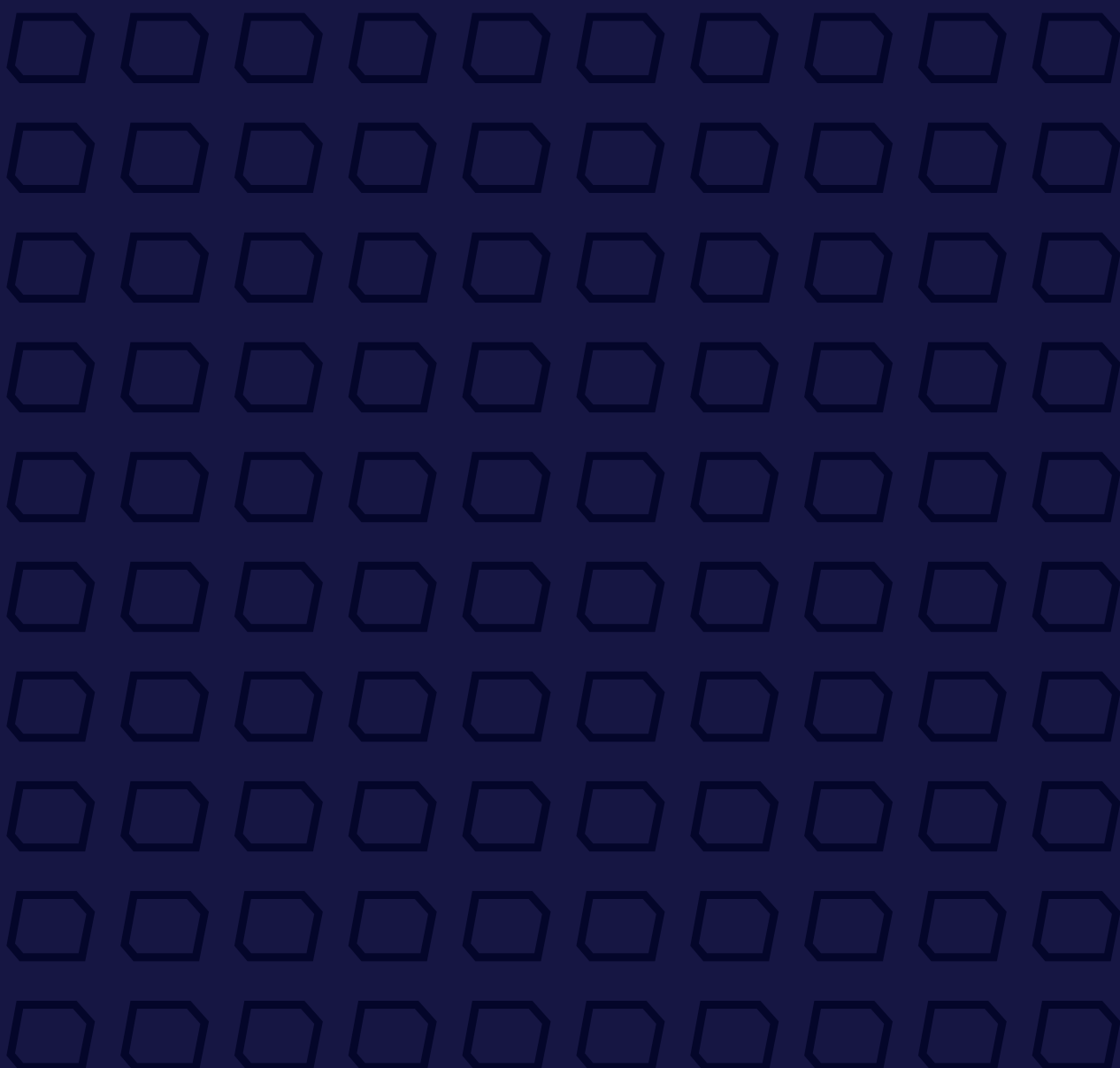




# LIVRE BLANC



SITE WEB [ico.pgf500.com](http://ico.pgf500.com)

SUPPORT [ico@pgf500.com](mailto:ico@pgf500.com)

TELEGRAMME PGF500 News, PGF500 ICO

# TABLE DES MATIÈRES

<b>Note de synthèse</b>	3
<b>Vision et Mission</b>	4
Vision	4
Mission	4
Principaux objectifs	4
<b>Solutions pour startup et PME</b>	5
Problème	5
Solution	5
<b>Public de référence</b>	7
Startup et petites et moyennes entreprises (PME)	7
Professionnels et agences	7
Cryptomonnayeurs	7
<b>Marché de référence</b>	8
États-Unis	8
Asie	9
Europe	9
<b>FFPM</b>	10
Forces	10
Faiblesses	10
Possibilités	10
Menaces	10
<b>Partenaires et communication</b>	11
<b>Plateforme et méthodologie</b>	12
Point clé : la plateforme	12
Point clé : la méthodologie	12

<b>Le défi : Rockets Hub MicroICO</b>	14
Conformité	14
Technologie	14
Opérativité	14
Finance	15
<b>Modèle d'entreprise</b>	16
<b>Écosystème basé sur le jeton d'utilité</b>	17
<b>Offre de jeton d'utilité</b>	19
Entreprise	19
Distribution de jeton d'utilité	19
Schéma de distribution	20
Éléggibilité et support	21
<b>Feuille de route</b>	22
4e trimestre 2018	22
1er-2e trimestre 2019	22
3e - 4e trimestre 2019	22
1er trimestre 2020	22
1er trimestre 2021	22
<b>Informations sur le risques</b>	23
Représentation et garanties de l'utilisateur	24
Informations sur le marché et l'industrie et consentement des autres personnes	25

# NOTE DE SYNTHÈSE

---

**PGF500 est une plateforme dont l'écosystème de services, accessible par le jeton PGF7T, permet aux startup et aux petites entreprises de structurer, définir et fournir leurs activités sur le marché international.**

L'écosystème de services offre les outils vous permettant de planifier vos activités d'entreprise, de valider votre modèle d'affaires et de proposer la même chose à vos cryptomonnayeurs et partenaires dans le monde entier, le tout avec sérieux, transparence et interopérabilité.

Le monde des affaires se transforme constamment et rapidement. Les modèles structurés pour l'analyse des nouvelles propositions sont en évolution permanente et les personnes qui souhaitent créer une entreprise sont confrontées à un énorme réservoir de connaissances, de méthodes, de formes et de meilleures pratiques difficilement organisées et organisables.

La principale complexité est l'ordre opérationnel avec lequel il faut composer. Un startupper ou un petit entrepreneur, parfois un artisan, n'a aucun guide lui permettant d'organiser ses idées, de les décrire pour qu'elles soient compréhensibles par les personnes hors de son secteur, mais aussi de contacter un cryptomonnayeur pour le convaincre de soutenir économiquement et financièrement son entreprise.

Les obstacles qui surgissent au début des aventures entrepreneuriales sont les suivants :

*Absence d'un processus défini* : dans presque tous les cas, les startuppers ou les artisans n'ont jamais rédigé de business plan, ils n'en connaissent pas la structure et ne possèdent aucun guide qui les accompagnera de la première ébauche au lancement.

*Difficulté d'analyse de l'initiative* : chaque cryptomonnayeur reçoit des dizaines et des dizaines d'idées sous forme de documents. Tous les lire dans différentes formes et langages, parfois impropres, n'est pas efficace et conduit souvent les cryptomonnayeurs à rejeter des idées brillantes qui n'ont donc pas été communiquées de manière valable.

*Manque d'orientation économique/financière* : la personne qui propose une initiative ne dispose très souvent pas des outils de production et de présentation de données de budget, de production ou de marché pour lesquels la même initiative pourrait être couronnée de succès.

