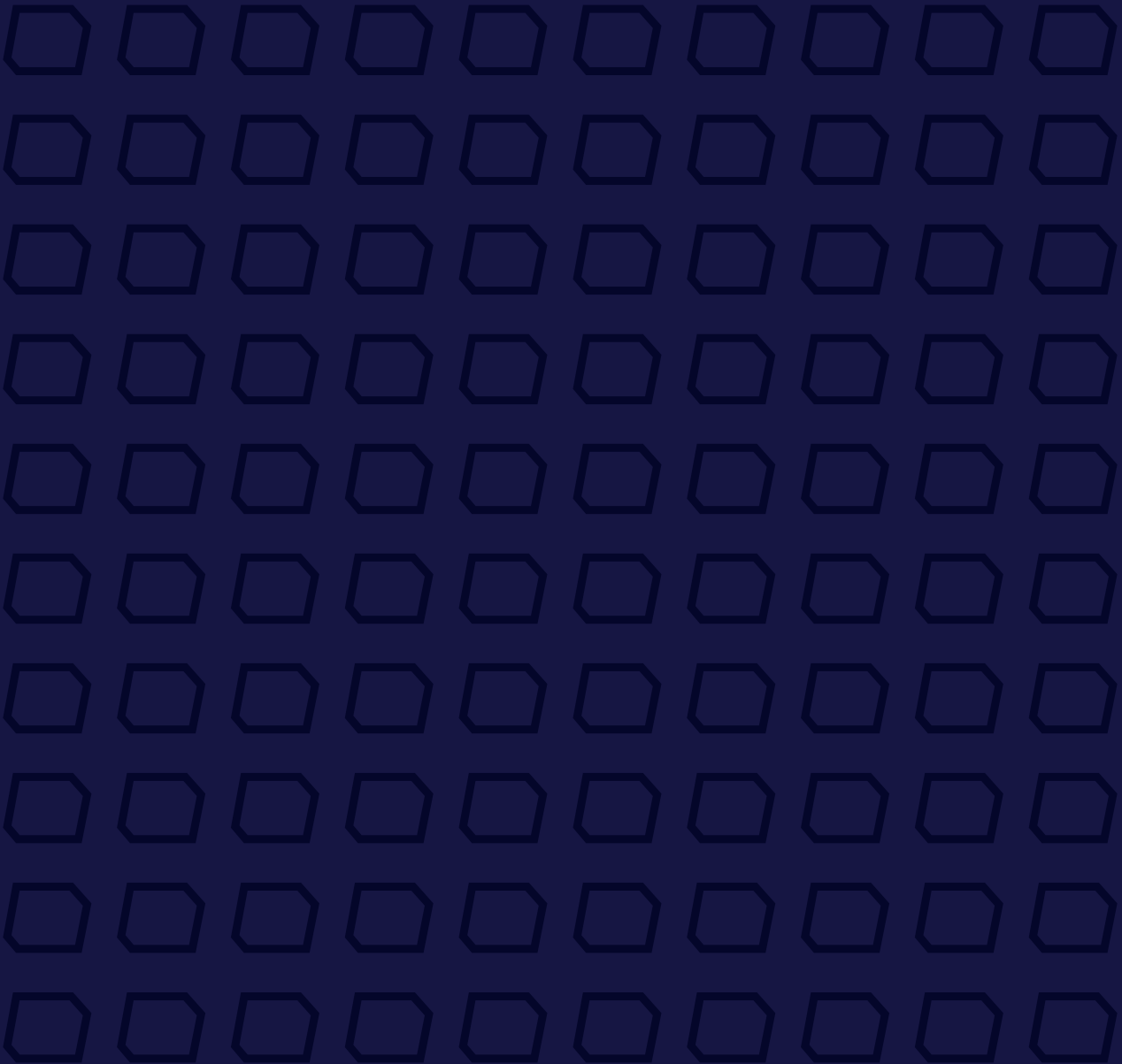


PGF500

تقرير رسمي



الموقع الإلكتروني: com.pgf500.ico

الدعم: com.pgf500@ico

استكشف آخر الأخبار على (التلغرام): [PGF500 ICO · PGF500 News](#)

المحتويات

3	الملخص التنفيذي
4	الرؤية والرسالة
4	الرؤية
4	الرسالة
4	الأهداف الرئيسية
5	الحلول من أجل الشركات الناشئة والشركات الصغيرة والمتوسطة
5	المشكلة
5	الحل
7	الجمهور المستهدف
7	الشركات الناشئة (SUP) & الشركات الصغيرة والمتوسطة (SMB)
7	المهنيون والوكالات
7	ممولو العملات الرقمية المشفرة Coiners
8	السوق المستهدفة
8	الولايات المتحدة الأمريكية
9	آسيا
9	أوروبا
10	التحليل الرباعي SWOT
10	القوة
10	ضعف
10	فرصة
10	التحديات
11	الشركاء والاتصالات
12	المنصة والمنهجية
12	النقطة الرئيسية: المنصة
12	النقطة الرئيسية: المنهجية

14	التحدي: الطرح الأولي للعملة الرقمية MicroICO روكتس هب Rockets Hub
14	التوافق
14	التكنولوجيا
14	التشغيل العملي
15	التمويل
16	نموذج العمل
17	النظام البيئي القائم على العملة الرمزية الرقمية المشفرة Utility Token
19	عرض العملة الرمزية الرقمية المشفرة Utility Token
19	الشركة
19	توزيع العملة الرمزية المشفرة Utility Token
20	مخطط التوزيع
21	الأهلية والدعم
22	خريطة الطريق
22	Q4 2018 (الربع الرابع من 2018)
22	Q1-Q2 2019 (الربع الأول - الربع الثاني من 2019)
22	Q3-Q4 2019 (الربع الثالث - الربع الرابع من 2019)
22	Q1 2020 (الربع الأول من 2020)
22	Q1 2021 (الربع الأول من 2021)
23	معلومات عن المخاطر
24	التمثيل والضمانات من قبل المستخدم
25	معلومات عن السوق والصناعة وموافقة الآخرين

الملخص التنفيذي

العقبات التي تنشأ في بداية خوض غمار إنشاء أعمال تجارية هي:

افتقار وجود عملية محددة: لم يكتب مؤسسو الشركات الناشئة أو الحرفيون، في جميع الحالات تقريبًا، خطة عمل مطلقًا، وليس لديهم أي معرفة بكيفية صياغة تلك الخطط ولا يتوفر لديهم دليل لاتباعه حول كيفية كتابة المسودة الأولى من أجل إصدار عرض تقديمي.

صعوبة تحليل المبادرة: يصل لكل من ممولي العملات الرقمية المشفرة العشرات من الأفكار في شكل وثائق، ويقرؤونها جميعها بأساليب مختلفة وبلغات مختلفة، والتي تكون أحيانًا غير مناسبة، وغير فعالة، مما يؤدي في كثير من الأحيان إلى رفض ممولي العملات الرقمية المشفرة الأفكار الرائعة التي لم يتم توصيلها بطريقة جيدة.

قلة المعرفة الاقتصادية/المالية الأساسية: من يقترح المبادرة، في كثير من الأحيان، لا يمتلك الأدوات اللازمة لصياغة وعرض الميزانية العمومية، وبيانات الإنتاج أو السوق التي يمكن أن تتجح المبادرة ذاتها فيها.

التفاعل مع عالم التمويل والطرح الأولي للعملات الرقمية ICO: في العديد من البلدان يكون الأمر معقدًا وطويلاً للوصول إلى رأس المال المخاطر والمستثمر الممول، بالإضافة إلى نجاح الطرح الأولي للعملات الرقمية ICO بالسوق.

استخدام الأدوات المالية: لا يكون لدى أصحاب الشركات الناشئة أو الشركات الصغيرة والمتوسطة المعرفة بالأدوات المالية لكي يتمكنوا من اختيار الأداة التي تناسب عملهم أو استراتيجية النمو التي يرغبون في تنفيذها.

صعوبة الوصول إلى المهارات المهنية: بالنسبة للشركات الناشئة أو الشركات الصغيرة والمتوسطة، من الصعب الوصول إلى الخدمات الاستشارية المتكاملة لتخطيط الأعمال، كما أن شبكة الإنترنت مليئة بالمهنيين المدربين الذين يجدون صعوبة في توسيع سوقهم الاستشاري.

نحن، في PGF500، نؤمن بأن نظامًا مدمجًا من الخدمات المتكاملة والقابلة للتشغيل الداخلي والمجمعي سيسمح لنا بالتركيز بشكل أفضل على مبادرات الأعمال التجارية، ومن خلال السماح لنا بالتفاعل مع عالم التمويل والأدوات المالية عبر قاعدة بيانات "بلوك تشين"، سيساعد في تحسين النظام البيئي لبدء الأعمال التجارية للتحقق من صحة المبادرات ودمج أصحاب الشركات الناشئة أو الحرفيين الموحدين كجزء لا يتجزأ من الجيل القادم من المبدعين.

PGF500 منصة خدمات النظام البيئي
التي يمكن الوصول إليها من خلال العملة
الرمزية PGF7T، وتسمح للشركات الناشئة
والشركات الصغيرة بهيكلتها أعمالها وتحديدها
وعرضها في السوق الدولية.

توفر خدمات النظام البيئي الأدوات التي يمكن من خلالها تخطيط الأعمال التجارية، والتحقق من صحة نموذج العمل الخاص بها واقتراح الشيء نفسه نفسه لممولي العملات الرقمية والشركاء في جميع أنحاء العالم بجدية وشفافية وإمكانية التشغيل الداخلي.

إن عالم الأعمال في تحول مستمر وسريع، والنماذج المنظمة لتحليل المقترحات الجديدة تتطور باستمرار، ويواجه أولئك الذين يرغبون في بدء نشاط تجاري مجموعة ضخمة من المعارف والأساليب والنماذج وأفضل الممارسات التي قد يصعب تنظيمها وإنجازها.

