.2 miliardi di dollari sono stati investiti in 1.300 operazioni."



Fonte: https://www.cbinsights.com/research/report/venture-capital-q2-2018/

EUROPA

"I VC europei hanno investito 4,4 miliardi di euro attraverso 571 round nel primo quarto del 2018, mettendo l'anno al passo, e quasi coincidente, con il valore decennale dell'anno scorso del capitale investito aggregato. Il conteggio degli affari, tuttavia, ha visto una decrescita del 49% YoY, segnando così il trend del quinto quarto consecutivo vero il basso per gli accordi sottoscritti."

€4.4B	18	€1.5B
INVESTED ACROSS 571 ROUNDS IN 1Q 2018	FUNDS CLOSED IN 1Q 2018	1Q 2018 EUROPEAN VC-BACKED EXITS CUMULATIVE VALUE

Fonte: PitchBook European Venture Report https://pitchbook.com/news/reports/1q-2018-european-venture-report

Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati

SWOT

Forza

- MicroICO Rockets Hub innovativo e dirompente per SUP e SMB
- MVP già pronto, operativo e testato su SUP e SMB (www.pgf500.com)
- Ecosistema totalmente integrato: dalla pianificazione aziendale alla quotazione tramite Rockets Hub MicroICO
- Tutti gli attori sono coinvolti nell'ecosistema tramite business diretto (win-win) ad ampliare il loro stesso mercato

Debolezza

- Mercato già ricco di servizi e strumenti web based per SUP e SMB; c'è una complessità volta alla migrazione da altre piattaforme verso PGF500
- Le MicroICO sono un concetto nuovo ed innovativo non ancora presente nel mercato (se non tramite il lending) e se non approcciate in modo serio e rigoroso possono inflazionare il token PGF7T

Opportunità

- SUP & SMB: PGF500 fornisce loro un ecosistema che, tramite anche l'accesso alle professionalità e delle agenzie a disposizione, copre tutta la vita dell'azienda: dalla fondazione alla quotazione.
- Professionisti & Agenzie: ampliano il loro mercato di riferimento, creano nuovi leads e prospect e possono ricoprire anche il ruolo di coiners così da sfruttare appieno le loro competenze sulle SUP e SMB particolarmente promettenti.
- Coiners: possono contribuire tramite crittovaluta in un Rockets Hub unico, sfruttando le teorie del microcredito, le cui aziende ed iniziative sono certificate evitando ogni possibile forma di truffa o di raggiro.

Minacce

- Aspetti giuridici: l'ecosistema di PGF500 è immensamente complesso ed il Rockets Hub delle MicroICO se non opportunamente contestualizzato nella legislazione potrebbero generare delle reazioni avverse per SUP e SMB.
- Aspetti finanziari: le MicroICO, essendo basate su crittovaluta, potrebbero influenzarne la rispettiva inflazione o deflazione e creando così dei problemi di liquidità.

Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati

PARTNERS E COMUNICAZIONE

PGF500 è attivamente impegnata nella creazione di legami importanti e fondamentali nel mondo delle startup; queste attività sono definite internamente come "core" in quanto strategicamente fondamentali per la distribuzione dei servizi della piattaforma.

I legami che PGF500 intende costruire per il tramite di forti relazioni business-based sono sostanzialmente funzionali a 3 azioni di integrazione tra gli attori della piattaforma:

Integrazione SUP/SMB, Professionisti ed Agenzie

verranno stretti legami operativi con i maggiori siti e strutture riconosciute internazionalmente e funzionali alla distribuzione del servizio PGF500; per effettuare questa tipologia di azione PGF500 si avvarrà di metodologie inerenti il marketing diretto, il marketing indiretto ed in termini di business il revenue-sharing.

Integrazione con il mercato dei capitali

Venture Capital e Business Angels verranno coinvolti; PGF500 parteciperà attivamente ad eventi internazionali, creerà dove possibile un forte collegamento con i dati attualmente disponibili dai sistemi di proposizione di business già presenti e, fattivamente, nominando degli evangelisti della piattaforma PGF500 che accederanno ad un flusso di ricavi sulle revenue della piattaforma stessa.

Integrazione tecnologica

La piattaforma PGF500 è totalmente cloud-based ed è distribuita geograficamente; nascendo con questo paradigma stringerà rapporti diretti con il maggiore player di cloud-computing per erogare i servizi di "Blockchain-As-A-Service" funzionalmente alle attività dirette inerenti i servizi MicroICO basati sul Rockets Hub.

Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati

PIATTAFORMA E METODOLOGIA

PGF500 crede che un ecosistema di servizi basato sulla sicurezza e la scalabilità del PGF7T token dia gli strumenti ad ogni imprenditore che dall'analisi vuole arrivare al successo.

La metodologia PGF500 elimina la barriera formale tra la comunicazione imprenditoriale ed il mercato creando strumenti Next-Gen semplici ed estremamente potenti che sfruttino la potenza del Web x.0 ma soprattutto della Token Economy.

Punto chiave: Piattaforma

PGF500 è stato disegnato e pensato per essere una multipiattaforma web il cui sistema mette in comunicazione domanda e offerta.

La piattaforma rende disponibili molti servizi che controllano ogni aspetto dell'iniziativa imprenditoriale; oltre questo tramite la piattaforma è possibile pubblicizzare e richiedere servizi professionali con i quali gestire approfonditamente gli aspetti aziendali come contabilità, finanziario, legale, pubblicitario, marketing, sviluppo software creando così un flusso di domanda ed offerta professionale che mantiene, ed incrementa, il valore della piattaforma stessa erogando servizi di alto livello a coloro per i quali la piattaforma è nata: SUP e SMB.

All'interno della piattaforma PGF500 ogni dato viene mantenuto secondo le vigenti normative per la Privacy e in prima istanza, secondo gli aspetti del GDPR.

L'ecosistema, per il tramite della piattaforma web, è suddiviso in 3 aree:

Definition: afferiscono a quest'area tutti i servizi di codifica dell'attività aziendale che permettono di pianificare, strutturare e codificare lo stato dell'iniziativa, le strategie di implementazione e crescita. In questa sezione della piattaforma sono inseriti i dati in autonomia, con un team o tramite servizio richiesto nell'area di integrazione.

Integration: riguarda il sistema di scambio che permette di poter offrire e richiedere consulenza; i professionisti e le agenzie operano in questa divisione per poter proporre i loro servizi tramite token PGF7T; all'interno dell'integration operano anche i servizi PGF500 per la relazione diretta con VC e BA come servizio ottenuto tramite token PGF7T.

Growth: in questa sezione c'è il Rockets Hub PGF500 per le MicroICO; SUP o SMB possono proporre la loro iniziativa e raccogliere capitale tramite token PGF7T.

Punto chiave: Metodologia

SUP e SMB spesso hanno bisogno di un metodo, PGF500 propone per impostazione predefinita non vincolante un processo di immissione ed elaborazione del dato che supporta anche l'imprenditore neofita.

Il metodo PGF500 è impostato su 4 pillar e seguendo i 4 pillar si ottengono i documenti formali per una azienda: Business Model

Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati

Canvas, Executive Summary, Business Plan, Pitch.

La compilazione dei pillar può avvenire in team o autonomamente e tale compilazione viene proposta all'utente come una sfida a punteggio, secondo le regole della gamification, rendendo il pesante lavoro di pubblicazione un processo piacevole tramite il quale i vari obiettivi si concretizzano.

I dati inseriti nei 4 Pillar vengono elaborati dai sistemi di AI che provvedono a dare un punteggio il cui valore rappresenta uno dei pesi/giudizi dell'indice PGF7T che verranno usati nel Rockets Hub al momento della richiesta.

Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati

LA SFIDA: MICROICO ROCKETS HUB

PGF500 ambisce ad essere il MicroICO Rockets Hub automatizzato dove coiners ed aziende possono relazionarsi in totale fiducia e nella tranquillità di un intermediario il cui compito è la sola tutela delle parti e della propria attività.

PGF500 raccoglie le 4 sfide del Rockets Hub: Compliancy, Technology, Operations, Finance

Compliancy

Problema: per un coiner è difficile comprendere quando una ICO, che raccoglie milioni di dollari, sia una realtà solida o consolidata, quanto il team sia capace e/o con la giusta esperienza e, soprattutto, se un'attività sia una potenziale truffa. Per una azienda è complesso cercare di trasmettere serietà e volontà consolidata nel raggiungimento del proprio scopo.

Soluzione: PGF500 nel processo di due diligence verifica anticipatamente SUP e SMB tramite procedure consolidate ed attinenti alle vigenti normative; viene analizzato il bilancio prospettico o consolidato inserito nella piattaforma. Il sistema di GANTT creerà, dove possibile, un vincolo all'accesso, dei token per poter tutelare ogni attore.

Tecnologia

Problema: ogni azienda che vuole raccogliere capitale tramite crittovaluta deve conoscere smart contract, wallet, crittografica, PoW, PoS, DPos e decine di altre tecnologie che rappresentano per le aziende, soprattutto non basate su Information Technology, una fortissima barriera d'ingresso.