*Interaction avec le monde de la finance et de la vente de jetons (ICO, Initial Coin Offering)* : dans de nombreux pays, l'accès au capital-risque et aux business angels est long et compliqué, tout comme la proposition d'une ICO au marché.

*Utilisation des instruments financiers* : les startup ou les PME ne connaissent pas les instruments financiers et ne sont pas en mesure de choisir celui qui conviendra le mieux à leur activité ou à la stratégie de croissance qu'elles souhaiteraient mettre en œuvre.

*Difficulté d'accès à l'expertise professionnelle* : pour une startup ou une PME, il est difficile d'accéder aux services de conseil intégré en planification des affaires, et Internet regorge de professionnels experts qui ont des difficultés à élargir leur marché de conseil.

Chez PGF500, nous pensons qu'un écosystème de services intégrés, interopérables et communautaires aidera à mieux cibler les initiatives entrepreneuriales. Par ailleurs, il contribuera à améliorer l'écosystème des startup, à valider les initiatives et à intégrer les entrepreneurs novices ou les artisans établis dans la prochaine génération d'innovateurs en permettant l'interaction avec le monde de la finance et des instruments financiers grâce à une blockchain.

# VISION ET MISSION

---

## Vision

**Créer et maintenir une plateforme internationale de services dont l'écosystème permet l'intégration entre l'entreprise et la finance.**

## Mission

**PGF500 souhaite développer et gérer une plateforme basée sur les jetons, permettant aux entrepreneurs débutants ou aux PME de construire ou de faire croître leur entreprise à travers un écosystème de services professionnels, financiers et technologiques.**

## Principaux objectifs

- Permettre aux startup et aux PME de demander des capitaux en cryptomonnaie via les MicrolCO automatisées, validées par l'IA et basées sur le jeton PGF7T.
- Créer un Rocket Hob, où il est possible de participer en toute sécurité et grâce au jeton PGF7T dans les MicrolCO.
- Fournir aux entreprises des services de prochaine génération en matière de planification et d'organisation de leurs activités grâce au processus PGF500 à 4 piliers, parfaitement délimité et axé sur le résultat.
- Créer une communauté qui favorise la culture et l'adoption des outils technologiques/financiers basés sur la blockchain.
- Développer un système d'IA qui analyse les initiatives d'entreprise et en permet une analyse rapide et précise.
- Développer une plateforme d'échange de services d'intégration entre les startup, les PME et les professionnels spécialisés, basée sur le jeton PGF7T.
- Favoriser la communication directe entre l'entreprise et la finance par des systèmes spécialisés et verticaux en fonction du marché, des objectifs et du chiffre d'affaires.
- Maintenir en permanence des normes élevées en matière d'éthique professionnelle et industrielle, afin de renforcer les relations entre toutes les parties prenantes du projet PGF500.

# SOLUTIONS POUR STARTUP ET PME

---

**PGF500 tente de résoudre, à travers son écosystème de services, les problématiques auxquelles doit faire face une startup ou une PME, respectivement au moment de sa création et au moment de sa croissance.**

## Problème

Ces acteurs sont confrontés à de nombreux problèmes dans le processus de structuration et/ou de capitalisation de l'initiative, tant à l'état embryonnaire qu'à l'état évolué.

Pour tous ceux qui fondent une startup, l'impact sur les mécanismes de planification et de structuration de l'entreprise est complexe. Généralement, les startupper possèdent des ressources réduites, un temps limité et une forte déficience organisationnelle fonctionnelle à l'analyse d'entreprise et aux étapes nécessaires pour pouvoir présenter leurs activités au marché, au monde de la finance ou à l'analyse de l'initiative elle-même.

Ainsi, des outils tels que le business plan, la note de synthèse, l'argumentaire ou le canevas du modèle commercial, pour être rentables, nécessitent un investissement dans la durée pour la compréhension et la

définition stratégique.

Les startup ont également des problèmes de communication avec le marché financier. En effet, ce marché, par rapport à la culture d'entreprise du pays de référence, n'est pas toujours clair, direct, mais surtout immédiat. Ainsi, le contact avec un capital-risque, un business angel ou un incubateur prend toujours beaucoup de temps.

Les propriétaires d'une petite entreprise (PME) artisanale ou industrielle, qui visent à développer leurs activités, le seul canal est généralement le canal bancaire ou du financement institutionnel. Ce type d'instrument est limité dans le temps et la gestion. En effet, le marché de l'accès au crédit est international uniquement pour les entreprises qui peuvent interagir avec ce marché grâce à leur chiffre d'affaires et/ou leurs fonds existants, ou encore grâce à leurs compétences spécifiques.

**Tout cela crée des limites à la croissance et au développement des PME.**

De nombreuses PME sont prêtes à l'internationalisation par la qualité de leurs produits ou services. Cependant, même si elles sont prêtes du point de vue de la production, la croissance a imposé des modèles qui ne sont pas compatibles avec le marché du crédit ou du développement à grande échelle. Des outils tels que le business plan, l'argumentaire et l'analyse financière sont donc utilisés au minimum, sans en exploiter pleinement la puissance potentielle s'ils étaient correctement développés.

## Solution

Tant pour les startup que pour les petites et moyennes entreprises (PME), un service simple et technologiquement avancé est nécessaire pour fournir tous les instruments permettant de suggérer et d'amener l'utilisa-

teur inexpérimenté à produire des analyses agiles et rapides. Le résultat de ces analyses doit permettre de valoriser l'initiative et d'identifier ses forces et faiblesses, afin que ces dernières deviennent un instrument de croissance de l'initiative elle-même.

Les entreprises, tant les startup que les PME, doivent avoir accès à un système qui les met en contact avec les différents métiers dont elles ont besoin et qui vont au-delà des connaissances spécifiques des membres fondateurs ou des salariés. Ces métiers, de leur côté, peuvent les accompagner par des conseils ou des activités spécifiques, contribuant à développer leur marché, mais également la croissance d'autres entreprises.

Les sociétés doivent être immédiatement reliées au mécanisme de crédit par le biais de solutions de communication immédiates, directes et verticales en fonction du marché cible de l'initiative. L'accès au crédit, et donc les cryptomonnayeurs, doivent pouvoir opérer librement et sur l'ensemble du marché sans limites ni restrictions, par le biais d'un système garant de la sécurité des transactions, du sérieux des initiatives, du retour du capital et de la marginalité, afin d'interconnecter toutes les startup et les PME à un accès au crédit mondial, désintermédié, mais géré avec sérieux et en toute sécurité.



# PUBLIC DE RÉFÉRENCE

---

**PGF500 s'adresse principalement aux startup et aux PME de tous les pays. Les professionnels et les agences spécialisées dans la fourniture des services de conseil et opérationnels sont essentiels. PGF500 pour chaque cryptomonnaieur, en fonction des seuils d'agrément du Rockets Hub pour les startup et les PME, réalisera une accréditation préalable conformément à la réglementation en vigueur.**

## Startup et petites et moyennes entreprises (PME)

L'écosystème PGF500, via la plateforme interopérable, vous permet de bénéficier, outre les outils décentralisés et basés sur le travail d'équipe, des meilleures pratiques, de la documentation à la demande, des processus de planification d'entreprise consolidés, des mécanismes d'accès direct au capital-risque et aux business angels, ainsi que de l'accès direct à l'infrastructure des MicrolCO via le jeton PGF7T.

Imaginez une startup : le startupper, soutenu par les professionnels et par la communauté,

insère dans la plateforme le canevas de son modèle commercial. Il trouve alors la note de synthèse, le business plan et l'argumentaire automatiquement préremplis.