تكمّن الصعوبة الرئيسية في النظام التشغيلي الذي من الضروري المضي قدمًا فيه، بالإضافة إلى عدم قدرة صاحب العمل المبتدئ أو مؤسس الشركة الصغيرة، وأحيانًا الحرفي على صياغة أفكاره ووصفها بأسلوب سلس ومفهوم لأولئك الذين لا ينتمون لقطاع الأعمال ذاته، كما ليس لديهم المقدرة أيضًا على الاتصال بممولي العملات الرقمية المشفرة وإقناعهم لدعم أعمالهم ماليًا.

الرؤية والرسالة

الأهداف الرئيسية

- السماح للشركات الناشئة والشركات الصغيرة والمتوسطة بطلب رأس مال مشفر من خلال الطرح الأولي للعملة رقمية MicroICO، مصدق عليها ومعتمدة من قبل تطبيقات الذكاء الصناعي وتعتمد على العملة الرمزية PGF7T.
- إنشاء حساب على الروكتس هب Rockets Hub حيث يمكنك المشاركة بأمان كامل ومن خلال العملة الرمزية PGF7T في الطرح الأولي للعملات الرقمية MicroICO.
- تزويد المؤسسات بخدمات الجيل التالي لتخطيط الأعمال وتنظيمها من خلال عملية PGF500 ذات الأربع ركائز المحددة والموجهة نحو تحقيق النتائج
- إنشاء مجتمع يعزز ثقافة واعتماد الأدوات التكنولوجية/المالية القائمة على البلوك تشين
- تطوير نظام الذكاء الاصطناعي الذي يحلل مبادرات الأعمال ويسمح بتحليل سريع ودقيق
- تطوير منصة تبادل خدمات التكامل بين الشركات الناشئة والشركات الصغيرة والمتوسطة والمهنيين المتخصصين معتمدة على العملة الرمزية PGF7T
- تعزيز الاتصال المباشر بين الأعمال التجارية والتمويل من خلال النظم المتخصصة والرأسية اعتمادًا على السوق والأهداف والمبيعات
- الحفاظ باستمرار على معايير الأخلاقيات المهنية والصناعية العالية من أجل تعزيز العلاقات بين جميع المساهمين في مشروع PGF500

الرؤية

إنشاء والحفاظ على منصة دولية للخدمات التي يمكن نظامها البيئي من التكامل بين الأعمال التجارية والمالية.

الرسالة

ترغب PGF500 في تطوير والحفاظ على منصة تعتمد على العملات الرمزية التي تسمح لأصحاب الشركات الناشئة أو الشركات الصغيرة والمتوسطة ببناء أعمالهم أو نموها من خلال نظام بيئي من الخدمات المهنية والمالية والتكنولوجية.

الحلول من أجل الشركات الناشئة والشركات الصغيرة والمتوسطة

المخاطر أو المستثمر الملاك أو محاضن المؤسسات يستغرق دائماً الكثير من الوقت.

بالنسبة لأولئك الذين لديهم بالفعل عمل حرفي صغير (شركة صغيرة أو متوسطة) أو نشاط صناعي، في حالة الرغبة في النمو، فإن القناة الوحيدة هي عادة مصرفية أو تمويل مؤسسي؛ هذا النوع من الأدوات مقيد بالوقت الزمني والإدارة بل إن سوق الاقتراض تُعد سوقاً دولياً حقيقياً فقط بالنسبة للشركات التي يمكن أن تتفاعل مع هذه السوق من حيث المبيعات و/أو الأموال الموجودة بالفعل أو الاختصاصات المحددة.

كل هذا يخلق حدوداً لنمو وتطور الشركات الصغيرة والمتوسطة.

العديد من الشركات الصغيرة والمتوسطة جاهزة للتدويل بسبب جودة منتجاتها أو خدماتها، ولكن حتى لو تم إعدادها من وجهة نظر إنتاجية، فقد فرض النمو نماذج لا تتوافق مع سوق الائتمان أو التنمية على نطاق واسع، وبالتالي تستخدم أدوات مثل تخطيط الأعمال، العرض تقديمي، التحليل المالي بحد أدنى دون استغلال كامل للطاقة التي سيتم الحصول عليها إذا طُورت بطريقة صحيحة.

الحل

بالنسبة للشركات الناشئة (SUP) والشركات الصغيرة والمتوسطة (SMB)، فمن الضروري توفير خدمة بسيطة ومتقدمة تقنياً توفر جميع الأدوات القادرة على اقتراح وتوجيه المستخدم الذي لا يتمتع بالخبرة إلى التوصل لتحليلات ذكية وسريعة؛ يجب أن تُمكن نتائج هذه التحليلات من زيادة عناصر قيمة المبادرة وإظهار نقاط القوة والضعف من أجل تحقيق تلك الأدوات الأخيرة النمو للمبادرة ذاتها.

ينبغي للشركات، سواء كانت ناشئة أو صغيرة ومتوسطة، التوصل إلى نظام يسمح لها بالاتصال مع المهارات المهنية المختلفة التي يحتاجونها والتي تتجاوز المعرفة المحددة للأعضاء المؤسسين أو الموظفين. هؤلاء المهنيون، من شأنهم أن يكونوا قادرين على دعم الاستشارات أو الأنشطة المحددة، والمساهمة في كل من زيادة أسواقهم والمساهمة في نمو الشركات الأخرى.

ينبغي أن تكون الشركات مرتبطة على الفور بألية الائتمان من خلال حلول الاتصالات واضحة ومباشرة وعمودية قائمة على السوق التي يجب أن تدخل المبادرة فيه؛ الوصول

تحاول PGF500 من خلال خدمات

نظامها البيئي حل المشاكل التي ستواجهها الشركة الناشئة أو الشركة الصغيرة والمتوسطة لا محالة، تَباعاً منذ النشأة وفي أثناء فترة نموها.

المشكلة

تجد تلك الجهات المشاركة العديد من المشاكل في عملية هيكلية و/أو رسملة المبادرة، سواء في مرحلتها الابتدائية أو في المرحلة المتطورة.

بالنسبة لأولئك الذين يؤسسون شركات صاعدة، فإن التأثير مع آليات التخطيط وهيكلية الشركة يكون معقداً؛ عادةً ما يكون للبرامج الجديدة موارد محدودة ووقت محدود وافتقار تنظيمي وظيفي بشكل كبير لتحليل الشركة وللخطوات اللازمة لعرض أنشطتها في السوق أو على عالم التمويل أو لتحليل المبادرة نفسها.

لذا فإن أدوات مثل خطة العمل، أو الملخص التنفيذي، أو العرض التقديمي أو نموذج الأعمال للإدارة والتطوير، من أجل أن تكون مربحة، تحتاج إلى استثمار في الوقت للوصول إلى فهم وتعريف استراتيجي.

الشركات الناشئة لديها أيضاً مشاكل في الاتصال بسوق التمويل. هذه السوق، وفيما يتعلق بالثقافة المؤسسية للبلد المستهدف، ليست دائماً واضحة مباشرة إنما هي الأولوية العاجلة بشكل خاص؛ في الواقع، فإن الاتصال برأس المال

إلى الائتمان، ومن ثم التواصل مع ممولي العملات الرقمية المشفرة، ينبغي أن تكون تلك الشركات قادرة على العمل بحرية وفي جميع أنحاء السوق العالمية دون حدود وقيود من خلال نظام يكفل معاملات آمنة، ومبادرات احترافية، وعودة رأس المال، وهامش الربح. وذلك لربط جميع الشركات الناشئة والشركات الصغيرة والمتوسطة للوصول إلى الائتمان العالمي، بدون وسطاء، ولكن من خلال إدارة آمنة واحترافية.



الجمهور المستهدف

مسبقاً بطريقة تلقائية.

بعد اكتمال الركائز الأربع في النهاية، تُعد منصة PGF500 تلقائياً تقريراً بالنتيجة التي تصل إلى ممولي العملات الرقمية المشفرة والوكالات والمهنيين والشركات الناشئة، ويمكنهم الاتصال بممولي العملات الرقمية المشفرة و"تسعير/تقييم" نشاطها من خلال الطرح الأولي للعملات الرقمية المشفرة MicroICO.

المهنيون والوكالات

المهنيون والوكالات هم الجمهور المصاحب للنظام البيئي PGF500؛ يمكن لهذه الجهات المشاركة من خلال النظام البيئي وتصنيف السوق الموجودة في المنصة تقديم الخدمات إلى الشركات الناشئة والشركات الصغيرة والمتوسطة وظيفياً إلى منطقة النشاط المطلوبة مع تعويض مباشر من خلال العملة الرمزية PGF7T.

لذلك تُتّرح وكالة إعلانية تلقائياً للشركات الناشئة/الشركات الصغيرة والمتوسطة لكي تكتمل مرحلة الركائز الأربع أو حسب الطلب لاكتمال الركائز ذاتها. تحتوي منصة النظام البيئي على بعض الشخصيات المهنية التي يمكن تصنيفهم على النحو التالي: خبراء في تخطيط الأعمال، ومستشاري الأعمال، ومستشاري التسويق، ومسؤولي الدعاية والإعلان، مطوري الويب والبرمجيات، إلخ ...

ممولو العملات الرقمية المشفرة Coiners

في PGF500 نحن نعتقد أن مجتمع ممولي العملات الرقمية المشفرة عبارة عن فئة مستخدمين أساسيين تشترك في الموقع لاكتشاف الشركات الناشئة والشركات الصغيرة والمتوسطة الناجحة القادمة والمساهمة في الطرح الأولي للعملات الرقمية MicroICO عن طريق العملات المشفرة الآمنة كلياً.

سيُمكن ممولو العملات الرقمية المشفرة المنصة من النمو والتوسع بالإضافة إلى تمكينهم من ترويج قوي جداً غير مباشر لجودة ونهج وعمليات PGF500.