Soluzione: PGF500 fornisce i servizi di "Blockchain-As-A-Service* integrati e on-demand, templating di SmartContract e rispettivo auditing, gestione dei wallet, etc..; tali servizi sono attivi solo dopo la fase di verifica secondo la normativa vigente e non richiedono conoscenze tecnologiche di sviluppo e/o programmazione.

Operatività

Problema: Dopo aver pianificato la propria MicroICO è necessario pensare alla stesura del WhitePaper, dell'advertising, della gestione delle comunità, degli aspetti di comunicazione. PGF500 crede che moltissime aziende abbiano la volontà di pianificare e comunicare le iniziative per poter raccogliere capitale ma non tutte le aziende, infelicemente, sono strutturate per poter effettuare le rispettive comunicazioni.

Soluzione: PGF500 nella propria natura di ecosistema di servizi erogati tramite multi-piattaforma, permette alle aziende di richiedere servizi professionali; in questo modo SUP e SMB possono minimizzare gli investimenti e massimizzare il risultato operativo tramite i servizi consulenziali on-demand.

Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati

Finanza

Problema: SUP e SMB spesso non hanno gli strumenti conoscitivi ed operativi per sfruttare al meglio la finanza e benchè meno sarebbero in grado di poter sfruttare i vantaggi delle crittovalute, delle piattaforme di scambio per poter ottenere il fondo a loro disponibile.

Soluzione: il MicroICO Rockets Hub fornirà tutti gli strumenti analitici tramite cruscotto per poter spiegare come effettuare le operazioni e poter monetizzare nel momento migliore ed opportuno il fondo necessario per la crescita.

Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati

MODELLO DI BUSINESS

PGF500 vuole costruire una piattaforma multi-side che serve differenti segmenti di clienti con differenti value proposition. PGF500 aiuta gli stakeholder a creare connessioni, scoprire nuove possibilità ed esplorare nuove frontiere del business erogando un certo numero di prodotti e funzionalità, gratuiti (o in prova) ai propri utenti.

PGF500 si propone come un ecosistema di servizi che abilita startup e small business all'uso delle crittovalute come strumento finanziario funzionale allo sviluppo aziendale.

PGF500 BUSINESS MODEL

Partner chiave

Content Partners (Eventi televisivi, Siti web e blog a tema. Eventi a tema locali. Strutture pubbliche e private per la cultura d'impresa)

Attività chiave

Sviluppo della Piattaforma
Gestione Datacenter
Gestione finanziaria token

Risorse chiave

PGF500 Platform
Piattaforma tecnologica
smart contract

Valore Offerto

Permettere a SUP e SMB di proporre la propria MicroICO
Abilitare l'integrazione tra domanda e offerta di servizi professionali per le aziende
Supportare SUP e SMB nel processo di crescita

Relazioni con i clienti

Effetto di rete Same-Side
Effetto di rete Cross-Site

Canali

Sito web, applicazioni mobili native
Pubblicità search engine e social
Developer Tools e API

Segmenti di clientela

Startup
Small Business Company
Professionisti
Agenzie
Investitori

Struttura dei costi

Data Center
Marketing & Eventi
Ricerca & sviluppo
Risorse umane

Flussi di ricavi

Accesso gratuito limitato in tempo e funzioni
Quota iscrizione startup, smb, professionisti e agenzie
Quota per servizi intermediazione professionisti e agenzie
Quota per servizi VC 1to1, equity crowfunding, VCs platform e audience
Quota per MicroICO setup, gestione, Token
Quota per accesso massivo API

Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati

ECOSISTEMA BASATO SU UTILITY TOKEN

L'ecosistema PGF500 consiste in quattro attori principali che operano sulla piattaforma per il tramite di un circolo virtuoso che nella propria applicazione realizza visione e strategia; ogni elemento necessita dell'altro per poter esperire la propria funzione o raggiungere il proprio obiettivo.

In PGF500 crediamo fortemente che tutti gli stakeholder, interni ed esterni, siano il cuore pulsante dell'ecosistema e creiamo la piattaforma con l'obiettivo di rendere sempre più strette le relazioni operative tra costoro al fine di potenziare sempre di più l'ecosistema stesso.

Come già definito, gli attori che partecipano all'ecosistema sono: SUP/SMB, Professionisti/Agenzie, Coiners ed il connubio tra l'approccio WinWin e l'uso della Token Economy potenzia le relazioni e consolida la posizione di erogatore di servizio di PGF500.