À l'issue de la compilation des 4 piliers, la plateforme PGF500 génère automatiquement un rapport dont le score est envoyé aux cryptomonnaieurs, aux agences et aux professionnels. La startup peut alors contacter les cryptomonnaieurs et « coter » son activité via les MicrolCO.

## Professionnels et agences

Les professionnels et les agences sont le public collatéral de l'écosystème PGF500. Grâce à l'écosystème et à la catégorisation de marché présente dans la plateforme, ces acteurs peuvent fournir des services fonctionnels aux startup et aux PME dans le domaine d'activité demandé, avec une rémunération directe par jeton PGF7T.

Une agence de publicité est alors automatiquement proposée à la startup/PME en complément des 4 piliers ou à la demande pour la compilation de ces mêmes piliers. Certains professionnels qui font partie de l'écosystème sont : les experts en planification d'entreprise, les consultants d'affaires, les consultants en marketing, en publicité, les développeurs Web et logiciels, etc.

## Cryptomonnaieurs

Chez PGF500, nous pensons que la communauté des cryptomonnaieurs est une catégorie d'utilisateurs clés qui s'inscrivent sur le site pour découvrir la prochaine startup ou PME prospère et contribuer à la MicrolCO par le biais d'une cryptomonnaie hautement sécurisée.

Les cryptomonnaieurs permettront à la plateforme de se développer, mais aussi à offrir une très forte diffusion indirecte de la qualité, de la méthode et des processus du PGF500.

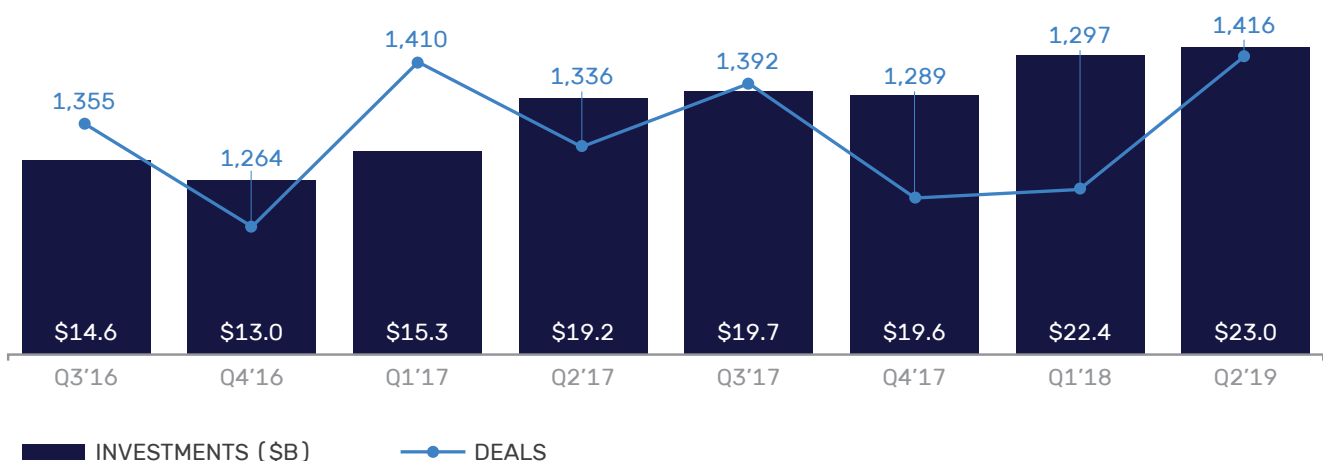


# MARCHÉ DE RÉFÉRENCE

PGF500 entre sur un marché complexe et avec de nombreux services, mais offrant néanmoins d'immenses opportunités de développement, car le segment dans lequel l'entrée sera explosive est, par nature, consolidé et ouvert aux innovations.

## États-Unis

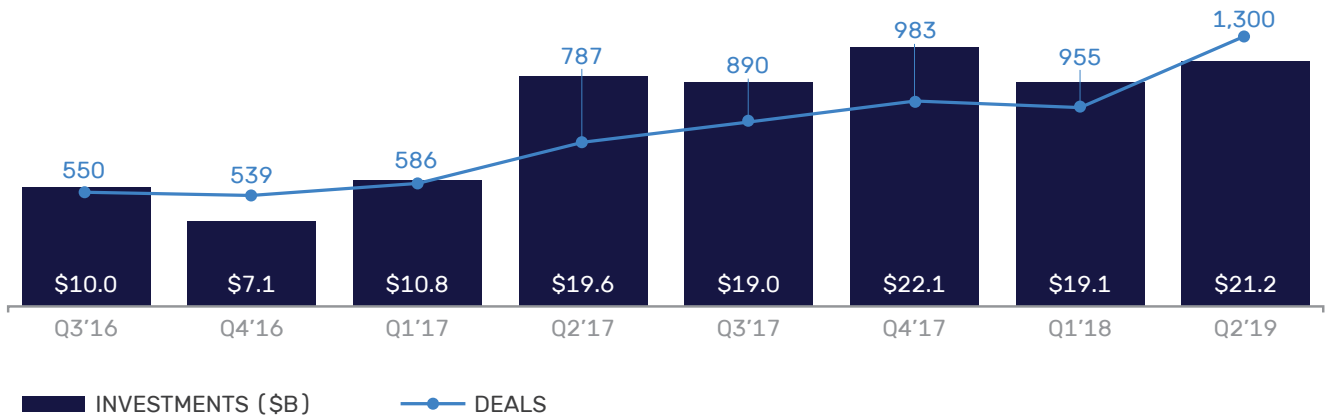
« Les dollars ont augmenté de 2 % au 2e trimestre 2018, alors que 23 milliards de dollars ont été investis dans 1 416 transactions, ce qui constitue un record. Ce sont 45 méga-unités de 100 millions de dollars ou plus, qui ont fortement contribué au financement trimestriel total. »



Source: <https://www.cbinsights.com/research/report/venture-capital-q2-2018/>

## Asie

« Les financements trimestriels totaux accordés aux sociétés asiatiques ont augmenté de 10 % au 2e trimestre 2018, puisque 21,2 milliards de dollars ont été investis dans 1 300 transactions. »



Source: <https://www.cbinsights.com/research/report/venture-capital-q2-2018/>

## Europe

« En ce qui concerne le capital investi global, les sociétés de capital-risque européennes ont investi 4,4 milliards d'euros sur 571 unités au 1er trimestre 2018, s'alignant ainsi sur la tendance déjà observée en 2017. Le nombre d'entreprises actives a enregistré une diminution de 49 % par rapport à l'année précédente, marquant une tendance à la baisse inhérente aux accords commerciaux signés. »

**€4.4B**

INVESTED ACROSS 571  
ROUNDS IN 1Q 2018

**18**

FUNDS CLOSED  
IN 1Q 2018

**€1.5B**

1Q 2018 EUROPEAN VC-BACKED  
EXITS CUMULATIVE VALUE

Source: PitchBook European Venture Report <https://pitchbook.com/news/reports/1q-2018-european-venture-report>

# FFPM

---

## Forces

- Rocket Hub MicroICO novateur et explosif pour les startup et les PME
- Plateforme déjà prête, opérationnelle et testée pour les startup et PME ([www.pgf500.com](http://www.pgf500.com))
- Écosystème entièrement intégré : de la planification d'entreprise à l'inscription à la cotation par l'intermédiaire du Rockets Hub MicroICO
- Tous les acteurs sont impliqués dans l'écosystème par le biais d'affaires directes (gagnant-gagnant) permettant de développer leur propre marché