الشركات الناشئة والشركات الصغيرة والمتوسطة في كل بلد حول العالم هم الجمهور الرئيس لـ PGF500؛ تستهدف بشكل أساسي المهنيين والوكالات المتخصصة في تقديم الخدمات الاستشارية والتشغيلية. سوف تقوم PFG500 بالنسبة لممولي العملة الرقمية المشفرة، فيما يتعلق بحدود الموافقة على الروكيتس هب Rockets Hub للشركات الناشئة أو الشركات الصغيرة والمتوسطة، بالاعتماد وفقاً للوائح المعمول بها.

الشركات الناشئة (SUP) & الشركات الصغيرة والمتوسطة (SMB)

يسمح النظام البيئي لـ PGF500، من خلال المنصة القابلة للتشغيل الداخلي، بالاستفادة، فضلاً عن الأدوات اللامركزية والمعتمدة على روح الفريق، من أفضل الممارسات، والوثائق حسب الطلب، وعمليات تخطيط الأعمال التجارية الموحدة، وآليات الوصول المباشر مع "رأس المال المخاطر" و"المستثمر الملاك"، والوصول المباشر عبر عملة PGF7T الرمزية للبنية التحتية للطرح الأولي للعملة الرقمية المشفرة MicroICO.

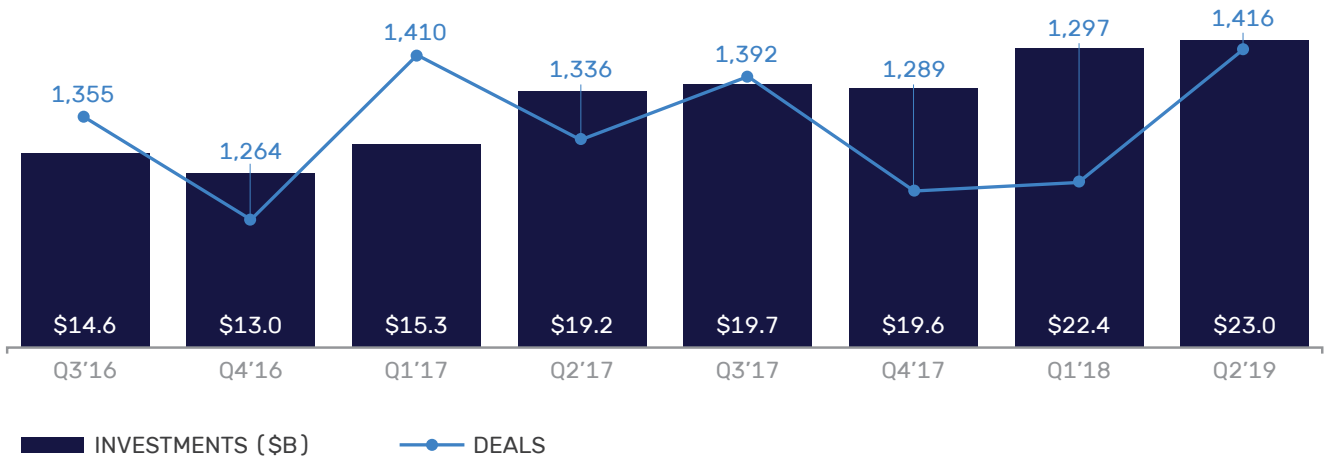
يمكنك أن تتصور التالي عند بداية إنشاء شركة: سيُدرج صاحب الشركة الناشئة في تلك المنصة نموذج الأعمال للإدارة والتطوير، مدعوماً من قبل المحترفين والمجتمع، ويجد تلقائياً ملخصاً تنفيذياً، وخطة عمل، وعرضاً تقديمياً مملوءاً

السوق المستهدفة

تدخل PGF500 سوقاً معقدةً مع العديد من الخدمات ولكن مع فرص تطوير هائلة لأن القطاع الذي سيكون فيه الدخول قوياً موحدًا ومفتوحًا، بطبيعته، على الابتكارات.

الولايات المتحدة الأمريكية

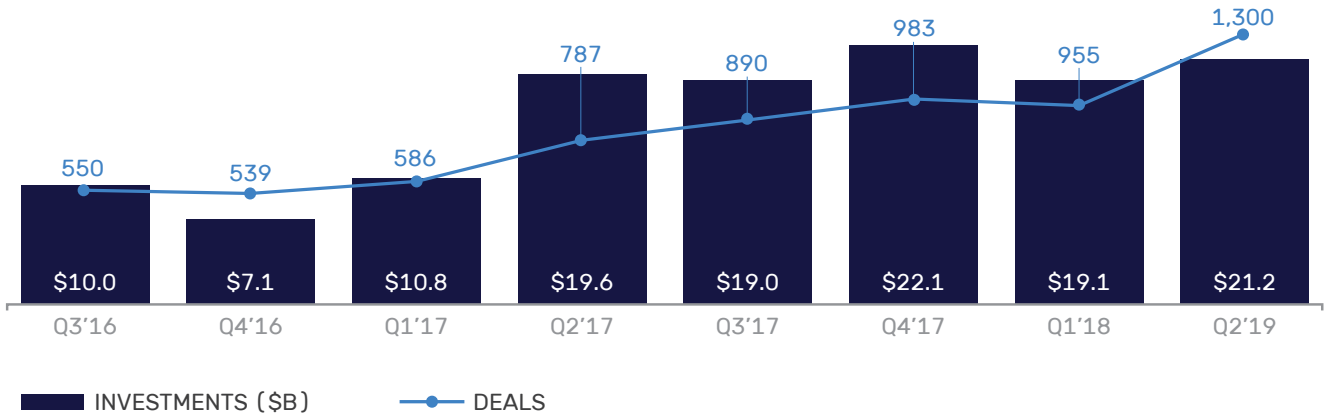
"ارتفع الدولار بنسبة 2% في الربع الثاني من عام 2018، حيث أُسْتُثِمِر مبلغ قياسي قدره \$ 23 مليار دولار في 1.416 صفقة. ساهم 45 تمويلًا ضخماً بحوالي \$ 100 مليون دولار أو أكثر بشكل كبير في إجمالي التمويل الفصلي".



المصدر: <https://www.cbinsights.com/research/report/capital-venture-2018-q2/>

آسيا

"قد زادت إجمالي التمويلات الربعية للشركات التي مقرها في آسيا بنسبة 10 % في الربع الثاني من عام 2018، حيث أُستثمر 21.2 مليار دولار في 1300 صفقة".



المصدر: <https://www.cbinsights.com/research/report/2018-q2-capital-venture>

أوروبا

"فيما يتعلق برأس المال المستثمر الإجمالي، فقد استثمر أصحاب الرأس المال المخاطر الأوروبيون 4.4 مليار يورو من خلال 571 عملية في الربع الأول من عام 2018، وبذلك تتوافق مع الاتجاه الذي شهده عام 2017. شهد عدد الشركات قيد التنفيذ انخفاضا بنسبة 49 % سنوياً، مما يشير إلى اتجاه تنازلي فيما يتعلق باتفاقات الأعمال التجارية الموقعة."

€4.4B

INVESTED ACROSS 571
ROUNDS IN 1Q 2018

18

FUNDS CLOSED
IN 1Q 2018

€1.5B

1Q 2018 EUROPEAN VC-BACKED
EXITS CUMULATIVE VALUE

المصدر: تقرير موقع PitchBook حول المشروع التجاري الأوروبي <https://www.pitchbook.com/news/2018-1q-european-venture-report>

التحليل الرباعي SWOT

فرصة

- الشركات الناشئة & الشركات الصغيرة والمتوسطة: توفر PGF500 لهم نظامًا بيئيًا، من خلال أيضًا الوصول إلى المهنيين المحترفين والوكالات المتاحة، حيث تغطي احتياجات الشركة بالكامل: من التأسيس إلى التقييم.
- المهنيون & الوكالات: يوسعون سوقهم المستهدفة، ويخلقون خيوطًا وأفاقًا جديدة، ويمكنهم أيضًا أن يلعبوا دور ممولي العملات الرقمية المشفرة لكي يستغلوا كفاءتهم بشكل كامل في الشركات الناشئة والشركات الصغيرة والمتوسطة الواعدة على وجه الخصوص.
- ممولو العملات الرقمية المشفرة: يمكنهم أن يسهموا عن طريق العملة المشفرة خلال حساب واحد على موقع روكتس هب Rockets Hub، وباستغلال نظريات القروض الصغيرة، التي يتم اعتماد شركاتها ومبادراتها لتجنب أي شكل ممكن من الاحتيال أو النصب.

التحديات

- الجوانب القانونية: إن النظام البيئي لـ PGF500 معقد للغاية، ويمكن إذا لم يتم وضع Rockets Hub لطرح العملات الرقمية الأولي MicroICO، في سياق قانوني مناسب، أن ينتج عنه ردود فعل سلبية بالنسبة للشركات الناشئة والشركات الصغيرة والمتوسطة.
- الجوانب المالية: يمكن أن يؤثر الطرح الأولي للعملات الرقمية MicroICO، المستندة على العملة المشفرة، على التضخم أو الركود الاقتصادي الخاص بها وبالتالي خلق مشاكل بالسيولة.