Ogni attore trae un beneficio comune dall'uso del token PGF7T:

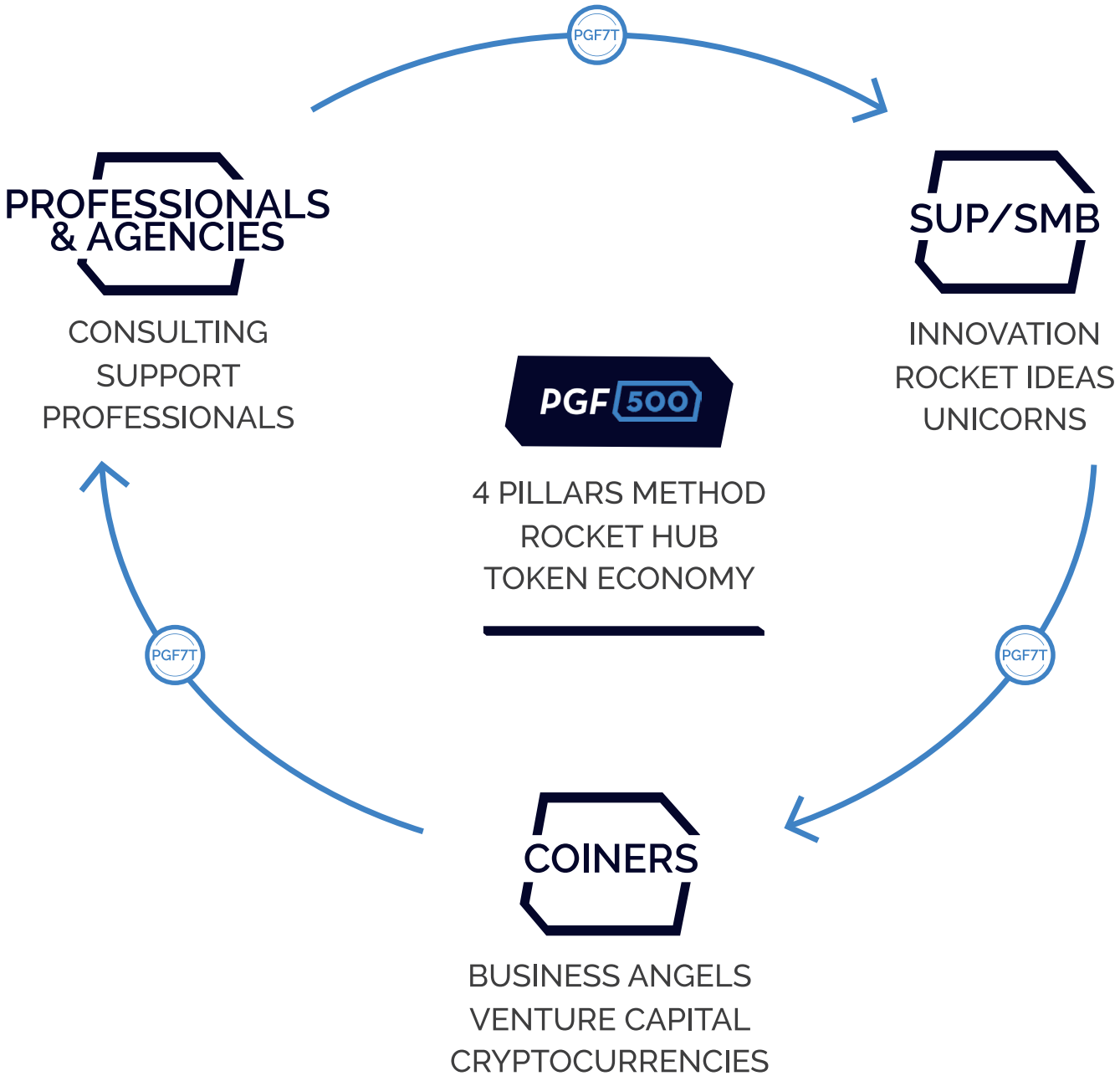
SUP/SMB sono coloro che guidano la richiesta, l'uso e l'adozione del Token per poter fruire dell'accesso ai servizi per MicroICO, per le consulenze erogate da professionisti/agenzie e per dei servizi a valore aggiunto verso VC e BA.
Accedono a nuovi schemi di proposizione del loro prodotto/servizio e possono integrare nella loro cultura nuovi concetti traghettati dalla tecnologia dell'intelligenza artificiale e dalla blockchain come SmartContract, decentralizzazione, liquidità, staking, masternode, etc…
Questi attori condivideranno le loro iniziative nel Rockets Hub e tramite le loro esperienze ed iniziative contribuiranno ad attivare il circolo virtuoso dell'ecosistema PGF500.