## Faiblesses

- Un marché déjà riche en services et outils Web destinés aux startup et aux PME. On note une complexité relative à la migration vers PGF500 depuis les autres plateformes
- Les MicroICOs sont un concept nouveau et innovant qui n'est pas encore présent sur le marché (sauf par le biais de prêts). De plus, si elles ne sont pas abordées de manière sérieuse et rigoureuse, elles peuvent être à l'origine de l'inflation du jeton PGF7T

## Possibilités

- Startup et PME : PGF500 leur offre un écosystème qui, grâce aussi à l'accès aux professionnels et aux agences disponibles, couvre tout le cycle de vie de l'entreprise, c'est-à-dire de sa création à sa cotation
- Professionnels et agences : ils étendent leur marché de référence, ils créent de nouveaux prospects et initiatives, mais peuvent également jouer le rôle de cryptomonnayeurs, afin de faire profiter pleinement de leurs compétences les startup et les PME particulièrement prometteuses.
- Cryptomonnayeurs : ils peuvent apporter leur contribution à un Rockets Hub unique par la cryptomonnaie, en profitant des théories du microcrédit dont les entreprises et les initiatives sont certifiées, évitant toute forme possible de fraude ou de machination.

## Menaces

- Aspects juridiques : l'écosystème de PGF500 est hautement complexe et le Rocket Hub des MicroICO peut générer des effets indésirables pour les startup et les PME s'il n'est pas contextualisé de manière opportune dans la législation
- Aspects financiers : reposant sur la cryptomonnaie, les MicroICO pourraient avoir des conséquences sur son inflation et déflation respectives, créant ainsi des problèmes de liquidités

# PARTENAIRES ET COMMUNICATION

---

**PGF500 s'engage activement dans la création de liens importants et indispensables dans le monde des startup. Ces activités sont définies en interne comme étant « de base », car elles sont stratégiquement fondamentales pour la distribution des services de la plateforme.**

Les liens que PGF500 souhaite établir à travers de solides relations d'affaires sont essentiellement fonctionnels et à 3 actions d'intégration entre les acteurs de la plateforme :

## **Intégration des startup/PME, professionnels et agences**

Des liens opérationnels étroits seront établis avec les principaux sites et structures internationalement reconnus et fonctionnels pour la distribution des services PGF500. Pour mener à bien ce type d'action, PGF500 utilisera des méthodologies relatives au marketing direct, au marketing indirect et, en termes commerciaux, au partage des recettes.

## **Intégration avec le marché des capitaux**

Le capital-risque et les business angels seront impliqués. PGF500 participera activement à des événements internationaux, créera, dans la mesure du possible, un lien solide avec les données actuellement disponibles à partir des systèmes de proposition commerciale existants et nommera, dans les faits, des évangélistes de la plateforme PGF500, qui auront accès à un flux de recettes sur les revenus de la plateforme elle-même.

## **Intégration technologique**

La plateforme PGF500 est entièrement basée sur le Cloud et géographiquement distribuée. Avec ce paradigme, elle établira des rapports directs avec le principal acteur du Cloud Computing pour fournir de manière fonctionnelle les services « Blockchain-As-As-A-Service » aux activités directes liées aux services MicroICO basés sur le Rockets Hub.

# PLATEFORME ET MÉTHODOLOGIE

**Pour PGF500, un écosystème de services basé sur la sécurité et l'évolutivité du jeton PGF7T offre les outils à tous les entrepreneurs qui souhaitent passer de l'analyse au succès.**

La méthodologie PGF500 élimine la barrière formelle entre la communication d'entreprise et le marché, en créant des instruments de prochaine génération simples et très puissants qui exploitent la puissance du Web x.O, mais surtout de la « Token Economy » (l'économie du jeton).

## Point clé : la plateforme

La solution PGF500 a été conçue pour être une multiplateforme Web dont le système relie l'offre et la demande.

La plateforme propose de nombreux services qui contrôlent tous les aspects de l'initiative entrepreneuriale. Par ailleurs, elle vous permet de faire de la publicité et de demander des services professionnels avec lesquels il est possible de gérer en profondeur les aspects de l'entreprise, comme la comptabilité, la finance, le juridique, la publicité, le marketing, le développement logiciel.

Ainsi, un flux professionnel de l'offre et de la demande est créé, qui maintient et augmente la valeur de la plateforme elle-même, fournissant des services haut de gamme aux entités pour lesquelles elle a été créée : les startup et les PME.

Toutes les données sont conservées dans la plateforme PGF500 conformément à la réglementation en vigueur en matière de protection de la vie privée et, en particulier, dans le respect du RGPD.

L'écosystème, à travers la plateforme Web, est divisé en 3 zones :

**Définition :** cette zone concerne tous les services de codification de l'activité de l'entreprise, permettant de planifier, structurer et codifier l'état de l'initiative, les stratégies de mise en œuvre et la croissance. C'est dans cette section de la plateforme que sont saisies les données de manière indépendante, en équipe ou par l'intermédiaire d'un service requis dans le domaine de l'intégration.

**Intégration :** il s'agit du système d'échange, qui vous permet d'offrir et de demander des conseils. Les professionnels et les agences travaillent dans cette division pour fournir leurs services à travers les jetons PGF7T. C'est dans l'intégration qu'opèrent aussi les services PGF500 pour la relation directe avec le capital-risque et les business angels, comme service obtenu par les jetons PGF7T.

**Croissance :** c'est dans cette section que se trouve le Rockets Hub PGF500 pour les MicroICO. Les startup et les PME peuvent proposer leur initiative et lever des capitaux grâce aux jetons PGF7T.

## Point clé : la méthodologie

Les startup et les PME ont souvent besoin d'une méthode, et PGF500 fournit par un

paramétrage prédéfini par défaut et non contraignant un processus de saisie et de traitement des données, prenant également en charge l'entrepreneur néophyte.

La méthode PGF500 est définie sur 4 piliers, et en suivant ces 4 piliers, vous obtenez les documents formels d'une entreprise : canevas du modèle commercial, note de synthèse, business plan et argumentaire.

Les piliers peuvent être compilés en équipe ou de manière autonome, et cette compilation est proposée à l'utilisateur comme un défi à relever, selon les règles de la ludification, faisant de la lourde tâche de publication une opération agréable par laquelle les différents objectifs sont réalisés.

Les données insérées dans les 4 piliers sont traitées par les systèmes d'IA, qui fournissent un score dont la valeur représente l'un des poids/jugements de l'indice PGF7T, qui seront utilisés dans le Rockets Hub au moment de la demande.



# LE DÉFI : ROCKETS HUB MICROICO

**L'objectif de la plateforme PGF500, c'est de devenir le Robket Hub MicroICO automatisé, où les cryptomonnayeurs et les entreprises peuvent faire appel en toute confiance et sérénité à un intermédiaire dont la mission est uniquement la protection des parties et de leurs activités.**

*La plateforme PGF500 relève les 4 défis du Rockets Hub : conformité, technologie, Opérations et finance.*

## Conformité

**Problème :** pour un cryptomonnayeur, il est difficile de comprendre quand une vente de jetons, qui collecte des millions de dollars, est une réalité robuste ou consolidée, dans quelle mesure l'équipe est capable et/ou doté de l'expérience adéquate et, surtout, si une activité est une fraude potentielle. Pour une entreprise, il est complexe d'essayer de transmettre le sérieux et la volonté consolidée, afin d'atteindre son but.

**Solution :** dans le processus de diligence, PGF500 vérifie à l'avance les startup et les PME par des procédures consolidées et

pertinentes au regard de la réglementation en vigueur. Le bilan prospectif ou consolidé inséré dans la plateforme est analysé. Le système GANTT créera, le cas échéant, une restriction d'accès des jetons pour protéger chaque acteur.