القوة

- شبكة روكتس هب Rockets Hub لرواد الأعمال للطرح الأولي للعملات الرقمية المبتكرة والقوية من أجل الشركات الناشئة والشركات الصغيرة والمتوسطة.
- منصة جاهزة بالفعل وتشغيلية ومختبرة على الشركات الناشئة والشركات الصغيرة والمتوسطة (www.pgf500.com)
- نظام بيئي متكامل تمامًا: من تخطيط الأعمال إلى تسعير قيمة الطرح الأولي للعملات الرقمية MicroICO عبر روكتس هب Rocket Hub

- وتشارك جميع الجهات المشاركة في النظام البيئي من خلال الأعمال المباشرة (المربحة للجانبين) لتوسيع أسواقها الخاصة

ضعف

- السوق غنية بالفعل بالخدمات والأدوات على شبكة الإنترنت للشركات الناشئة والشركات الصغيرة والمتوسطة؛ هناك تعقيدات مما يؤدي إلى الهجرة من المنصات الأخرى إلى منصة PGF500
- الطرح الأولي للعملات الرقمية المشفرة MicroICOs مفهوم جديد ومبتكر لم يكن موجودًا في السوق (إن لم يكن من خلال الإقراض) وإذا لم يُقترَب منه بطريقة جادة وصارمة، يمكن أن يؤدي إلى تضخم العملة الرمزية PGF7T

الشركاء والاتصالات

الروابط التي تعتمد PGF500 بنائها من خلال علاقات قوية قائمة على الأعمال التجارية تعمل بشكل أساسي من خلال ثلاثة إجراءات تكاملية بين الجهات المشاركة بالمنصة:

اندماج الشركات الناشئة/الشركات الصغيرة والمتوسطة، والمهنيين والوكالات

إنشاء روابط تشغيلية ثابتة مع المواقع والمرافق الرئيسية المعترف بها دوليًا والعاملة لتوزيع خدمة PGF500؛ لتنفيذ هذا النوع من الإجراءات، ستستخدم PGF500 الأساليب المتعلقة بالتسويق المباشر والتسويق غير المباشر وتقاسم العائدات التجارية.

الاندماج مع سوق رأس المال

سينخرط كل من رأس المال المخاطر والمستثمر الملاك في هذا المشروع؛ ستشارك PGF500 بفاعلية في الفعاليات الدولية، وستنشئ اتصالاً قوياً مع البيانات المتوفرة حالياً من أنظمة عروض الأعمال القائمة، وتعيّن بشكل فعال المبررين في منصة PGF500 الذين سيجنون دخولاً متدفقة من إيرادات المنصة ذاتها.

التكامل التكنولوجي

منصة PGF500 مبنية بالكامل على الحوسبة السحابية (خادم cloud) وموزعة جغرافياً؛ حيث ينتج من هذا النموذج علاقات قوية مباشرة مع مشغل الحوسبة السحابية الكبرى لتوفير خدمات "Service-A-As-Blockchain" (خدمات الحوسبة السحابية لاستخدام بلوك تشين كخدمة) للأنشطة المباشرة المتعلقة بخدمات الطرح الأولي للعملة الرقمية. MicrolCO القائمة على الروكتس هب Rockets Hub.

تعمل PGF500 بنشاط في إنشاء روابط مهمة وأساسية في عالم الشركات الناشئة؛ تُعرف هذه الأنشطة داخلياً على أنها "جوهرية" لأنها أساسية من الناحية الاستراتيجية لتوزيع خدمات نظام المنصة.

المنصة والمنهجية

المعمول بها بشأن الخصوصية وفي المقام الأول، وفقاً لجوانب النظام الأوروبي لحماية البيانات العامة.

ينقسم النظام البيئي، من خلال منصة الويب، إلى ثلاثة "3" أقسام:

التعريف: يشمل هذه القسم جميع خدمات الترميز الخاصة بالشركة التي تسمح بتخطيط وضع المبادرة وهيكلتها وترميزها، واستراتيجيات التنفيذ والنمو. في هذا القسم من المنصة، مخصص لإدخال البيانات بشكل مستقل، مع فريق أو من خلال خدمة مطلوبة في مجال التكامل.

التكامل: يتعلق بنظام التبادل الذي يجعل من الممكن تقديم وطلب المشورة؛ يعمل المهنيون والوكالات في هذا القسم لتقديم خدماتهم من خلال العملة الرمزية PGF7T؛ يتضمن أيضاً نطاق التكامل خدمات PGF500 للعلاقة المباشرة مع رأس المال المخاطر والمستثمر الممول كخدمة مستحقة من خلال استخدام العملة الرمزية PGF7T.

النمو: في هذا القسم يوجد مساحة الروكتس هب Hub Rockets التابعة لمنصة PGF500 الخاصة بالطرح الأولي للعمليات الرقمية MicroICO؛ يمكن لكل من الشركات الناشئة والشركات الصغيرة والمتوسطة اقتراح مبادراتهم وجمع رأس المال من خلال العملة الرمزية PGF7T

النقطة الرئيسية: المنهجية

غالباً ما تحتاج الشركات الناشئة والشركات الصغيرة والمتوسطة إلى نهج، لذا تقترح PGF500 افتراضياً عملية غير ملزمة لإدخال البيانات ومعالجتها والتي تدعم أيضاً رائد الأعمال المبتدئ.

ترتكز منهجية PGF500 على أربع ركائز وعند اتباع تلك الركائز تحصل على وثائق رسمية لشركة ونموذج أعمال تجاري للإدارة والتطوير، وملخص تنفيذي، وخطة أعمال، بالإضافة إلى عرض تقديمي.

يمكن اكتمال تلك الركائز في فرق أو بطريقة مستقلة ويُقترح هذا الاكتمال لتلك الدعائم على هذا النحو للمستخدم كتحدي للتسجيل، وفقاً لقواعد التلعيب، مما يجعل العمل الشاق للنشر عملية ممتعة من خلالها تتحقق الأهداف المختلفة.

تؤمن PGF500 بأن خدمات النظام البيئي القائم على الأمان وإمكانية توسعة العملة الرمزية PGF7T التي توفر الأدوات لكل رواد الأعمال الراغبين تحقيق النجاح من خلال التحليل.

تعمل منهجية PGF500 على إزالة الحاجز الرسمي بين اتصالات الأعمال التجارية والسوق من خلال إنشاء أدوات الجيل التالي البسيطة والقوية للغاية التي تستغل طاقة الويب 0.X بل ولا سيما المعتمدة على الاقتصاد المتعلق بالعملات الرمزية.

النقطة الرئيسية: المنصة

لقد صُممت PGF500 ومُعدة لتكون شبكة متعددة المنصات يربط نظامها بين العرض والطلب.

توفر المنصة العديد من الخدمات التي تتحكم في كل جانب من جوانب المشروع التجاري؛ فضلاً عن ذلك من خلال المنصة، من الممكن الإعلان عن الخدمات المهنية وطلبها من أجل إدارة جوانب العمل بشكل متعمق مثل المحاسبية، والشؤون المالية والقانونية والإعلان، والتسويق وتطوير البرمجيات وبالتالي خلق تدفق من الطلب والعرض المهني الذي يحافظ عليها ويزيد من قيمة المنصة التي تقدم خدمات عالية المستوى لأولئك الذين من أجلهم نشأت المنصة: الشركات الناشئة والشركات الصغيرة والمتوسطة.

يُخزن داخل منصة PGF500 كل البيانات وفقاً للوائح

تُعالج البيانات المُدخلة من خلال الركائز الأربع بواسطة أنظمة الذكاء الاصطناعي التي توفر مساحة تسجيل تمثل قيمتها واحدًا من أوزان/أحكام مؤشر PGF7T الذي سيستخدم على شبكة الروكتس هاب Rockets Hub في وقت تقديم الطلب.



التحدي: الطرح الأولي للعملة الرقمية MicroICO روكتس هب Rockets Hub

سيخلق نظام غانت GANTT، قدر الإمكان، قيودًا على الولوج إلى العملات الرمزية لحماية كل الجهات المشاركة بالمنصة.

التكنولوجيا

المشكلة: يجب على كل شركة ترغب في زيادة رأس المال من خلال العملات الرقمية المشفرة أن تعرف عن كل مما يلي العقد الذكي، والمحفظة، والتشفير، ونظام إثبات العمل PoW، وإثبات الملكية PoS، وتفويض إثبات الملكية DPoS، بالإضافة إلى عشرات من التقنيات الأخرى التي تمثل الشركات، خاصة تلك التي لا تعتمد على تكنولوجيا المعلومات، مما يؤدي إلى وجود عائق قوي جدًا للدخول.

الحل: تقدم PGF500 خدمات الحوسبة السحابية لاستخدام بلوك تشين كخدمة "Service-A-As-Blockchain" متكاملة عند الطلب، ونماذج العقود الذكية وتدقيق الحسابات المعنى، وإدارة المحفظة، وما إلى ذلك؛ ولا تنشط هذه الخدمات إلا بعد مرحلة التحقق وفقًا للوائح المعمول بها ولا تتطلب معرفة تكنولوجية بالتطوير و/أو التخطيط.

التشغيل العملي

المشكلة: بعد تخطيط الطرح الأولي لعملتك الرقمية MicroICO، عليك التفكير في صياغة التقرير الرسمي، وكيفية الإعلان، وإدارة المنطقة، وجوانب التواصل. ترى PGF500 أن العديد من الشركات لديها الإرادة للتخطيط وإيصال المبادرات لجمع رأس المال ولكن ليس كل الشركات، للأسف، منظمة لإجراء الاتصالات ذات صلة.

الحل: PGF500 في طبيعتها عبارة عن منصة خدمات النظام البيئي مستخدمة لمنصات متعددة؛ التي تسمح للشركات طلب الخدمات المهنية. وبالتالي، يمكن للشركات الناشئة والشركات الصغيرة والمتوسطة تقليل الاستثمارات وزيادة النتائج التشغيلية من خلال الخدمات الاستشارية حسب الطلب.

تطمح PGF550 إلى أن تكون آلية الطرح الأولي للعملة الرقمية MicroICO على الروكتس هب Rockets Hub مؤتمتة حيث يمكن لموالي العملات الرقمية المشفرة والشركات أن تتفاعل بثقة تامة وطمأنينة من خلال وسيط مهمته هي الحماية فقط للأطراف وأنشطتهم.

تجمع PGF500 التحديات الأربع على الروكتس هب Rockets Hub فيما يلي: التوافق، والتكنولوجيا، والتشغيل العملي، والتمويل.