Professionisti/Agenzie all'interno dell'ecosistema sono il collaterale della ricchezza in quanto adducono valore a SUP e SMB per le attività di supporto alla pianificazione e allo sviluppo del business tramite le loro competenze dirette; l'uso come strumento abilitante alla fruizione del token PGF7T, o tramite FIAT con un surplus di prezzo, permette di poter scambiare in totale sicurezza gli emolumenti contribuendo ad aumentare i volumi di scambio del token e la malleabilità di trasferimento dei fondi per le più disparate necessità aziendali.

I coiners contribuiscono all'ecosistema di PGF500 apportando capitale in crittovaluta; infatti questi possono trovare opportunità di investimento che sono identificate nelle SUP o SMB che presentano nuove idee con potenziali ed alti moltiplicatori, permettendo un'ampia distribuzione della ricchezza dell'investimento.

Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati

ECOSISTEMA BASATO SU UTILITY TOKEN



Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati

OFFERTA UTILITY TOKEN

PGF500 sfrutta la blockchain e la token economy per erogare servizi ad un mercato che nel 2018 possiede un valore di +150 miliardi di dollari con centinaia di migliaia di startup. Noi siamo la piattaforma che i prossimi unicorni sfrutteranno per trasformarsi in essi stessi.

Compagnia

PGF500 Sagl è una società costituita in Svizzera con il preciso scopo di effettuare seriamente e puntualmente la diffusione di un servizio che verrà attivato tramite una crittovaluta finalizzata allo sviluppo dell'ecosistema proposto nel presente documento.

PGF500 nasce come iniziativa italiana nel 2016 e dopo aver pubblicato e reso disponibile la propria piattaforma, www.pgf500.com, ha pianificato e strutturato le attività per poter distribuire nel mondo i servizi e la metodologia.

PGF500 Sagl acquisterà una partecipazione della società italiana PGF500 S.r.l. al fine di poter armonizzare e gestire con respiro internazionale le attività tecnologiche prodotte dal 2016 ad oggi.

Distribuzione Utility Token

Per far crescere tutti i servizi che PGF500 ha in parte già reso disponibili ed in parte architettato per un rapido rilascio, abbiamo deciso di utilizzare ciò in cui crediamo sia il meccanismo di raccolta del futuro: il token sale.

I partecipanti riceveranno i token PGF7T, la valuta delle Startup e delle Piccole Medie Imprese, funzionali per la fruizione dei servizi nella piattaforma PGF500.com.

La fornitura totale di token PGF7T è impostata su 284.000.000 ("Duecento ottantaquattro Milioni"). L'80% della fornitura sarà disponibile all'interno delle varie fasi di rilascio e di distribuzioni per tutti coloro che credono nell'ecosistema e nella piattaforma del futuro. A distribuzione ultimata non verranno emessi ulteriori token.

PGF7T è un token ERC20. L'emissione, la vendita e la distribuzione di token sarà gestita, ovviamente, tramite uno SmartContract distribuito sulla blockchain di Ethereum.

Il team PGF500 proviene da importanti esperienze imprenditoriali, enterprise e dallo sviluppo di killer application nel mercato di riferimento; l'esperienza del team a valle dello sviluppo della piattaforma online ha portato ad analizzare approfonditamente i costi associati allo sviluppo e alla messa online del servizio, pertanto già è stato prodotto un documento di analisi e sviluppo per tutta la piattaforma.

Il piano di sviluppo prevede un investimento in tecnologia e processi di ca. €6.000.000,00 (sei milioni di euro) e con tale cifra PGF500 erogherà servizi a tutto il pianeta e tutte le funzionalità saranno attive ed operative; di fatto PGF500 ambisce ad un ecosistema internazionale.

Siamo sicuri che raggiungeremo questa cifra e se dovessimo fallire e non poter realizzare

Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati

quanto concordato ovviamente PGF500 Sagl restituirà il valore a tutti i coiners che hanno partecipato all'offerta.

La fornitura totale di token PGF7T sarà di 284.000.000 e l'80% sarà disponibile sul mercato tramite UTO-Utility Token Offering. Il 20% sarà allocato per la gestione e l'amministrazione da parte di PGF500 Sagl funzionalmente alle politiche di compliancy, di supporto tecnico e legale; nella fattispecie i valori saranno divisi come di seguito:

80% tra ICO (Public Sale e Private Sale)