## Technologie

**Problème :** chaque entreprise qui veut lever des capitaux par la cryptomonnaie doit connaître Smart Contract (contrats intelligents), Wallet (portefeuilles), la cryptographie, PoW, PoS, DPos et des dizaines d'autres technologies qui représentent pour les entreprises, en particulier celles qui ne sont pas basées que sur la technologie de l'information, une barrière d'entrée des plus fortes.

**Solution :** PGF500 fournit les services de « Blockchain-As-A-Service\* » intégrés et à la demande, les modèles de Smart Contract et l'audit correspondant, la gestion des portefeuilles, etc. Ces services ne sont actifs qu'après la phase de vérification, conformément à la législation en vigueur, et ils ne nécessitent aucune connaissance technologique en développement et/ou programmation.

## Opérativité

**Problème :** après avoir planifié votre propre MicroICO, vous devez réfléchir à la rédaction du Livre blanc, de la publicité, de la gestion des communautés, des aspects de la communication. PGF500 pense qu'un grand nombre d'entreprises souhaitent planifier et communiquer les initiatives pour pouvoir lever des capitaux, mais toutes les entreprises ne sont malheureusement pas structurées pour réaliser leurs communications respectives.

**Solution :** la plateforme PGF500, de par sa nature d'écosystème de services multiformes, permet aux entreprises de demander des services professionnels, de sorte que les startup et les PME puissent limiter leurs investissements et augmenter leur résultat d'exploitation par des services de conseil à la demande.

## Finance

**Problème :** les startup et les PME ne disposent souvent pas des connaissances et des outils opérationnels pour tirer le meilleur parti de la finance, et elles seraient encore moins en mesure de profiter des avantages des cryptomonnaies et des plateformes d'échange, afin de pouvoir obtenir le fonds à leur disposition

**Solution :** le Rockets Hub MicroICO fournira tous les outils analytiques à travers un tableau de bord pour expliquer comment effectuer les opérations et être en mesure de monétiser au meilleur moment le fonds nécessaire à la croissance





# MODÈLE D'ENTREPRISE

**La plateforme PGF500 se présente comme un écosystème de services permettant aux startup et aux petites entreprises d'utiliser les cryptomonnaies comme instrument financier de leur développement commercial.**

PGF500 souhaite concevoir une plateforme multi-face, qui dessert différents segments de clientèle avec différentes propositions de valeur. PGF500 aide les parties prenantes à créer des connexions, à découvrir de nouvelles possibilités et à explorer de nouvelles frontières commerciales en proposant gratuitement (ou à l'essai) un certain nombre de produits et de fonctionnalités à ses utilisateurs.

## PGF500 MODÈLE D'AFFAIRES



# ÉCOSYSTÈME BASÉ SUR LE JETON D'UTILITÉ

---

**L'écosystème du PGF500 se compose de 4 acteurs principaux qui opèrent sur la plateforme à travers un cercle vertueux qui, dans son application, réalise la vision et la stratégie. Chaque élément a besoin de l'autre pour expérimenter sa fonction ou atteindre son but.**

Chez PGF500, nous croyons fermement que toutes les parties prenantes, tant internes qu'externes, sont le cœur battant de l'écosystème, et nous avons créé cette plateforme pour fortifier les relations opérationnelles, afin de renforcer davantage l'écosystème lui-même.

Comme nous l'avons déjà expliqué, les acteurs qui participent à l'écosystème sont les suivants : les startup/PME, les professionnels/agences, les cryptomonnayeurs et la combinaison de l'approche gagnant-gagnant et de l'utilisation de la Token Economy renforcent les relations et consolident la position de fournisseur de services de PGF500.

Tous les acteurs bénéficient de l'utilisation du jeton PGF7T :

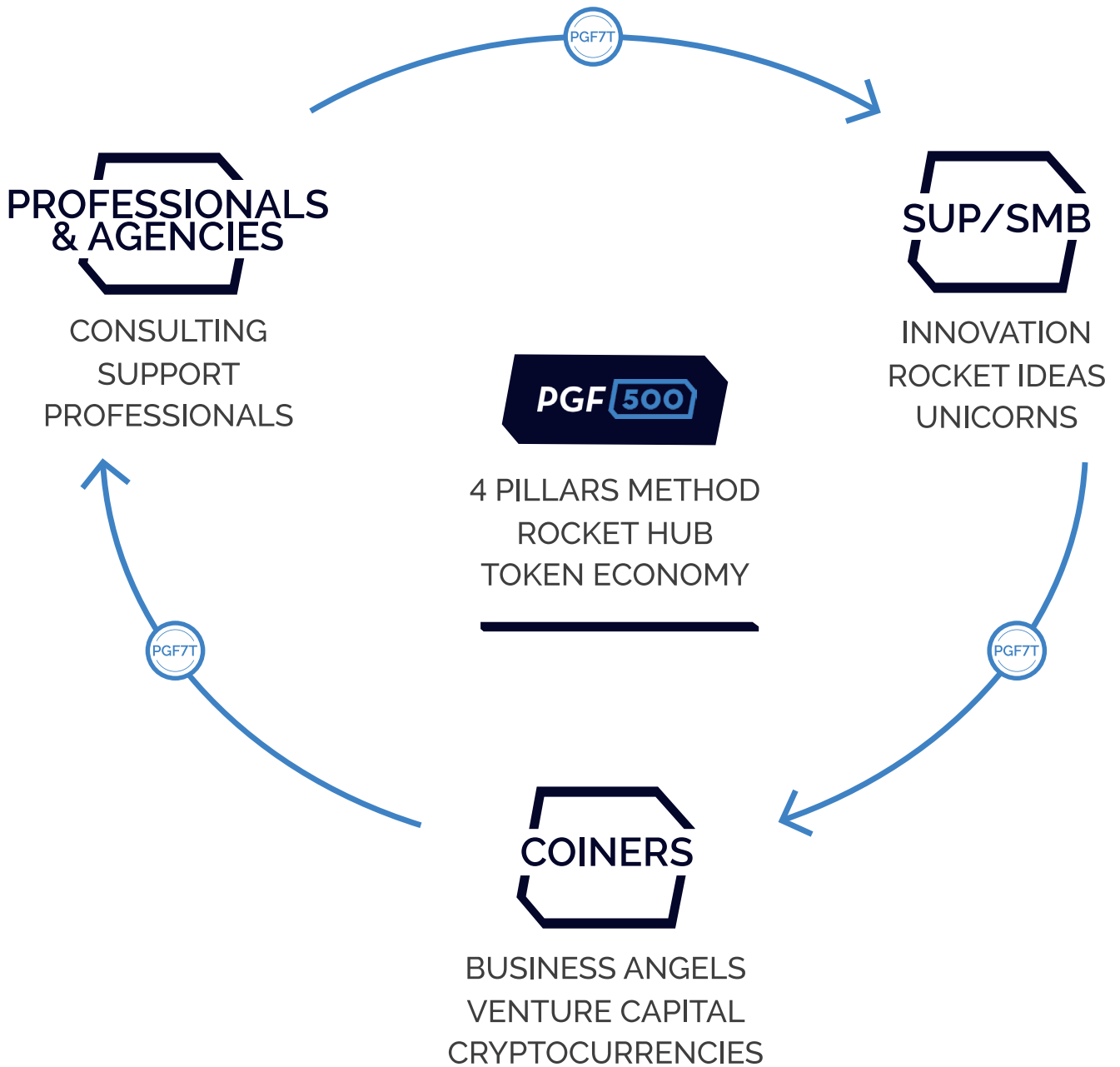
Les *startup/PME* sont celles qui guident la demande, l'utilisation et l'adoption du jeton pour pouvoir profiter de l'accès aux services pour MicroICO, pour les conseils fournis par des professionnels/agences et pour les services à valeur ajoutée vers le capital-risque et les business angels.