التوافق

المشكلة: بالنسبة لموالي العملة الرقمية المشفرة، من الصعب أن نفهم عندما يكون هناك عملية الطرح الأولي للعملة الرقمية ICO، الذي يجمع الملايين من الدولارات واقعيًا قويًا أو موحدًا، ومدى قوة الفريق و/أو ذوي الخبرة المناسبة، ولا سيما، إذا كان النشاط قد يكون عبارة عن عملية احتيال محتملة. بالنسبة للشركة، فإنها عملية معقدة محاولة نقل الجدية والإرادة الموحدة لتحقيق هدفها.

الحل: تتحقق PGF500 خلال عملية العناية الواجبة مقدمًا من الشركات الناشئة والشركات الصغيرة والمتوسطة من خلال الإجراءات الموحدة وفقًا للوائح الحالية؛ كذلك تحليل البيانات المالية المحتملة أو الموحدة المدرجة في المنصة.

التمويل

المشكلة: غالبًا ما تفتقر الشركات الناشئة والشركات الصغيرة والمتوسطة إلى الأدوات المعرفية والتشغيلية للاستفادة من التمويل على أفضل وجه. لذا، فإنها ستكون أقل قدرة على استغلال مزايا العملات الرقمية المشفرة، ومنصات التبادل من أجل الحصول على الأموال المتاحة لهم.

الحل: سيوفر الطرح الأولي للعملة الرقمية MicroICO على الروكتس هب Rockets Hub جميع الأدوات التحليلية على لوحة المعلومات لشرح كيفية تنفيذ العمليات وتحويل العملات في أفضل وقت مناسب وملائم للتمويل من أجل التطور والنمو.

نموذج العمل

تُعِين PGF500 نفسها كمنصة خدمات نظام بيئي التي تمكن الشركات الناشئة والشركات الصغيرة لاستخدام العملات الرقمية المشفرة كأداة مالية وظيفية لتطوير الأعمال.

تريد PGF500 بناء منصة متعددة الجوانب تخدم شرائح مختلفة من العملاء مع عروض قيمة مختلفة. تساعد PGF500 المساهمين على إنشاء الاتصالات واكتشاف إمكانات جديدة واستكشاف حدود جديدة للأعمال من خلال توفير عدد من المنتجات والوظائف، مجاناً (أو تجريبياً) لمستخدميها.

PGF500 لمعلا جذوم

الشركاء الرئيسيون شركاء المحتوى (العروض التلفزيونية والمواقع الإلكترونية ومدونات الموضوعات والأحداث المحلية والمرافق العامة والحرمات من أجل ثقافة الشركات)	النشاط الرئيسي تطوير منصة إدارة مراكز البيانات وإدارة العملات الرمزية المالية	القيمة المقدمة السماح للشركات الناشئة والشركات الصغيرة والمتوسطة بتقديم خدمات MICROICO الخاصة بهم من أجل تمكين التكامل بين العرض والطلب على الخدمات المهنية للشركات دعم الشركات الناشئة والشركات الصغيرة والمتوسطة في عملية النمو	العلاقات مع العملاء تأثير الشبكة أحادية الجانب تأثير الشبكة عبر الموقع	شرائح العملاء شركة ناشئة شركة تجارية صغيرة المحترفون الوكالات المستثمرون
هيكل التكاليف تسويق مراكز البيانات وفعاليات الأبحاث وتطوير الموارد البشرية	الموارد الرئيسية PGF500 منصة منصة تكنولوجيا التعاقد الذكي	تدفقات الإيرادات وصول محدود مجاني في الوقت المحدد والميزات التي يتمتع بها رسوم تسجيل الشركات الناشئة والمحترفين والوكالات حصة خدمات السمسة المهنية والوكالات مشاركة خدمات VC1to1، والتمويل الجماعي العادل ومنصة VCS والجمهور المستهدف مشاركة لإدارة إعداد MicroICO. العملة الرمزية	القنوات المواقع الإلكترونية وتطبيقات الهاتف المحمول الأصلية محركات البحث عن الإعلانات ومواقع التواصل الاجتماعي أدوات المطور وواجهات برمجة التطبيقات	

النظام البيئي القائم على العملة الرمزية الرقمية المشفرة Utility Token

المهنيون/الوكالات وخدمات القيمة المضافة إلى رأس المال المخاطر والمستثمر الممول. إنهم يصلون إلى أنماط جديدة لاقتراح منتجهم/خدمتهم ويمكنهم أن يدمجوا مع ثقافتهم مفاهيم جديدة تنقلها تكنولوجيا الذكاء الاصطناعي والبلوك تشين blockchain مثل العقد الذكي SmartContract، وتفويض السلطات، والسيولة، والدعم، ونظام الماستر نود "عقد العملة المشفرة" masternode، إلخ ...

ستشارك هذه الجهات المشاركة بالمنصة بمبادراتهم على الـRockets Hub ومن خلال خبراتهم ومبادراتهم ستساعد على تنشيط الدائرة الأمنية الفعالة للنظام البيئي التابع لـ PGF500.

المهنيون/الوكالات في النظام البيئي هم ضمانات الثروة لإمكانهم إضافة قيمة إلى الشركات الناشئة والشركات الصغيرة والمتوسطة بالنسبة لأنشطة دعم التخطيط وتطوير الأعمال من خلال مهاراتهم المباشرة؛ الاستخدام كأداة ممكنة للاستفادة من العملة الرمزية PGF7T أو عن طريق النقد الإلزامي بفائض السعر، يسمح بتبادل المكافآت في أمان تام، مما يساهم في زيادة حجم تبادل العملات الرمزية وإمكانية تحويل الأموال من أجل أكثر احتياجات العمل تبايناً.

يساهم ممولو العملات الرقمية المشفرة في النظام البيئي لمنصة PGF500 من خلال إضافة رأس المال على هيئة عملات رقمية مشفرة؛ في الواقع يمكن أن يجدوا الفرص الاستثمارية المناسبة من خلال الشركات الناشئة والشركات الصغيرة والمتوسطة المحددة التي تقدم أفكار جديدة مع إمكانات وتعزيزات عالية، مما يسمح بتوزيع واسع لثروة الاستثمار.

يتكون النظام البيئي PGF500 من أربعة جهات مشاركة رئيسة تعمل على المنصة من خلال حلقة آمنة تحقق في تطبيقاتها الرؤية والاستراتيجية؛ يحتاج كل عنصر إلى الآخر ليتمكن من أداء وظيفته أو الوصول إلى هدفه.

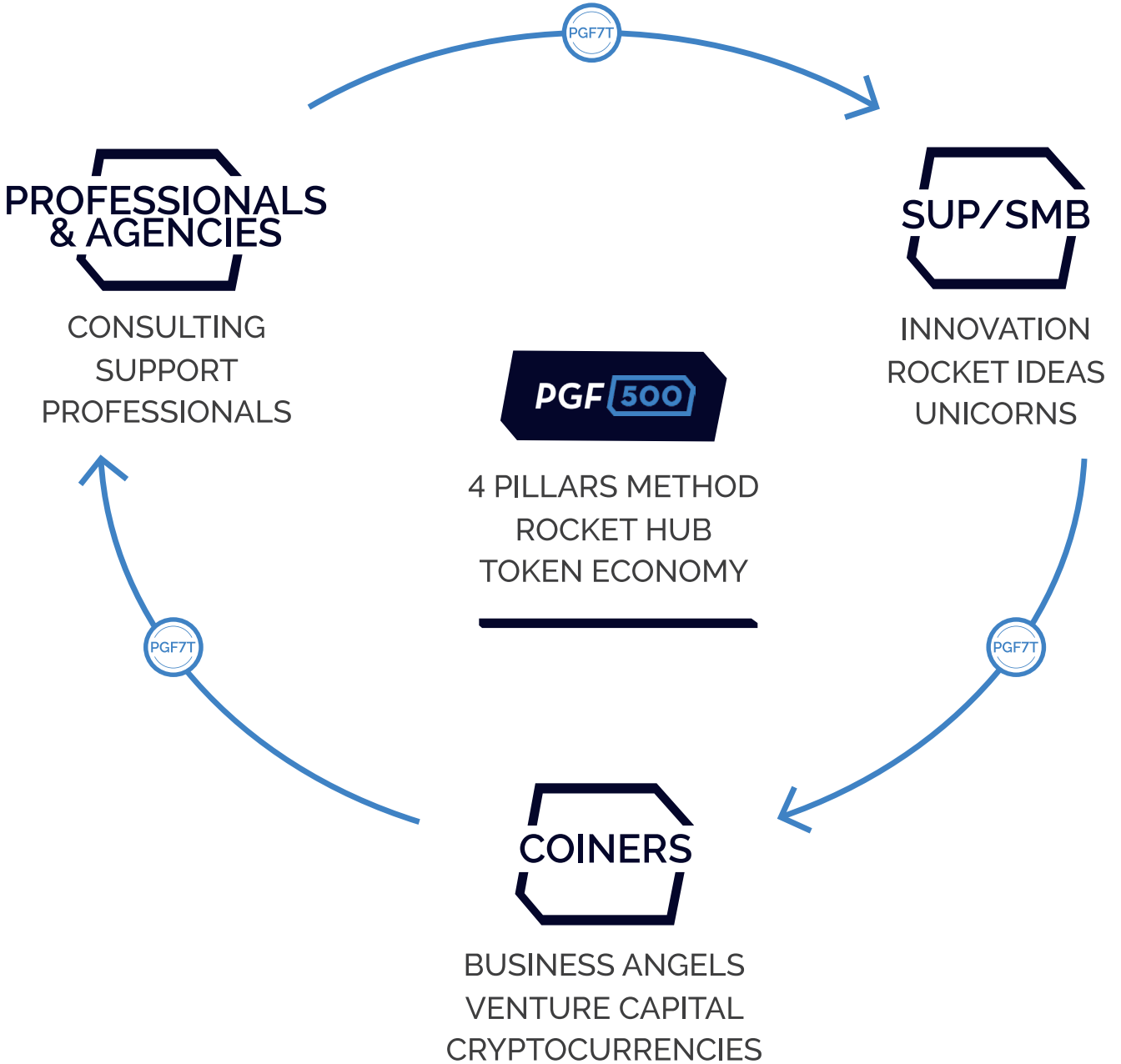
في PGF500، نعتقد اعتقاداً راسخاً بأن جميع المساهمين الداخليين والخارجيين هم القلب النابض للنظام البيئي وقد أنشأنا تلك المنصة بهدف توطيد العلاقات التشغيلية بينهما من أجل زيادة تعزيز النظام البيئي نفسه.