5% Riserva aziendale per il funzionamento del servizio

5% Società e fondatori

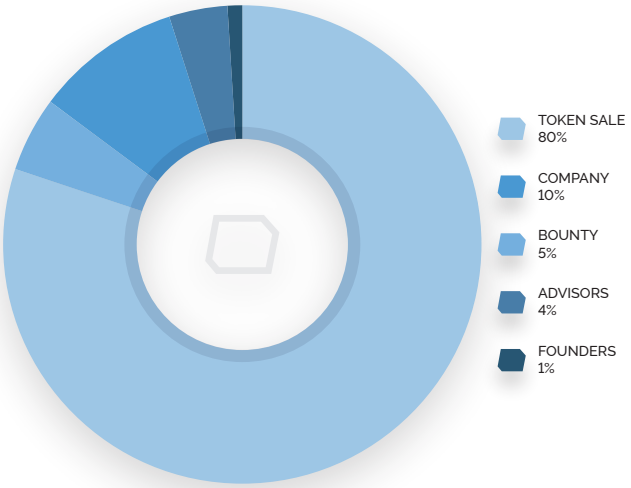
5% Advisor tecnico e legale

5% Fondo per lo sviluppo futuro del progetto

A conclusione del processo di ICO i token potranno essere già fruibili all'interno della piattaforma in essere www.pgf500.com ed i partecipanti alla ICO potranno sfruttare appieno le potenzialità della piattaforma stessa.

Distribution Schema

Di seguito lo schema di distribuzione dei token PGF7T



EMISSIONE TOTALE DI TOKEN
PGF7T 284.000.000

SOFTCAP
€ 6.000.000

HARDCAP
€ 22.000.000

CONSEGNA TOKEN
Entro 15 Febbraio 2019, 23:59 (CEST)

PRIVATE PRE-SALE ENDS
02 Novembre 2018, 23:59 (CEST)

PUBLIC PRE-SALE STARTS
03 Novembre 2018
PGF7T Token Price € 0,10

PUBLIC PRE-SALE ENDS
15 Gennaio 2019, 23:59 (CEST)

PUBLIC CROWD-SALE STARTS
16 Gennaio 2019
PGF7T Token Price € 0,30

PUBLIC CROWD-SALE ENDS
31 Gennaio 2019, 23:59 (CEST)

Il cambio tra Ether ed Euro verrà fissato al momento di inizio della ICO pubblica (Public Pre-Sale e Crowd-Sale), pertanto il numero di token ricevuti dal partecipante alla ICO per ogni Euro immesso sarà fissato in quel momento.

Per ogni richiesta di supporto o per delucidazioni contattare il servizio ICO a ico@pgf500.com

Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati

Eleggibilità e Supporto

Nel processo raccolta, ed in seguito, di distribuzione dei token PGF7T la partecipazione è subordinata alla conformità delle procedure previste dalla normativa vigente.

PGF500 è sempre a disposizione in tutti i canali attivati per poter essere di supporto; il nostro team è proattivo e orientato alla risoluzione dei problemi o, nei casi in cui fosse necessario, alla descrizione delle future attività di sviluppo che non possono per ragioni di lunghezza essere descritte in questo documento.

A supporto dei partecipanti il processo è stato progettato per essere semplice ed intuitivo:

- ACCESSO ico.pgf500.com
- AVALLO AI DOCUMENTI DI PRESENTAZIONE
- ACCETTAZIONE DEI TERMINI DEL CONTRATTO
- SCEGLIERE SE DEPOSITARE FIAT O CRITTOVALUTA (BTC, ETH)
- INSERIRE UN INDIRIZZO ETH PER LO SMART CONTRACT
- EFFETTUARE IL DEPOSITO
- ATTENDERE LA RICEZIONE DEI TOKEN PGF7T

Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati

ROADMAP

Q4 2018

Functional Release

- Emissione token PGF7T
- Venture Capital Connection Ready
- Operatività PGF7T su www.pgf500.com
- Accesso per SUP/SMB a VC
- API sicure e distribuibili con accesso agli sviluppatori

Q1-Q2 2019

Stable release 1.0

- Pgf500.com Multi linguaggio
- Rockets Hub per servizi professionali SUP/SMB, Professionisti, Agenzie
- Apps iOS, Android

Q3-Q4 2019

Stable release 2.0

- Sistema AI per analisi delle imprese
- MicroICO Rockets Hub
- Apps iOS, Android

Q1 2020

Stable release 3.0

- Deployment MicroICO Rockets Hub
- Piattaforma PGF500
- Apps iOS, Android

Q1 2021

IPO

- Quotazione in borsa su piazza Europea (Zurigo o Londra)

Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati

INFORMATIVA SUL RISCHIO

Durante le fasi di vendita dei token, sulla rete Ethereum verranno creati 284.000.000 token ERC-20 PGF7T (PGF500 Token); questi token vengono venduti al pubblico in cambio di criptovalute, principalmente Ether (ETH), ma PGF500 Sagl si riserva inoltre il diritto di accettare BTC e altre Criptovalute. PGF500 Sagl accetta anche versamenti in valuta FIAT in cambio di token PGF7T.