Elles accèdent à de nouveaux schémas de proposition de leur produit/service et peuvent intégrer dans leur culture de nouveaux concepts portés par la technologie de l'intelligence artificielle et la blockchain, comme le SmartContract, la décentralisation, la liquidité, la participation financière, le masternode, etc. Ces acteurs partageront leurs initiatives dans le Rockets Hub et contribueront par leurs expériences et initiatives à activer le cercle vertueux de l'écosystème PGF500.

Les *professionnels/agences* au sein de l'écosystème sont le collatéral de la richesse, car ils ajoutent de la valeur aux startup et aux PME par leurs activités de soutien à la planification et au développement des affaires grâce à leurs compétences directes. L'utilisation comme instrument permettant l'usage du jeton PGF7T, ou via FIAT avec un surplus de prix, permet d'échanger les émoluments en toute sécurité, contribuant à augmenter les volumes d'échange du jeton et la malléabilité du transfert des fonds pour les besoins d'entreprise les plus variés.

Les *cryptomonnayeurs* contribuent à l'écosystème de PGF500 en apportant un capital en cryptomonnaie. En effet, ils peuvent trouver des opportunités d'investissement identifiées dans les startup ou PME qui présentent de nouvelles idées avec des multiplicateurs potentiels et élevés, permettant une large distribution de la richesse de l'investissement.

# ÉCOSYSTÈME BASÉ SUR LE JETON D'UTILITÉ



# OFFRE DE JETON D'UTILITÉ

---

**PGF500 utilise la blockchain et la Token Economy pour fournir des services à un marché dont la valeur atteint +150 milliards de dollars en 2018, avec des centaines de milliers de startup. Nous sommes la plateforme que les prochaines licornes utiliseront pour se transformer en elles-mêmes.**

## Entreprise

PGF500 Sagl est une société fondée en Suisse dans le but précis d'offrir avec sérieux et ponctualité la diffusion d'un service qui sera activé via une cryptomonnaie > visant le développement de l'écosystème proposé dans ce document.

La société PGF500 est née comme une initiative italienne en 2016 et après avoir publié et mis à disposition sa plateforme, [www.pgf500.com](http://www.pgf500.com), elle a planifié et structuré ses activités pour pouvoir distribuer ses services et sa méthodologie dans le monde entier.

PGF500 Sagl acquerra une participation de la société italienne PGF500 S.r.l. pour harmoni-

ser et gérer à l'échelle internationale les activités technologiques réalisées de 2016 à nos jours.

## Distribution du jeton d'utilité

Pour développer tous les services que PGF500 a déjà mis partiellement à disposition et partiellement conçus pour une diffusion rapide, nous avons décidé d'utiliser ce que nous pensons être le mécanisme de collecte du futur : la vente de jetons.

Les participants recevront les jetons PGF7T, la monnaie des startup et des PME, pratique pour l'utilisation des services sur la plateforme PGF500.com.

L'offre totale de jetons PGF7T est fixée à 284 000 000 (« deux cent quatre-vingt-quatre millions »). De plus, 80 % de l'offre sera disponible au cours des différentes phases de lancement et de distribution pour tous ceux qui croient en l'écosystème et la plateforme du futur. Aucun autre jeton ne sera émis une fois la distribution terminée.

PGF7T est un jeton ERC20. L'émission, la vente et la distribution des jetons seront gérées, bien entendu, par le biais d'un Smart Contract distribué sur la blockchain d'Ethereum.

L'équipe PGF500 est riche d'entreprises et d'expériences entrepreneuriales majeures, ainsi que du développement de « killer applications » sur le marché de référence. L'expérience de l'équipe en aval du développement de la plateforme en ligne a entraîné une analyse approfondie des coûts associés au développement et à la mise en ligne du service, de sorte qu'un document d'analyse et de développement a déjà été généré pour toute la plateforme.

Le plan de développement prévoit un investissement dans la technologie et les processus d'environ 6 000 000,00 € (six millions d'euros). Avec ce chiffre, PGF500 fournira des

services à la planète entière, et toutes les fonctions seront actives et opérationnelles. En effet, PGF500 aspire à un écosystème international.

Nous sommes convaincus que nous atteindrons ce chiffre, et si nous échouons et ne sommes pas en mesure d'atteindre nos objectifs, PGF500 Sagl remboursera tous les cryptomonnayeurs qui ont participé à l'offre.

L'offre totale de jetons PGF7T s'élèvera à 284 000 000, et 80 % seront disponibles sur le marché par le biais de l'offre UTO-Utility Token Offering. PGF500 Sagl en allouera 20 % à la gestion et l'administration fonctionnelles aux politiques de conformité, de support technique et juridique. En l'espèce, les valeurs seront réparties comme suit :

**80 %** entre ICO (vente publique et vente privée de jetons)

**5 %** de réserve d'entreprise pour le fonctionnement du service

**5 %** pour la société et ses fondateurs

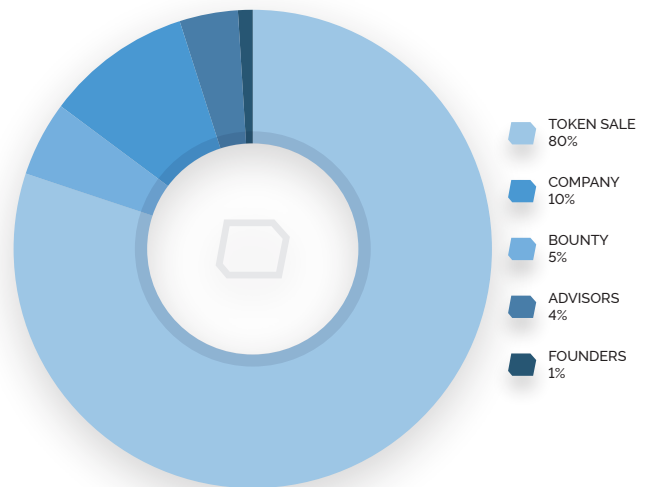
**5 %** pour le conseil technique et juridique

**5 %** pour le fonds du développement futur du projet

À la fin du processus d'ICO, les jetons pourront déjà être utilisés sur la plateforme [www.pgf500.com](http://www.pgf500.com), et les participants à l'ICO pourront pleinement exploiter le potentiel de la plateforme elle-même.

## Schéma de distribution

Vous trouverez ci-dessous le schéma de distribution des jetons PGF7T.



### ÉMISSION TOTALE DE JETONS PGF7T PGF7T 284 000 000

**SOFTCAP**  
6 000 000 €

**HARDCAP**  
22 000 000 €

**LIVRAISON DES JETONS**  
**Au plus tard le 15 février 2019, 23h59** (heure d'été d'Europe centrale)

**FIN DE LA PRÉVENTE PRIVÉE**  
**02 novembre 2018, 23h59**  
(heure d'été d'Europe centrale)

**DÉBUT DE LA PRÉVENTE PUBLIQUE**  
**03 novembre 2018**  
Prix du jeton PGF7T : 0,10 €

**FIN DE LA PRÉVENTE PUBLIQUE**  
**15 janvier 2019, 23h59**  
(heure d'été d'Europe centrale)

**DÉBUT DE LA VENTE « CROWDSALE » PUBLIQUE**  
**16 janvier 2019** Prix  
du jeton PGF7T : 0,30 €

**FIN DE LA VENTE « CROWDSALE » PUBLIQUE**  
**31 janvier 2019, 23h59**  
(heure d'été d'Europe centrale)

Le change entre Ether et Euro sera fixé au début de l'ICO publique (prévente et crowdsale publiques), donc le nombre de jetons reçus par le participant à l'ICO pour chaque euro entré sera fixé à ce moment.