كما تعرفنا مسبقاً، الجهات المشاركة في النظام البيئي هي: الشركات الناشئة/الشركات الصغيرة والمتوسطة، والمهنيون/الوكالات، ممولو العملة الرقمية المشفرة ومجموعة من النهج الربحي للأطراف جميعاً واستخدام اقتصاد العملات الرمزية مما يوطد العلاقات ويعزز موقف مقدم خدمة PGF500.

يستمد كل مشترك فائدة مشتركة من استخدام العملة الرمزية PGF7T:

الشركات الناشئة/الشركات الصغيرة والمتوسطة أولئك الذين يوجهون الطلب واستخدام واعتماد العملة الرمزية (Token) للاستفادة من الولوج إلى الخدمات للطرح الأولي للعملة الرقمية MicroICO، للاستشارات التي يقدمها

النظام البيئي القائم على
العملة الرمزية الرقمية
المشفرة Utility Token



عرض العملة الرمزية الرقمية المشفرة Utility Token

توزيع العملة الرمزية المشفرة Utility Token

لتنمية جميع الخدمات التي توفرها PGF500 بالفعل جزئياً وتصميمها جزئياً لإصدار سريع، قررنا استخدام ما نعتقد أنه آلية جمع المستقبل: مبيعات العملة الرمزية.

سيستلم المشاركون العملة الرمزية PGF7T، كعملة للشركات الناشئة والشركات الصغيرة والمتوسطة. لاستخدامها من أجل التمتع بالخدمات المتوفرة في منصة com.PGF500

تحدد مجموع المعروض من العملات الرمزية PGF7T بحوالي 284.000.000 ("مائتان وأربعة وثمانين مليوناً"). 80% من العرض سيكون متاحاً في مراحل الإصدار والتوزيع المتعددة لجميع أولئك الذين يؤمنون بالنظام البيئي ومنصة المستقبل. لن تصدر أي عملات رمزية إضافية عند اكتمال التوزيع.

العملة الرمزية PGF7T تتوافق مع معيار العملات الرمزية ERC20. سُدَّار عملية إصدار العملات الرمزية وبيعها وتوزيعها من خلال العقد الذكي الذي أنشئ اعتماداً على تقنية "بلوك تشين" على منصة الإثيريوم.

يتمتع فريق PGF500 بخبرات تجارية هائلة فيما يتعلق بتنظيم المشاريع الناشئة والشركات الصاعدة، وتطوير التطبيقات القاتلة (المفيدة) في السوق المستهدفة؛ وبالتالي أدت خبرات الفريق في مرحلة ما بعد تطوير المنصة على شبكة الإنترنت إلى تحليل متعمق للتكاليف المرتبطة بالتطوير وتشغيل الخدمة عبر الإنترنت، ولذلك تم بالفعل تحرير وثيقة تحليل وتطوير للمنصة بأكملها.

تتضمن خطة التطوير استثماراً في التكنولوجيا وعمليات برمجيات تطوير الأعمال عبر الإنترنت. €6.000.000,00 (ستة ملايين يورو) ومع هذا الرقم ستقدم PGF500 الخدمات إلى الكوكب بأكمله وستكون جميع الوظائف نشطة وعملية؛ إن منصة PGF500 تهدف في الحقيقة إلى خلق نظام بيئي دولي.

نحن على يقين من أننا سنصل إلى هذا الرقم وإذا فشلنا ولم نتمكن من إدراك ما تم الاتفاق عليه، فإن شركة PGF500 Sagl ذات الضمانة المحدودة السويسرية ستعيد القيمة إلى جميع ممالي العملة الرمزية المشفرة الذين شاركوا في العرض.

تستخدم PGF500 البلوك تشين blockchain واقتصاد العملات الرمزية لتوفير الخدمات إلى السوق التي في عام 2018 امتلكت ما قيمته +150 مليار دولار مع مئات الآلاف من الشركات الناشئة. نحن المنصة التي ستستخدمها الشركات المبدعة المستقبلية لتحويل أنفسهم إلى كيانات ناجحة.

الشركة

PGF550 بي جي إف 500 ذات الضمان (مسؤولية) المحدودة هي شركة مسجلة في سويسرا بغرض محدد يتمثل في القيام على نحو جاد ودقيق بنشر الخدمة التي سيمكن تفعيلها من خلال عملة مشفرة تهدف إلى تطوير النظام البيئي المقترح في هذه الوثيقة.

نشأت شركة PGF550 كمبادرة إيطالية في عام 2016 وبعد إطلاقها وإتاحتها لمنصتها، www.pgf500.com، قد خططت ونظمت الأنشطة من أجل توزيع الخدمات والمنهجية حول العالم.

ستحصل PGF550 ذات الضمان المحدودة السويسرية على حصة في الشركة الإيطالية PGF550 Srl ذات المسؤولية المحدودة من أجل أن تكون قادرة على تنسيق الأنشطة التكنولوجية المنتجة من 2016 حتى الآن وإدارتها على نطاق دولي.

العرض الكلي للعملة الرمزية PGF7T
284.000.000

سوفت كاب SOFTCAP
6.000.000€

هارد كاب HARDCAP
22.000.000€

تسليم العملة الرمزية
قبل 30 نوفمبر 2018، الساعة 23:59 (بتوقيت وسط أوروبا الصيفي)

انتهاء مرحلة ما قبل طرح البيع العملات الخاصة
02 نوفمبر 2018، الساعة 23:59 (بتوقيت وسط أوروبا الصيفي)

بداية مرحلة ما قبل طرح بيع العملات العام
03 نوفمبر 2018
سعر صرف العملة الرمزية PGF7T هو €0.10

انتهاء مرحلة ما قبل طرح بيع العملة العام
08 نوفمبر، الساعة 23:59 (بتوقيت وسط أوروبا الصيفي)

بداية طرح بيع العملات للجمهور
09 نوفمبر 2018
سعر صرف العملة الرمزية PGF7T هو €0.30

انتهاء طرح بيع العملة للجمهور
32 نوفمبر 8:10، الساعة 95:32 (بتوقيت وسط أوروبا الصيفي)

سوف تكون قيمة التبادل ما بين الإيثر Ether والبيورو Euro ثابتة في بداية طرح الأولي للعملات الرقمية ICO العام (البيع المسبق للجمهور والبيع العام)، وبالتالي سيحدد عدد العملات الرمزية التي سيتلقاها المشارك في عملية طرح الأولي للعملات الرقمية ICO لكل يورو تم إدخاله في ذلك الوقت.

للحصول على أي طلب دعم أو توضيح، يرجى الاتصال
بخدمة الطرح الأولي للعملات الرقمية ICO على

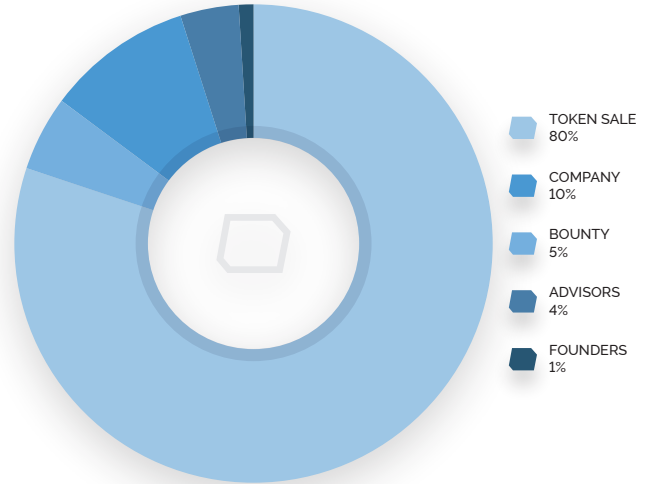
com.pgf500@ico

من خلال الطرح الأولي للعملات الرمزية المشفرة المميزة Token Utility-UTO. وستخصص نسبة 20% من أجل التنظيم والإدارة من قبل شركة PGF500 Sagl وظيفيا لسياسات التوافق، والدعم التقني والقانوني. وفي هذه الحالة ستقسم القيم على النحو التالي:
80% للطرح الأولي للعملات الرقمية ICO (ما بين بيع عام وبيع خاص)
5% احتياطي الشركة لتشغيل الخدمة
5% الشركة والمؤسسين
5% مستشار فني وقانوني
5% صندوق تمويل التنمية المستقبلية للمشروع

في نهاية عملية الطرح الأولي للعملة الرقمية ICO، ستكون العملة الرمزية متاحة بالفعل داخل النظام الأساسي الحالي www.pgf500.com وسيكون المشاركون في عملية الطرح الأولي للعملة الرقمية ICO قادرين على الاستفادة الكاملة من إمكانات المنصة.