Partecipando alla vendita di token PGF7T o acquistando token PGF7T altrove, l'acquirente dichiara di aver letto attentamente questo white paper, qualsiasi altro documento emesso da PGF500 Sagl relativo ai rischi e ai benefici associati ai token PGF7T.

Chiunque partecipi alla vendita di token PGF500 dichiara di avere una solida esperienza nel campo delle criptovalute e dei servizi relativi alla blockchain; dichiara di comprendere tutti i rischi associati alla vendita di token, inclusi quelli relativi all'invio, alla raccolta e alla gestione di criptovalute e token ERC20. Dichiarano inoltre di comprendere la tecnologia Ethereum e i rischi associati alla perdita o al furto di chiavi private e portafogli hardware.

PGF500 Sagl non può essere ritenuta responsabile per la perdita o il furto di token PGF7T, in quanto non ha il controllo diretto dei token, che saranno emessi sulla rete blockchain di Ethereum.

Le informazioni contenute in questo documento sono soggette a modifiche o aggiornamenti senza preavviso e non devono essere interpretate come un impegno da parte di PGF500 Sagl. Nulla in questo documento costituisce sollecito ad investimento, consiglio legale o altra consulenza, né deve essere utilizzato nel prendere una decisione di investimento.

Sei responsabile delle tue finanze personali. Anche se cerchiamo di fornire informazioni accurate, in nessun caso PGF500 garantisce la completezza o l'accuratezza del contenuto, o la sua utilità per qualsiasi scopo particolare. Pertanto, PGF500, collaboratori, autori e partner non fanno promesse o garanzie, né accettano responsabilità per qualsiasi danno che si possa causare nell'uso delle informazioni fornite in questo documento.
Tutte le informazioni e i contenuti forniti in questo documento devono essere utilizzati "così come sono".

Ti invitiamo a ricercare accuratamente tutte le informazioni fornite su questo whitepaper con altre informazioni sul web e da altre fonti, e valutarle in base alle circostanze specifiche per applicarle di conseguenza.

Nessuna delle informazioni fornite in questo documento è destinata a essere utilizzata in sostituzione della consulenza professionale e gli utenti sono incoraggiati a richiedere tale consulenza prima di prendere qualsiasi decisione.

PGF500 non garantisce che le informazioni contenute in questo whitepaper, frutto di ricerche di mercato, siano corrette e veritiere. Le informazioni contenute in questo documento sono destinate esclusivamente all'uso della persona a cui PGF500 ha fornito il materiale.

PGF500 non è un consulente per gli investimenti, una banca, un broker o un rivenditore e pertanto non partecipa all'offerta, alla vendita o alla distribuzione di titoli né fornisce alcuna consulenza in materia di investimenti.
Tutte le informazioni e i materiali pubblicati, distribuiti o altrimenti resi disponibili su questo documento sono forniti a scopo informativo, esclusivamente per uso personale e non commerciale.

Nessuna informazione o materiale pubblicato su questo documento costituisce una sollecitazione, un'offerta o una raccomandazione per l'acquisto o la vendita di strumenti di investimento, per influenzare eventuali transazioni o per concludere qualsiasi atto legale di qualsivoglia natura.

Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati

Il contenuto di questo documento non deve essere considerato come consulenza finanziaria in nessuna circostanza. Sei responsabile delle tue finanze personali. Sebbene cerchiamo di fornire informazioni accurate, in nessun caso i proprietari, contributori, autori e partner di PGF500.com possono garantire la completezza o l'accuratezza dei contenuti presenti sul nostro sito o la sua utilità per scopi specifici. Inoltre, non possiamo promettere che il nostro contenuto o servizio ti sarà consegnato in modo ininterrotto, tempestivo, sicuro o privo di errori.