Pour toute demande d'assistance ou d'éclaircissement, veuillez contacter le service de l'ICO à l'adresse [ico@pgf500.com](mailto:ico@pgf500.com)

## Éligibilité et support

Dans le processus de collecte, puis de distribution des jetons PGF7T, la participation est soumise au respect des procédures prévues par la législation en vigueur.

La plateforme PGF500 est toujours disponible dans tous les canaux activés pour vous aider. Notre équipe est proactive et orientée vers la résolution des problèmes ou, si nécessaire, vers la description des activités de développement futures qui ne peuvent être décrites dans ce document pour des raisons de longueur.

Pour aider les participants, le processus a été conçu pour être simple et intuitif.



# FEUILLE DE ROUTE

---

## 4e trimestre 2018

### Version fonctionnelle

- Émission du jeton PGF7T
- Prêt pour le capital-risque
- Opérativité PGF7T sur [www.pgf500.com](http://www.pgf500.com)
- Accès au capital-risque pour les startup/PME
- API sécurisées et distribuables avec accès développeur

## 1er-2e trimestre 2019

### Version stable 1.0

- Pgf500.com en plusieurs langues
- Rockets Hub pour les services professionnels aux startup/PME, professionnels et agences
- Applications iOS et Android

## 3e-4e trimestre 2019

### Version stable 2.0

- Système d'IA pour l'analyse des entreprises
- Rockets Hub MicroICO
- Applications iOS et Android

## 1er trimestre 2020

### Version stable 3.0

- Déploiement de Rockets Hub MicroICO
- Plateforme PGF500
- Applications iOS et Android

## 1er trimestre 2021

### IPO

- Cotation en Bourse sur la place européenne (Zurich ou Londres)

# INFORMATIONS SUR LES RISQUES

---

Pendant les phases de vente des jetons, 284 000 000 de jetons ERC-20 PGF7T (jetons PGF500) seront créés sur le réseau Ethereum. Ces jetons sont vendus au public en échange de cryptomonnaies, principalement l'Ether (ETH), mais PGF500 Sagl se réserve également le droit d'accepter la BTC et d'autres cryptomonnaies. Par ailleurs, PGF500 Sagl accepte les versements en monnaie FIAT en échange de jetons PGF7T.

En participant à la vente de jetons PGF7T ou en achetant des jetons PGF7T ailleurs, l'acheteur déclare avoir lu attentivement le présent Livre blanc et tout autre document publié par PGF500 Sagl et relatif aux risques et aux avantages associés aux jetons PGF7T.

Toute personne impliquée dans la vente de jetons PGF500 déclare avoir une expérience approfondie dans le domaine des cryptomonnaies et des services relatifs à la blockchain. En outre, elle comprend tous les risques associés à la vente de jetons, y compris ceux liés à l'envoi, la collecte et la gestion des cryptomonnaies et des jetons ERC20. Elle déclare également qu'elle comprend la technologie Ethereum et les risques associés à la perte ou au vol de clés privées et de portefeuilles matériels.

La société PGF500 Sagl ne peut être tenue responsable de la perte ou du vol des jetons PGF7T, car elle n'a aucun contrôle direct sur les jetons qui seront émis sur le réseau blockchain d'Ethereum.

Les informations contenues dans le présent document peuvent être modifiées ou mises à jour sans préavis, et elles ne doivent en aucun cas être interprétées comme un engagement par PGF500 Sagl. Aucun aspect de ce document ne constitue

une sollicitation d'investissement, de conseil juridique ou d'autre conseil, ni ne doit être utilisé pour prendre une décision d'investissement.

Vous êtes responsable de vos finances personnelles. Bien que nous nous efforcions de fournir des informations précises, PGF500 ne garantit en aucun cas l'exhaustivité ou l'exactitude du contenu, ni son utilité dans un but particulier. Par conséquent, PGF500, ses collaborateurs, auteurs et partenaires ne font aucune promesse ou garantie, ni n'assument la responsabilité pour tout dommage pouvant être causé lors de l'utilisation des informations fournies dans ce document. Toutes les informations et les contenus fournis dans ce document doivent être utilisés « en l'état ». Nous vous encourageons à rechercher soigneusement toutes les informations fournies dans ce Livre blanc avec d'autres informations issues du Web et d'autres sources, et à les évaluer en fonction de votre situation spécifique pour les appliquer en conséquence.

Aucune des informations fournies dans ce document n'est destinée à remplacer les conseils d'un professionnel, et les utilisateurs sont encouragés à demander de tels conseils avant de prendre une décision.

PGF500 ne garantit pas que les informations contenues dans ce Livre blanc, résultat d'une étude de marché, sont correctes et véridiques. Les informations contenues dans le présent document sont uniquement destinées à l'usage de la personne à qui PGF500 a fourni le matériel.

PGF500 n'est ni un conseiller en placement, ni une banque, ni un courtier, ni un revendeur, et ne participe donc pas à l'offre, à la vente ou à la distribution de titres et ne fournit aucun conseil en matière d'investissements.

Tous les renseignements et les documents publiés, distribués ou mis à disposition dans ce présent document sont fournis à titre d'information seulement, à des fins personnelles et non commerciales.

Aucune information ni aucun matériel publié dans ce document ne constitue une sollicitation, une offre ou une recommandation pour l'achat ou la vente d'instruments d'investissement, afin d'influencer les éventuelles transactions ou de



conclure un acte juridique de quelque nature qu'il soit.

Le contenu de ce document ne doit en aucun cas être considéré comme un conseil financier. Vous êtes responsable de vos finances personnelles. Bien que nous nous efforcions de fournir des informations précises, les propriétaires, contributeurs, auteurs et partenaires de PGF500.com ne peuvent en aucun cas garantir l'exhaustivité ou l'exactitude des contenus présents sur notre site ou leur utilité à des fins spécifiques. De plus, nous ne pouvons pas promettre que notre contenu ou notre service vous sera livré de manière ininterrompue, sécurisée, sans erreurs ou dans les délais.

### Représentation et garanties de l'utilisateur

En accédant et/ou acceptant la possession de toute information contenue dans ce Livre blanc, ou toute partie de celui-ci (selon le cas), l'utilisateur déclare et garantit à PGF500 ce qui suit :

qu'il accepte et reconnaît que PGF500 ne constitue pas une préférence sous quelque forme ou dans quelque juridiction que ce soit ;

qu'il est interdit aux citoyens et/ou résidents américains de participer à la vente des jetons PGF7T ;

qu'il est interdit aux citoyens des pays, dont les lois ou les règles interdisent l'achat et l'utilisation de cryptomonnaies et de jetons, de participer à la vente des jetons PGF7T ;

l'utilisateur convient et reconnaît que le présent Livre blanc ne constitue pas un aperçu ou un document d'offre de quelque nature que ce soit, qu'il n'est pas destiné à constituer une offre de titres dans une juridiction quelconque ou une sollicitation à l'investissement dans des titres, qu'il n'est pas tenu de conclure un contrat ou un engagement juridique exécutoire ;

l'utilisateur convient et reconnaît qu'aucune autorité de réglementation n'a examiné ou approuvé les informations contenues dans le présent Livre blanc, qu'aucune mesure n'a été ou ne sera prise en vertu des lois, des exigences réglementaires ou des règles d'une juridiction quelle qu'elle soit, et que la publication et la

distribution ou la diffusion à vous du présent Livre blanc ne signifient pas que les lois, les exigences réglementaires ou les règles applicables ont été respectées ;

l'utilisateur convient et reconnaît que ce Livre blanc, ou la négociation future du jeton PGF7T sur tout échange de cryptomonnaie, ne sera pas facturé(e) aux actions de PGF500 ;

l'utilisateur convient et reconnaît que dans le cas où elle souhaite acheter un jeton PGF7T, le jeton de PGF500, le PGF7T, ne doit pas être interprété, classifié ou traité comme suit :