مخطط التوزيع

هيكل مخطط توزيع العملة الرمزية PGF7T موضح أدناه

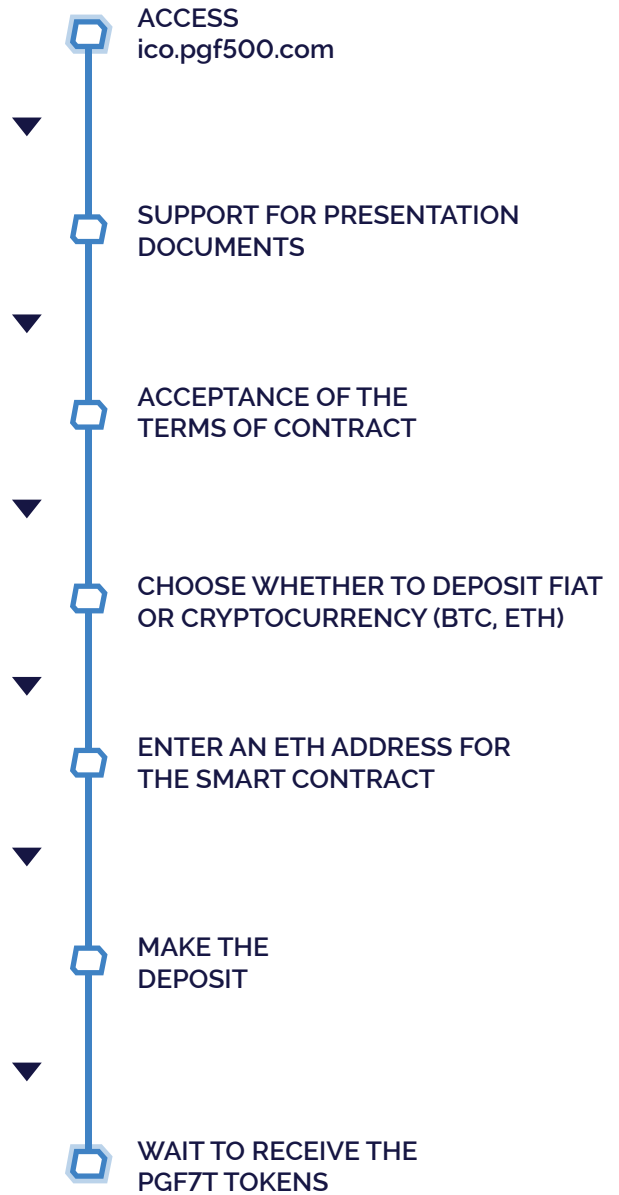


الأهلية والدعم

في عملية جمع العملات الرمزية PGF7T وتوزيعها، تخضع المشاركة للالتزام بالإجراءات المنصوص عليها في التشريع الحالي.

تكون PGF500 دائماً متاحة في جميع القنوات النشطة لتتمكن من توفير الدعم؛ فريقنا فعال ومُدرّب على حل المشاكل، أو عند الضرورة، وصف لأنشطة التطوير المستقبلية التي لا يمكن وصفها في هذه الوثيقة بسبب الإطالة.

لدعم المشاركين، صُمّمت هذه العملية لتكون بسيطة وسلسة.



خريطة الطريق

Q4 2018 (الربع الرابع من 2018)

الإصدار الوظيفي

- إطلاق العملة الرمزية PGF7T
- اتصال مع رأس المال المخاطر جاهز
- عملية تشغيل العملة الرمزية PGF7T على www.pgf500.com
- ولوج الشركات الناشئة/الشركات الصغيرة والمتوسطة إلى رأس المال المخاطر
- واجهات برمجة التطبيقات الآمنة وقابلة للتوزيع مع إمكانية الوصول إلى المطورين

Q2-Q1 2019 (الربع الأول - الربع الثاني من 2019)

إصدار ثابت 1.0

- Pgf500.com متعدد اللغات
- روكتس هب Rockets Hub لخدمات الشركات الناشئة/الشركات الصغيرة والمتوسطة المحترفة، والمهنيون، والوكالات
- تطبيقات نسخة iOS، وأندرويد Android

Q4-Q3 2019 (الربع الثالث - الربع الرابع من 2019)

الإصدار الثابت 2.0

- نظام الذكاء الاصطناعي لتحليل الأعمال التجارية للشركات
- الطرح الأولي للعملات الرقمية MicroICO على الروكتس هب Rockets Hub
- تطبيقات نسخة iOS، وأندرويد Android

Q1 2020 (الربع الأول من 2020)

الإصدار الثابت 3.0

- انتشار الطرح الأولي للعملات الرقمية MicroICO على الروكتس هب Rockets Hub
- منصة PGF500
- تطبيقات نسخة iOS، وأندرويد Android

Q1 2021 (الربع الأول من 2021)

العرض العام الأولي IPO

- التسعير في البورصة الأوروبية (زيوريخ أو لندن)

معلومات عن المخاطر

بتقديم أي توضيح كنوع من أنواع الالتزام منها. لا تتضمن هذه الوثيقة أو تحتوي على أي معلومات أو إشارة التي يمكن اعتبارها كطلب للاستثمار أو المشورة القانونية أو نصيحة أخرى وبالتالي، لا يمكن استخدامها لاتخاذ قرار استثمار.

أنت مسؤول عن أموالك الشخصية؛ على الرغم من أننا نحاول تقديم معلومات دقيقة، لا تضمن PGF500، تحت أي ظرف من الظروف، اكتمال أو دقة المحتوى، أو فائدته لأي غرض معين. ولذلك، فإن PGF500، والمتعاونين، والمشاركين والشركاء لا يقدمون أي وعود أو ضمانات، ولا يتحملون المسؤولية عن أي ضرر قد ينجم عن استخدام المعلومات الواردة في هذه الوثيقة.

يجب استخدام جميع المعلومات والمحتويات الواردة في هذه الوثيقة "كما هي".

نشجعك على البحث بعناية في جميع المعلومات المقدمة في هذا التقرير الرسمي مع غيرها من المعلومات الأخرى على الويب ومن مصادر أخرى، وتقييمها وفقاً لظروف محددة لتطبيقها وفقاً لذلك.

لم تُصمم أي من المعلومات الواردة في هذه الوثيقة بغرض كونها بديلاً عن المشورة المهنية، بل نشجع المستخدمين على طلب هذه المشورة قبل اتخاذ أي قرار.

لا تضمن PGF500 أن المعلومات الواردة في هذا التقرير الرسمي، نتيجة لأبحاث السوق صحيحة وصادقة. تهدف المعلومات الواردة في هذه الوثيقة حصرياً إلى استخدام الشخص الذي قدمت له PGF500 هذه المادة.

PGF500 ليست مستشاراً استثمارياً أو بنكاً أو سمساراً أو بائعاً، وبالتالي لا تشارك في عرض أو بيع أو توزيع الأوراق المالية أو تقديم أي نصيحة استثمارية.

جميع المعلومات والمواد المنشورة أو الموزعة أو المتوفرة أو خلاف ذلك المتاحة في هذه الوثيقة لغرض معلوماتي للاستخدام الشخصي فقط وغير التجاري.

لا تشكل أي معلومات أو مواد منشورة في هذه الوثيقة طلباً أو عرضاً أو توصية لشراء أو بيع أدوات استثمار للتأثير على أي معاملات أو إنهاء أي عمل قانوني من أي نوع.

لا ينبغي اعتبار محتوى هذه الوثيقة بمثابة مشورة مالية تحت أي ظرف من الظروف. أنت مسؤول عن أموالك الشخصية؛ على الرغم من أننا نحاول تقديم معلومات دقيقة، لا يمكن للمالكين والمساهمين والمشاركين والشركاء في

خلال مراحل بيع العملة الرمزية، سيتم إنشاء 842,000,000 عملة رمزية PGF7T متوافقة مع معيار ERC-20 على شبكة الإيثريوم "Ethereum" (العملات الرمزية التابعة لـ PGF500)؛ وتباع هذه العملات الرمزية للجمهور في مقابل عملات رقمية مشفرة، التي هي في الأساس قد تكون عملة الإيثر "ETH" العملة الإلكترونية الرقمية، ولكن علاوة على ذلك فقد احتفظت PGF500 السويسرية بالحق في قبول البيتكوين BTC وغيرها من العملات الرقمية المشفرة. تقبل PGF500 Sagl أيضاً دفعات من النقد الإلزامي FIAT مقابل تبادل العملة الرمزية PGF7T.

من خلال المشاركة في بيع العملة الرمزية PGF7T أو شراء العملة الرمزية PGF7T من مكان آخر، يُصرح المشتري أنه قد قرأ هذا التقرير الرسمي بعناية، وأي وثيقة أخرى صادرة عن PGF500 Sagl تتعلق بالمخاطر والفوائد المرتبطة بالعملة الرمزية PGF7T.

أي شخص يشارك في بيع العملات الرمزية PGF500 يقر أن لديه خبرة قوية في مجال العملات الرقمية المشفرة والخدمات المتعلقة بالبلوك تشين blockchain؛ حيث يُصرح بأنه على دراية بجميع المخاطر المرتبطة ببيع العملات الرمزية، بما في ذلك تلك المتعلقة بإرسال العملات الرقمية المشفرة والعملات الرمزية المعادلة وجمعها وإدارتها وفقاً لمعيار العملات الرمزية ERC20. كما يصرحون أيضاً أنهم يفهمون تقنية نظام الإيثريوم Ethereum والمخاطر المرتبطة بفقدان أو سرقة المفاتيح الخاصة والمحافظة الإلكترونية.

لا تتحمل PGF500 Sagl أي المسؤولية عن فقدان أو سرقة العملة الرمزية PGF7T، حيث أنها لا تملك التحكم المباشر بالعملات الرمزية والتي سُنطلق على شبكة بلوك تشين التابع لنظام الإيثريوم Ethereum.

com.PGF500، تحت أي ظرف من الظروف، ضمان اكتمال أو دقة المحتوى على موقعنا أو فائدته لأغراض محددة. علاوة على ذلك، لا يمكننا أن نعد بأن المحتوى أو الخدمة الخاصة بنا سيتم تسليمها لك بصورة مستمر أو في الوقت المناسب أو آمنة أو خالية من الأخطاء.