Rappresentanza e garanzie da parte dell'utente
Accedendo e / o accettando il possesso di qualsiasi informazione contenuta in questo whitepaper o in una parte di esso (a seconda dei casi), l'utente dichiara e garantisce a PGF500 quanto segue:

accetti e riconosci che la PGF500 non costituisce titoli in alcuna forma ed in alcuna giurisdizione;

ai cittadini degli Stati Uniti e/o ai residenti è vietato partecipare alla vendita di token PGF7T;

ai cittadini di paesi, le cui legislazioni o regole vietano l'acquisto e l'utilizzo di criptovalute e token, è vietato partecipare alla vendita di token PGF7T;

l'utente accetta e riconosce che questo Whitepaper non costituisce un prospetto o un documento di offerta di alcun tipo, non è inteso a costituire un'offerta di titoli in alcuna giurisdizione o una sollecitazione all'investimento in titoli, non è obbligato a stipulare alcun contratto o vincolante impegno legale;

l'utente accetta e riconosce che nessuna autorità di regolamentazione ha esaminato o approvato le informazioni contenute in questo whitepaper, nessuna azione è stata o sarà intrapresa in base alle leggi, ai requisiti normativi o alle norme di qualsiasi giurisdizione e alla pubblicazione e distribuzione o diffusione di questo whitepaper a voi non implica che siano state rispettate le leggi applicabili, i requisiti normativi o le regole;

l'utente accetta e riconosce che questo Whitepaper, o la futura negoziazione del token PGF7T su qualsiasi scambio di criptovaluta, non dovrà essere addebitato ad azioni di PGF500;

l'utente accetta e riconosce che nel caso in cui si desidera acquistare un token PGF7T, il token di PGF500, PGF7T, non deve essere interpretato, classificato o trattato come:

- qualsiasi tipo di valuta diversa dalla criptovaluta;
- obbligazioni, azioni o azioni emesse da qualsiasi persona fisica o giuridica;
- diritti, opzioni o derivati in relazione a tali obbligazioni o azioni;
- quote di un organismo d'investimento collettivo;
- unità in un trust aziendale;
  derivati di unità in un trust aziendale;
- o qualsiasi altro titolo o classe di titoli.

avete un grado basilare di comprensione dell'operazione, funzionalità, utilizzo, stoccaggio, meccanismi di trasmissione e altre caratteristiche materiali delle criptovalute, sistemi software basati su blockchain, portafogli di criptovaluta o altri meccanismi correlati di memorizzazione di token, tecnologia blockchain e tecnologia smart contract;

siete pienamente consapevoli e comprendete che, nel caso in cui desiderate acquistare un token PGF7T, vi sono dei rischi associati a PGF500 e alla loro attività e operazioni;

siete pienamente consapevoli e comprendete che le criptovalute possono avere implicazioni fiscali nella vostra giurisdizione, tra cui l'imposta sul valore aggiunto e le imposte sulle plusvalenze; e l'utente accetta e riconosce che PGF500 Sagl non è responsabile per le conseguenze derivanti dalle implicazioni fiscali relative al token PGF7T;

siete pienamente consapevoli e comprendete che le transazioni relative al token PGF500 possono essere soggette a regolamenti nella vostra giurisdizione in materia di scambio e di baratto;

l'utente accetta e riconosce che PGF500 non è responsabile di alcuna perdita indiretta, speciale, incidentale, consequenziale o di altra natura di qualsiasi tipo, in atto illecito, contratto o altro (inclusa ma non limitata a perdita di entrate,

Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati

reddito o profitti e perdita di utilizzo o dati), derivanti da o in connessione con qualsiasi accettazione o affidamento su questo Whitepaper o qualsiasi parte di esso da parte dell'utente;

tutte le suddette dichiarazioni e garanzie sono vere, complete, accurate e non fuorvianti dal momento del tuo accesso e / o accettazione di possesso di questo Whitepaper o di parte di esso (a seconda del caso).

Informazioni sul mercato e l'industria e consenso delle altre persone

Questo white paper include informazioni sul mercato e sull'industria, e previsioni ottenute da indagini interne, rapporti e studi, nonché ricerche di mercato di terzi, informazioni pubblicamente disponibili e pubblicazioni di settore.
Tali sondaggi, relazioni, studi, ricerche di mercato, informazioni pubblicamente disponibili e pubblicazioni indicano generalmente che le informazioni che contengono sono state ottenute da fonti ritenute attendibili, ma non vi è alcuna garanzia in merito all'accuratezza o alla completezza di tali informazioni.
Mentre PGF500 ha intrapreso azioni ragionevoli per garantire che le informazioni siano estratte in modo accurato e nel proprio contesto, PGF500 non ha condotto alcuna revisione indipendente delle informazioni estratte da fonti terze, verificato l'esattezza o la completezza di tali informazioni o accertato le ipotesi economiche sottostanti.

Di conseguenza, PGF500 non rilascia alcuna dichiarazione o garanzia in merito all'accuratezza o alla completezza di tali informazioni e non è obbligata a fornire aggiornamenti sullo stesso.

Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati

PGF 500

Copyright © 2018 PGF500 Sagl, Via San Gottardo, 129 6648 Minusio (CH), Tutti i diritti riservati