- tout type de monnaie autre que la cryptomonnaie ;
- des obligations, des actions ou des parts émises par toute personne physique ou morale ;
- des droits, options ou instruments dérivés relatifs à ces obligations ou actions ;
- des parts d'un organisme d'investissement collectif ;
- des unités dans une fiducie d'entreprise ;
- des dérivés d'unités dans une fiducie d'entreprise ;
- ou tout autre titre ou catégorie de titres.

vous avez une compréhension de base du fonctionnement, des fonctionnalités, de l'utilisation, du stockage, des mécanismes de transmission et d'autres caractéristiques matérielles des cryptomonnaies, des systèmes logiciels basés sur la blockchain, des portefeuilles de cryptomonnaies ou d'autres mécanismes liés à la mémorisation des jetons, la technologie de la blockchain et du Smart Contract ;

vous savez et comprenez parfaitement que si vous souhaitez acheter un jeton PGF7T, il existe des risques associés à PGF500, à ses activités et à ses opérations ;

vous savez et comprenez parfaitement que les cryptomonnaies peuvent avoir des implications

fiscales dans votre juridiction, y compris la taxe sur la valeur ajoutée et les taxes sur les plus-values ;

et l'utilisateur convient et reconnaît que PGF500 Sagl n'est pas responsable des conséquences découlant des implications fiscales relatives au jeton PGF7T ;

vous savez et comprenez parfaitement que les transactions relatives au jeton PGF500 peuvent être soumises à la réglementation de votre juridiction en matière d'échange et de troc ;

l'utilisateur convient et reconnaît que PGF500 n'est pas responsable des pertes indirectes, spéciales, accessoires, consécutives ou autres, de quelque nature que ce soit, qu'elles soient délicieuses, contractuelles ou autres (y compris, mais sans s'y limiter, la perte de recettes, de revenus ou de profits et la perte d'utilisation ou de données), découlant de ou liées à toute acceptation ou confiance que vous avez dans ce présent Livre blanc ou en toute partie de celui-ci ;

toutes ces déclarations et garanties sont véridiques, complètes, exactes et non trompeuses à partir du moment où vous accédez au présent Livre blanc ou à toute partie de celui-ci et/ou en acceptez la possession (selon le cas).

#### **Informations sur le marché et l'industrie et consentement des autres personnes**

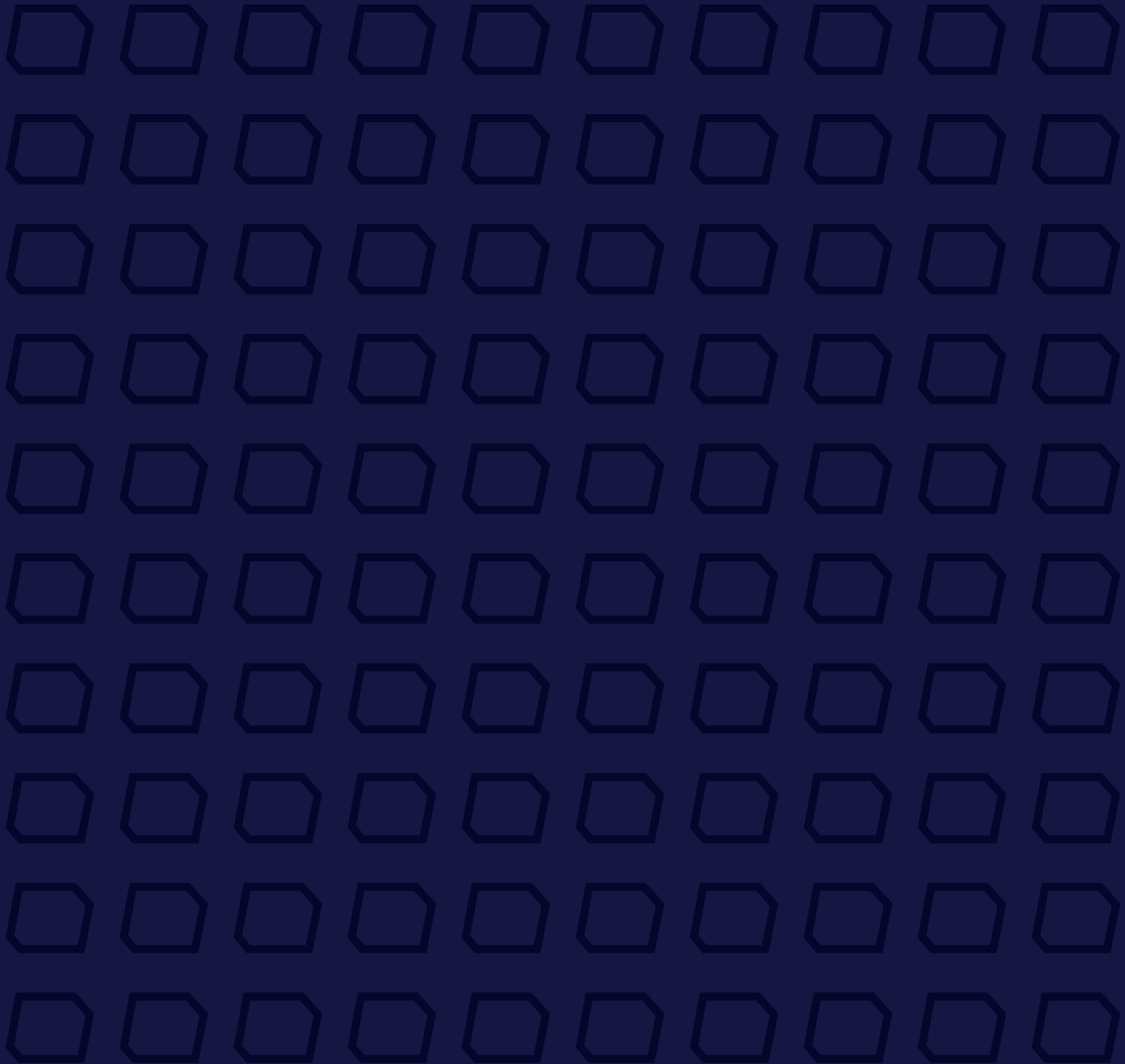
Le présent Livre blanc contient des informations sur le marché et l'industrie, ainsi que des prévisions tirées d'enquêtes internes, de rapports et d'études, ainsi que d'études de marché réalisées par des tiers, d'informations accessibles au public et de publications du secteur.

De tels sondages, rapports, études, études de marché, informations accessibles au public et publications indiquent généralement que les informations qu'ils contiennent proviennent de sources considérées comme fiables, mais rien ne garantit que ces informations sont exactes ou complètes.

Bien que PGF500 ait pris des mesures raisonnables pour garantir que les informations sont extraites avec précision et dans leur contexte, PGF500 n'a effectué aucun examen indépendant des informations extraites des sources tierces, ni vérifié leur exactitude ou leur exhaustivité, ni

évalué les hypothèses économiques sous-jacentes.

Par conséquent, PGF500 ne fait aucune déclaration et ne donne aucune garantie quant à l'exactitude ou à l'exhaustivité de ces informations et n'est pas tenue de les mettre à jour.



**PGF** **500**