التمثيل والضمانات من قبل المستخدم

من خلال الوصول إلى و/أو قبول امتلاك أي من المعلومات الواردة في هذا التقرير الرسمي أو في جزء منه (حسب الاقتضاء)، يُصرح المستخدم ويضمن لـ PGF500 ما يلي:

أنت تقبل وتقر بأن PGF500 لا تُشكل الأوراق المالية بأي شكل من الأشكال ولا بموجب أي صلاحية قضائية؛

يُحظر على مواطني الولايات المتحدة و/أو المقيمين فيها المشاركة في بيع العملات الرمزية PGF7T.

مواطني البلدان، التي تحظر قوانينها أو لوائحها شراء واستخدام العملات الرقمية المشفرة والعملات الرمزية، يُحظر عليهم المشاركة في بيع العملات الرمزية PGF7T؛

إنك توافق وتقر بأن هذا التقرير الرسمي لا يُشكل نشرة إعلانية أو وثيقة عرض من أي نوع، وليس المقصود منه أن يُشكل عرضاً للأوراق المالية بموجب أي اختصاص أو طلب استثماري لأوراق مالية، فهو ليس ملزماً بإبرام أي عقد أو مرتبطاً بأي التزام قانوني.

توافق وتقر بأنه لم تراجع أي سلطة تنظيمية أو تعتمد المعلومات الواردة في هذا التقرير الرسمي، ولم ولن يُتخذ أي إجراء وفقاً للقوانين أو المتطلبات التنظيمية أو المعايير الخاصة بأي سلطة قضائية لنشره وتوزيعه أو انتشاره، حيث لا يشير هذا التقرير الرسمي إلى الالتزام بالقوانين المعمول بها والمتطلبات التنظيمية أو القواعد؛

أنت توافق وتقر أيضاً بأن هذا التقرير الرسمي، أو التفاوض المستقبلي حول العملة الرمزية PGF7T على أي تبادل بالعملات الرقمية المشفرة، لا يجب تحميله على أسهم PGF500؛

كما تقبل وتقر أنه في حالة رغبتك في شراء العملة الرمزية PGF7T، يجب عدم تفسير العملة الرمزية PGF7T التابعة لـ PGF500 أو تصنيفها أو معاملتها على النحو التالي:

- كأى نوع من العملات المختلفة عن العملات الرقمية المشفرة؛
- التزامات أو أسهم أو أسهم صادرة من أي شخص حقيقي أو اعتباري؛
- الحقوق أو الخيارات أو الملحقات فيما يتعلق بتلك الالتزامات أو الأسهم؛
- أسهم في مخطط استثماري جماعي؛
- وحدة ثقة بالأعمال التجارية؛
- ملحقات وحدة ثقة بالأعمال التجارية؛
- أو أي أوراق مالية أخرى أو فئة من الأوراق المالية.

إذا لديك فهم أساسي للتشغيل والوظائف والاستخدام والتخزين وآليات الإرسال والميزات المادية الأخرى للعملات الرقمية المشفرة، وأنظمة البرمجيات القائمة على سلاسل الكتل البلوك تشين، ومحافظ العملات الرقمية المشفرة أو غيرها من آليات تخزين العملات الرمزية ذات الصلة، وتكنولوجيا البلوك تشين وتكنولوجيا العقد الذكي.

فأنت تدرك تماماً وتفهم أنه في حالة رغبتك في شراء العملات الرمزية PGF7T، هناك مخاطر مرتبطة بـ PGF500 وأنشطتها وعملياتها؛

أنت تدرك تماماً وتفهم أن العملات الرقمية المشفرة قد تكون لها آثار ضريبية في نطاق اختصاص القانون، بما في ذلك ضريبة القيمة المضافة وضرائب أرباح رأس المال؛ وأنك توافق وتقر بأن PGF500 Sagl غير مسؤولة عن النتائج الناشئة عن الآثار الضريبية للعملة الرمزية PGF7T؛

أنت تدرك تماماً وتفهم أن المعاملات المتعلقة بالعملات الرمزية PGF500 قد تخضع للأنظمة في نطاق اختصاص القضاء بشأن التبادل والمقايضة؛

أنت توافق وتقر بأن PGF500 ليست مسؤولة عن أي خسائر غير مباشرة أو خاصة أو عرضية أو تبعية أو غيرها من أي نوع، في أي عمل غير مشروع أو عقد أو غير ذلك (بما في ذلك على سبيل المثال لا الحصر، خسارة الدخل أو الأجر أو الأرباح وفقدان الاستخدام أو البيانات) الناشئة عن أو فيما يتعلق بأي قبول أو اعتماد بشأن التقرير الرسمي هذا أو أي جزء منه من قبل المستخدم؛

جميع الإقرارات والضمانات المذكورة أعلاه صحيحة وكاملة ودقيقة وغير مضللة من وقت دخولك و/أو قبولك حيازة هذا التقرير الرسمي أو جزء منه (حسب الحالة).

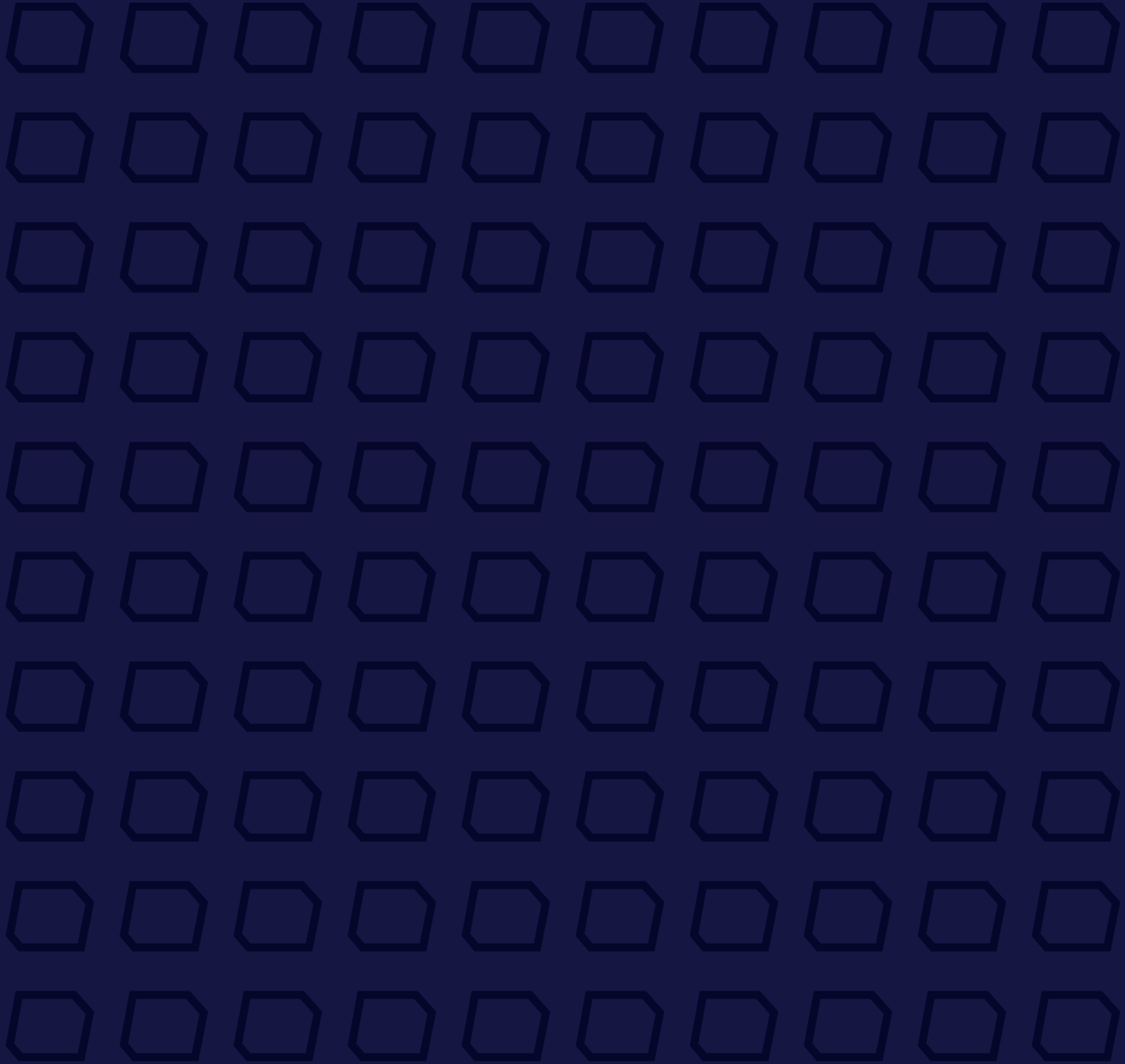
معلومات عن السوق والصناعة وموافقة الآخرين

يتضمن هذا التقرير الرسمي معلومات عن السوق والصناعة، والتنبؤات التي تم الحصول عليها من التحقيقات والتقارير والدراسات الداخلية، بالإضافة إلى أبحاث السوق الخاصة بأطراف ثالثة والمعلومات المنشورة للجمهور والمنشورات الصناعية.

هذه الدراسات الاستقصائية، والتقارير والدراسات، وأبحاث السوق، والمعلومات المتاحة للجمهور والمنشورات تبين عموماً أن المعلومات التي تتضمنها قد تم الحصول عليها من مصادر يعتقد بأنها موثوقة، ولكن ليس هناك ضمان لدقة أو اكتمال هذه المعلومات.

بينما اتخذت PGF500 خطوات معقولة لضمان استخلاص المعلومات بدقة وفي سياقها الخاص، لم تُجرِ PGF500 أي مراجعة مستقلة للمعلومات المستخرجة من مصادر أي طرف ثالث، والتحقق من دقة أو اكتمال هذه المعلومات أو تأكيد افتراضات اقتصادية ضمنية.

ونتيجة لذلك، لا تقدم PGF500 أي إقرار أو ضمان فيما يتعلق بدقة أو اكتمال هذه المعلومات وليست ملزمة بتقديم تحديثات بشأنها.



PGF **500**